

БИЗНЕС

В Е С Т Н И К

WWW.TPP74.RU

Взрывной улов

Салим Шарыпов,
руководитель
ООО «РуссВзрыв»
и ООО «БИОника»
с. 1, 2

**ДВАДЦАТЬ ПЯТЬ
ШАГОВ РОСТА**
с. 18, 19

**БЕЗ СТРАХА
ЗА БУДУЩЕЕ**
с. 20, 21

10
УСПЕШНЫХ
КОМПАНИЙ
ЮЖНОГО УРАЛА,
ВОЗГЛАВЛЯЕМЫХ
ЖЕНЩИНАМИ
с. 23

Взрывной улов

Челябинская область имеет все шансы стать крупнейшим центром рыбной промышленности России. Да-да, именно здесь, на Южном Урале, уже в этом году начнет работу уникальное для страны предприятие по производству рыбной продукции — ООО «БИОника». В перспективе компания станет костяком крупнейшего агропромышленного кластера «Рыбное место». И это не все новости! Осенью в регионе состоится запуск еще одного не имеющего аналогов в РФ завода, который будет заниматься изготовлением эмульсионной взрывчатки — ООО «РуссВзрыв». Инициатором и руководителем этих проектов является южноуральский предприниматель Салим Шарыпов. Интервью с ним открывает первый в этом году номер журнала «Бизнес-вестник».



— Салим Сагитович, производство взрывчатки и рыбы — два абсолютно разных направления. Есть ли между ними связь?

— Оба проекта не стали для меня чем-то новым. С производством взрывчатки я познакомился во время работы на копейском заводе «Пластмасс». А интерес к разведению рыбы испытываю еще с юности, я даже в 15 лет хотел пойти учиться на ихтиолога.

— Направления не только разные, но и совершенно новые для региона. Если говорить об эмульсионной взрывчатке, каковы ее преимущества и в каких отраслях она может найти применение?

— Главное ее преимущество заключается в технологии производства. Такая взрывчатка изготавливается путем соединения специальных ингредиентов. Поэтому, если, к примеру, ее украдут, то не смогут привести в действие, так как структура будет нарушена. Класс опасности эмульсионной взрывчатки ниже, чем у лака для волос!

— Еще одно ее уникальное свойство — это способность действия при температуре минус 46 градусов. Такую продукцию не только в Челябинской области, но и в России еще никто не производил.

Взрывчатка используется в различных отраслях народного хозяйства: строительстве дорог, прокладке газо- и нефтепроводов, добыче полезных ископаемых и т. д. Ее применение в нашем регионе позволит обеспечить дорожное хозяйство всем необходимым, в том числе качественным щебнем.

Уверен, что большой спрос на эту взрывчатку будет и у регионов Севера, где работы ведутся в условиях вечной мерзлоты.

Мы долго искали территорию для организации производства. Среди главных условий было наличие железнодорожных подъездных путей. Такое место мы нашли в Еткульском районе Челябинской области, рядом с поселком Зауральский. Приобрели здесь 95 гектаров земли и приступили к строительству завода. Сегодня мы находимся на этапе монтажа оборудования. Думаю, что в сентябре-ноябре уже выдадим первую партию продукции.

— А как возникла идея организации рыбного производства?

— Я всегда тяготел к сельскохозяйственной деятельности, но долго не мог определиться с направлением. В министерстве сельского хозяйства Челябинской области мне предложили подумать над развитием рыбного производства. Я сразу вспомнил свое юношеское увлечение ихтиологией, как занимался разведением аквариумных рыб... С изучением вопроса родилась идея развития в регионе аквакультуры с использованием установок замкнутого водоснабжения.

Но не только хобби повлияло на это решение, существует большое желание изменить культуру питания населения. Если посмотреть, что сегодня едят наши дети, то это просто катастрофа! Чипсы и газировка. Мы своими же руками взращиваем нездоровое поколение. Являясь молодым отцом, я очень заинтересован в исправлении ситуации. Болезнь, как говорится, легче предупредить, чем лечить. К тому же лечение всегда обходится дороже.

Площадку для реализации проекта мы также нашли в Еткульском районе, получив поддержку со стороны местной администрации в лице главы района Василия Николаевича Головчинского.

В настоящее время выполняется строительство завода по выращиванию рыбы семейства осетровых производственной мощностью 350 тонн в год готовой продукции и 10 тонн в год пищевой икры ООО «БИОника». Планируется также разведение клариевого сома. Здесь мощность производства будет значительно больше — 10 000 тонн в год. Мы сможем обеспечить свежим мясом сома все наши школы, детские сады, больницы.

— Впервые в рыбном хозяйстве Челябинской области будут использованы установки замкнутого водоснабжения. Расскажите подробнее о данной технологии.

— Мы создадим искусственную среду для обитания рыбы с идеальными условиями, обеспечивая ей бережный уход, полноценное питание и максимальный рост в сокращенные сроки.

Использование установок замкнутого водоснабжения позволит сэкономить водные, земельные и человеческие ресурсы. Все процессы будут полностью автоматизированы. А самое главное, благодаря УЗВ мы исключим возможность заражения рыбы какими-либо паразитами, обитающими во внешней среде. Таким образом, предприятие будет поставлять на рынок экологически чистый и полезный продукт!

Вот только если сома мы будем поставлять в виде свежего мяса, то в отношении осетровых упор будет делаться на перерабатывающее производство. Специально для этого решено применять инновационные немецкие копилки, работающие не на опилках, а на чурках. Машины сами будут строгать поленья в необходимом количестве. Причем в копчении мы хотим использовать не только ольху, но и вишню, яблоню, грушу. Вы когда-нибудь пробовали рыбу, копченную на вишневых опилках с использованием веточки можжевельника? О, это будет роскошный вкус!

Кроме того, мы станем первыми в регионе, кто будет поставлять продукцию в skin-упаковке — прочной, гигиеничной, хорошо показывающей товар и удобной для размещения на стендах самообслуживания.

Для нарезки рыбы выбрали профессиональный слайсер, который с помощью лазерных измерений оформляет филе очень точно и аккуратно.

Другими словами, мы создаем производство премиальной продукции. При этом цены на нее будут не выше рыночных! А стоимость клариевого сома за счет объемов производства вообще будет такой же, как у куриного мяса — 120 рублей за килограмм!

— Икру вы тоже будете получать особым способом?

— Не только получать, но и реализовывать. Вы знали, например, что икру нельзя хранить в алюминиевой упаковке? Так вот, ее даже есть железной ложкой не рекомендуется. Металл убивает все вкусовые качества икры. Продукт должен храниться в стекле и контактировать только с фарфоровыми приборами.

Сегодня в России очень мало мест, где можно купить качественную икру. Помню, супруга во время беременности сильно захотела черной икры. Я обошел в Челябинске весь Центральный рынок, но хорошую икру так и не нашел. Самое печальное, что продавцы даже не знают, при какой температуре ее нужно хранить. А ведь несоблюдение правил хранения деликатеса приводит к его скоротечной порче.

На нашем предприятии добыча икры будет осуществляться в стерильной комнате, оснащенной различными фильтрами очистки от патогенной микрофлоры. Перед тем как в нее зайти, необходимо пройти процедуру дезинфекции и надеть стерильную спецодежду. С помощью ультразвукового сканирования мы будем следить за состоянием икры. Наверняка при покупке красной лососевой икры многие сталкивались с ситуацией, когда в одной банке она вся «плышет», в другой, напротив, похожа на твердые пластиковые шарики. Так вот в первом случае икра незрелая, во втором — перезрелая. У нас же икра будет «тютелька в тютельку», будем продавать ее исключительно в стеклянной упаковке.

— А когда можно будет уже попробовать рыбную продукцию с брендом «БИОника»?

— Производство открывается в ноябре. В первый год работы предприятия, пока подрастает наш осетр, мы будем привозить форель и семгу с Кольского полуострова. В месяц планируем перерабатывать 20–40 тонн рыбы. В декабре этого года выдадим первую пробную продукцию.

На рынке товар будет представлен в стеклянной банке в виде цветка с лепестками из филе рыбы семейства осетровых и семги с добавлением черной икры. Другой вариант — филе осетра в икре. Вот такие консервы.

Через год займемся переработкой собственной продукции.

— Что еще в планах?

— Следующим этапом мы планируем создать агропромышленный кластер по производству рыбной продукции «Рыбное место». Цель — объединить взаимосвязанные и дополняющие друг друга отраслевые компании, чтобы обеспечить рынок России, и прежде всего Челябинской области, социально значимой продукцией. В кластер войдут предприятия по производству комбикорма, рыбной муки и жира, а также логистический центр, занимающийся централизованной переработкой и распределением не только собственной продукции, но и продукции пастбищного рыбоводства, поставляемой челябинскими производителями.

В основе кластера будет стоять ООО «БИОника».

Аналогов такого проекта в России нет. Считаю, что он может быть масштабирован и в других регионах страны.

Я как патриот своего региона хочу, чтобы рыбное производство стало новым брендом Челябинской области.

Если каждый предприниматель Южного Урала будет стремиться сделать свой вклад в развитие нашего региона, мы добьемся огромных успехов!

Беседа вела Марина Родионова

реклама

**БИОника**



454085, г. Челябинск,
пр. Ленина, 2к, офис 609
Тел. факс: (351) 200-40-82
www.russvzryv.ru
www.bionika-agro.ru

СВЯТАЯ ИОАННА ЗЛАТОУСТА МОЛИ ГОСПОДА БОГА О НАС



«Женский след» в оружейном деле

Металл, оружие, клинок... Казалось бы, «мужские» термины, но именно талантливые и трепетные женские руки художников-граверов Златоустовской оружейной фабрики творят сегодня воистину неповторимые шедевры.

С первых дней открытия предприятия здесь действовало отделение украшенного холодного оружия, где художниками-граверами работали самые талантливые живописцы. Мастерство наших умельцев уходит корнями в иконописную школу Строгановых. Они перевезли на уральскую землю живописное искусство и воплотили его на металле.

Из-под «кисти» художника Галлямовой вышли гравюры многих святых: Николая Чудотворца, Казанской Божьей Матери, Георгия Победоносца, икона Иисуса Христа, Распятие Христа, Спас Нерукотворный. К одному из юбилеев родного города был воплощен в металле образ великого богослова и небесного покровителя города Иоанна Златоуста.

Златоустовская оружейная фабрика с пиететом относится к своим традициям, старается поддерживать преемственность поколений, и сегодня в коллективе работает немало прекрасных женщин, профессионалов в своем деле, творческий стаж которых достиг уже 20, 30, 40 и более лет! И невозможно представить развитие златоустовского уникального искусства без их участия.

Уверен, за каждым мужчиной, достигшим успеха, стоит мудрая и терпеливая женщина, которая его поддерживает, вдохновляет и воодушевляет. Милые дамы! Желаю вам чистого, как мартовский ветерок, настроения, теплых и нежных отношений в семье, творческих успехов и любви!

**Валерий Томея,
генеральный директор
Златоустовской
оружейной фабрики**



Традиционно ремеслом, связанным с оружием и металлом, занимались исключительно мужчины. И вот 40 лет назад свой творческий путь в знаменитом цехе «белого оружия» начала первая и единственная тогда на фабрике женщина-гравер Нина Лохтачева. Работы Нины Владимировны всегда имеют свою изюминку — это плавная, очень женственная линия, мягкие, несложные формы сюжетных и орнаментальных композиций с насыщенной заполняемостью элементами каждого сантиметра плоскости. Только ее произведениям присущи певучесть и лиричность. Изделия талантливой художницы неоднократно экспонировались и были отмечены дипломами на престижных всероссийских специализированных и зарубежных выставках (в Австралии, США, Франции, Германии, Англии). Сегодня Нина Лохтачева — заслуженный художник Российской Федерации, член Союза художников России.

Иконописное искусство златоустовских художников, воплощенное в металле, является избранной темой для другого ведущего художника фабрики — Рауфы Галлямовой. «Тема православия никогда не уходила из души, стержень православной веры был таким крепким, что передавался из поколения в поколение», — рассказывает Рауфа Рауфовна.



www.z-o-f.ru
8-800-100-1815

реклама

бизнес 12+
В Е С Т Н И К

Информационно-аналитический журнал

Учредитель —
Южно-Уральская
торгово-промышленная
палата



Ф.Л. Дегтярев,
главный редактор,
президент ЮУТПП

М.Н. Родионова,
выпускающий редактор

Над номером работали:

Марина Родионова, журналист
Анастасия Захарова, журналист
Олеся Мозговая, менеджер по рекламе
Евгения Лузина, дизайн, верстка
Екатерина Кислицына, дизайн
Ирина Корнилина, корректор

Фотоматериалы в номер предоставлены
пресс-службами ЮУТПП, губернатора,
предприятиями и организациями Челябинской
области

Фото первой обложки — Андрей Зинченко
Журнал издается при информационной
поддержке правительства и Законодательного
собрания Челябинской области

Журнал зарегистрирован Управлением
Федеральной службы по надзору в сфере
связи, информационных технологий и
массовых коммуникаций по Челябинской
области

Свидетельство ПИ № ТУ 74-00339
от 26.02.2010 г.

Дата выхода: 15 марта 2017 г.

Распространяется бесплатно

Адрес редакции, издателя:

454080, г. Челябинск, ул. Сони Кривой, 56,
каб. 502
Тел.: (351) 264-54-38, 265-39-51
Факс: (351) 265-39-51
E-mail: b-v@tpp74.ru, rmn@tpp74.ru
www.tpp74.ru

Заказ № 349. Тираж 2000 экз.

Отпечатано в ООО «Типография «Вариант
Плюс»: 454126, г. Челябинск, Копейское ш., 48,
тел. (351) 211-09-09

Журнал «Бизнес-вестник» получают:

— Торгово-промышленная палата Российской
Федерации, г. Москва;

— торговые представительства ближнего
и дальнего зарубежья;

— 170 территориальных торгово-
промышленных палат РФ;

— свыше 600 предприятий и фирм —
членов ЮУТПП;

— руководители администраций городов
и районов Челябинской области;

— российские и иностранные гости, прибывающие на Южный Урал

Содержание

№ 1 (105) февраль – март 2017

НОВОСТИ | СОБЫТИЯ | ФАКТЫ

Приоритеты остаются те же	4
Общий праздник	5
«Одно окно» для предпринимателей	6
Оборонка под крылом палаты	7
Весеннее преображение	8
Лучшие в профессии	9
Светильники ММЗ выдержали холода Якутии	10
Челябинвестбанк гарантирует	11

ЗАРУБЕЖНЫЕ СВЯЗИ

Россия и Узбекистан наращивают сотрудничество	12
Бизнес с Молдовой	13
Доставка грузов из Китая	14
Точка опоры для российско- итальянских отношений	16

В ИНТЕРЕСАХ БИЗНЕСА

Двадцать пять шагов роста	18
Без страха за будущее	20

ЖЕНСКАЯ СИЛА

10 успешных компаний Южного Урала, возглавляемых женщинами	23
Любовь в образовании	24
Женщины Евразии объединяются	25
Юлия Никонорова: «Организовать компанию — несложно, большой труд — управлять ею»	26

ИССЛЕДОВАНИЯ

Мужчины с Марса, женщины с Венеры!	28
---------------------------------------	----

РАЗНОЕ

Новые члены ЮУТПП	30
Деловой блокнот	32
Жестко, но эффективно	36



5



6



20



25



Фото: Виктория Шикова

Приоритеты остаются те же

26 января прошло очередное заседание совета Южно-Уральской торгово-промышленной палаты, на котором были подведены итоги работы ЮУТПП в 2016 году и обозначены задачи на 2017-й.

Главным направлением работы палаты в 2016 году была выработка предложений по совершенствованию действующего законодательства в сфере предпринимательства. За прошедший год общественные формирования (комитеты) ЮУТПП разработали и направили в органы власти всех уровней 98 бизнес-инициатив, сообщила и.о. начальника управления по работе с предприятиями и предпринимателями ЮУТПП Нина Кобякова.

Сегодня Южно-Уральская торгово-промышленная палата является крупнейшим региональным объединением предпринимателей. На конец 2016 года в составе ЮУТПП насчитывалось 663 хозяйствующих субъекта, около 80 процентов которых — представители малого и среднего бизнеса. За год в палату было принято 78 организаций, почти на 6 процентов больше, чем за 2015 год.

Палата оказывает свыше 200 видов различных услуг для бизнеса и по показателям деятельности стабильно входит в число лучших палат в системе ТПП РФ (6-е место по итогам I полугодия 2016 года). С подробным докладом о результатах хозяйственной деятельности ЮУТПП выступила начальник управления экспертизы Татьяна Вдовина.

Совет также рассмотрел итоги работы ревизионной комиссии палаты, принял план мероприятий на первое полугодие 2017 года.

В 2017 году подразделениям ЮУТПП предстоит серьезная работа по внедрению Стандарта деятельности торгово-промышленных палат в Российской Федерации. До 20 марта текущего года территориальные палаты должны провести внутренний аудит, самооценку как уставной, общественной деятельности, так и работы по оказанию услуг бизнесу.

Главной задачей палаты было и остается содействие развитию предпринимательской деятельности в регионе.

В рамках заседания также состоялась церемония награждения победителей творческого конкурса среди СМИ Челябинской области на лучшее освещение темы поддержки предпринимательства в регионе, впервые проведенного палатой в 2016 году в рамках празднования 25-летия ЮУТПП. По случаю юбилея также были вручены награды членам совета и председателям комитетов палаты.

В работе заседания приняли участие вице-президент ТПП РФ Максим Фатеев, председатель совета Санкт-Петербургской торгово-промышленной палаты, депутат Государственной Думы Федерального Собрания РФ Владимир Катенев, генеральный директор ТПП Нижегородской области Дмитрий Краснов, председатели комитетов ЮУТПП и руководители торгово-промышленных палат Уральского федерального округа. ■

ЮУТПП продолжает принимать поздравления с 25-летием

Жан Мезенцев, и.о. исполнительного директора АО «ЮАИЗ»:

— В сегодняшних непростых условиях добрые дружеские отношения между нами помогают заводу продолжать эффективную работу. Благодарю за плодотворную совместную деятельность и желаю Южно-Уральской торгово-промышленной палате дальнейшего развития и процветания!

Александр Чернецов, генеральный директор ПАО «Птицефабрика Челябинская»:

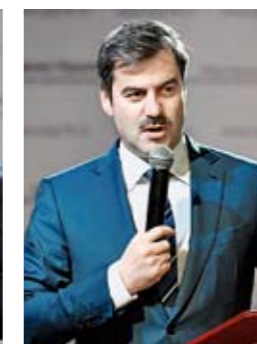
— Объединяя предприятия и организации различных сфер экономики, торгово-промышленная палата является надежным гарантом развития предпринимательства. Своей деятельностью вы активно способствуете развитию частной инициативы, помогаете выстраивать цивилизованные отношения между участниками рынка, обеспечиваете эффективную двустороннюю связь бизнес-сообщества с государством. Желаем всему коллективу здоровья, процветания и успеха.

Герман Запьянцев, президент Магнитогорской ТПП:

— Сегодня, в свои 25 лет, Южно-Уральская палата — зрелая авторитетная структура, которая системно защищает интересы бизнеса на всех уровнях. Магнитогорская ТПП помладше — нам в следующем году будет двадцать, однако во многих вопросах мы равняемся на «старшего» товарища. Потому что, работая с бизнесом Магнитогорска и осваивая свои вершины, мы вместе движемся к единой цели — повышению экономической эффективности бизнеса региона в целом и росту благосостояния каждого южноуральца в отдельности. ■

Общий праздник

В рамках празднования 25-летия ЮУТПП состоялся праздничный ужин, на который были приглашены представители бизнеса и власти Челябинской области. Атмосфера вечера, приправленная лучшими музыкальными композициями, располагала к живому и неспешному общению. Все желающие смогли лично поздравить коллектив Южно-Уральской ТПП с юбилеем, а палата, в свою очередь, провела награждение предпринимателей, с которыми успешно взаимодействует в вопросах развития бизнеса в Челябинской области. Президент ЮУТПП Федор Дегтярев вручил благодарности, грамоты, дипломы и почетные знаки руководителям ООО «Уралпромтехника», ОАО «НЕКК», ООО «Центр пищевой индустрии — Ариант», ООО «Группа «Магнезит», филиала ОАО «МРСК Урала» — «Челябэнерго», ПАО «ЧЕЛЯБИНВЕСТБАНК», ФГУП «Производственное объединение «Маяк», АО «КОНАР» и ООО Индустриальный Парк «Станкомаш». ■





«Одно окно» для предпринимателей

27 февраля в Южно-Уральской торгово-промышленной палате состоялся круглый стол на тему «Формирование региональной системы поддержки малого и среднего предпринимательства. Новый вектор». Главным вопросом обсуждения стало создание в Челябинской области уникального для России многофункционального центра по предоставлению услуг бизнеса.

К участию в работе круглого стола были приглашены предприниматели, представители общественных организаций и органов власти региона.

Проект по созданию МФЦ для бизнеса реализуется по инициативе правительства Челябинской области. Центр заработает уже в мае этого года на базе регионального Фонда развития малого и среднего предпринимательства. Южный Урал станет первым регионом в России, где будет внедрена система поддержки предпринимателей в режиме «одного окна».

Для предоставления предпринимателям полного перечня услуг к сотрудничеству с новым МФЦ будут привлекаться организации, имеющие исключительные компетенции в решении тех или иных вопросов. В качестве одного из партнеров центра готова выступить Южно-Уральская торгово-промышленная палата, которой государством делегированы полномочия по предоставлению ряда услуг, в том числе по фиксации обстоятельств непреодолимой силы (форс-мажора) и оформлению документов, сопровождающих ВЭД.

По мнению председателя комитета ЮУТПП по развитию женского и семейного предпринимательства, профессора кафедры «Экономическая безопасность» ЮУрГУ, доктора экономических наук Ирины Довбий, крайне полезным для работы нового МФЦ станет и опыт Южно-Уральской ТПП по поддержке инновационного предпринимательства Челябинской области. На протяжении нескольких последних лет действующий при палате центр интеллектуальной собственности выступает опорной организацией Роспатента в Уральском федеральном округе, является признанным лидером по объему предоставляемых услуг среди аналогичных подразделений торгово-промышленных палат России.

Как отметила заместитель директора Фонда развития малого и среднего предпринимательства Ирина Казанцева, главное отличие МФЦ для бизнеса от уже существующего МФЦ заключается в том, что он будет заниматься не только приемом и оформлением документов, но и оказанием консультационных и иных услуг, необходимых для открытия и развития бизнеса, привлечения инвестиций, расширения производства и ведения внешнеэкономической деятельности. Всего будут предлагаться 270 видов услуг. Цель проекта — предоставить возможность каждому предпринимателю, начинающему или уже опытному, в одном месте решить любой волнующий его вопрос либо получить государственное финансирование. На начальном этапе филиалы центра будут открыты в семи крупнейших муниципалитетах Челябинской области.

В завершение круглого стола первый вице-президент ЮУТПП Игорь Аристов предложил организовать после старта проекта очередное заседание и проанализировать первые результаты работы центра. Следующую встречу решили провести в августе. ■

Поддержку социально ориентированному бизнесу!

В феврале комитет ЮУТПП по развитию предпринимательства, работе с предприятиями малого и среднего бизнеса провел круглый стол на тему «Коммерческая недвижимость или объект социальной инфраструктуры. Что выгоднее?».

Участники круглого стола — представители власти, бизнеса и науки Челябинской области — обсудили вопросы, касающиеся создания в регионе современных объектов соци-

альной инфраструктуры, интегрированных в жилую застройку (школ, детских садов, частных медицинских учреждений, домов-интернатов и т. д.), а также проблемы, препятствующие развитию малого и среднего предпринимательства в новых микрорайонах Челябинска.

По итогам круглого стола был выработан ряд рекомендаций и предложений по поддержке и развитию в регионе социально ориентированного малого и среднего бизнеса, которые комитет ЮУТПП направит на рассмотрение в правительство и министерство строительства и инфраструктуры Челябинской области. В частности, они касаются усовершенствования градостроительного законодательства, укрепления института социального предпринимательства на Южном Урале, а также поддержки бизнес-сообщества, занимающегося развитием объектов социальной инфраструктуры в регионе. ■



Игорь Аристов, первый вице-президент ЮУТПП:

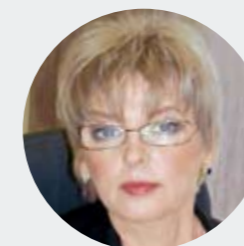
— Следует понимать, что эффективная работа МФЦ возможна только при его тесном взаимодействии с региональными и федеральными ведомствами, а также Южно-Уральской торгово-промышленной палатой. Необходимо согласовать алгоритм технологического и функционального сотрудничества центра с ЮУТПП как важнейшим институтом поддержки предпринимательства. Важно также обеспечить предпринимательскому сообществу возможность независимой оценки работы МФЦ.

Оборонка под крылом палаты

Южно-Уральская ТПП награждена дипломом Центрального органа Системы добровольной сертификации «Военный Регистр» за значительный вклад в решение вопросов повышения качества продукции и эффективности работы систем менеджмента качества на предприятиях оборонно-промышленного комплекса Челябинской области.

Диплом вручили руководителю органа по сертификации СМК ЮУТПП Елене Красноярецовой. Кроме того, ей было выдано благодарственное письмо за высокий профессионализм и большой личный вклад в развитие СМК на предприятиях ОПК региона.

Взаимодействие Южно-Уральской ТПП с Центральным органом Системы добровольной сертификации «Военный Регистр» осуществляется с 2010 года, с момента успешного прохождения палатой аккредитации на право проведения работ по сертификации в этой системе предприятий промышленности. С 2013 года орган по сертификации СМК ЮУТПП выступает в качестве регионального представителя СДС «Военный Регистр» в Уральском федеральном округе. ■



Елена Красноярецова, руководитель органа по сертификации СМК ЮУТПП:

— Мы не раз подтверждали свою компетенцию в проведении сертификации СМК предприятий различных отраслей промышленности, в том числе авиационной, космической и оборонной. А на днях палата одна из немногих успешно прошла аккредитацию на право проведения работ по сертификации по новой версии ГОСТ Р ИСО 9001-2015. Мы постоянно работаем над тем, чтобы процедура сертификации была более понятна нашим заказчикам и приносила максимальную пользу в развитии производства и взаимодействию с потенциальными клиентами. Сегодня выдаваемые нами сертификаты являются гарантом того, что предприятия выпускают качественную продукцию и четко выполняют взятые перед потребителями обязательства.

182 млн рублей

ПОЛУЧИТ ЮЖНЫЙ УРАЛ НА ПОДДЕРЖКУ БИЗНЕСА В 2017 ГОДУ.

ОБЪЕМ ФИНАНСИРОВАНИЯ ПОЗВОЛИТ РЕАЛИЗОВАТЬ ВСЕ ЗАПЛАНИРОВАННЫЕ

В ДАННОМ НАПРАВЛЕНИИ МЕРОПРИЯТИЯ, В ТОМ ЧИСЛЕ

ПО ПРЕДОСТАВЛЕНИЮ ПОРУЧИТЕЛЬСТВ, ЛЬГОТНЫХ МИКРОКРЕДИТОВ,

В ПОЛНОЙ МЕРЕ БУДУТ РАБОТАТЬ ФОНД РАЗВИТИЯ МСП ЧЕЛЯБИНСКОЙ

ОБЛАСТИ И ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА,

НАХОДЯЩИЙСЯ В ЕГО СОСТАВЕ, А ТАКЖЕ ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА,

РЕГИОНАЛЬНЫЙ ЦЕНТР ИНЖИНИРИНГА. ПРОДОЛЖИТСЯ РЕАЛИЗАЦИЯ

ПРОГРАММЫ ПОДДЕРЖКИ МОНОГОРОДОВ, ПРОЕКТА ПО СОЗДАНИЮ МФЦ

ДЛЯ БИЗНЕСА, ФЕДЕРАЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ «ТЫ — ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ».

Инвестпроект одобрен

16 февраля экспертный совет Фонда развития промышленности РФ утвердил для финансирования рекомендованный Южно-Уральской торгово-промышленной палатой инвестиционный проект Челябинской области по разработке и организации производства промышленного робототехнического комплекса для выполнения производственных операций в кооперации с человеком.

Реализацией данного проекта займется АО «КБ «Биоморфные роботы» (Магнитогорск). На эти цели предприятия будет выделено почти 40 млн руб.

Стоит отметить, что это уже шестой инвестпроект, одобренный федеральным фондом при содействии в том числе Южно-Уральской торгово-промышленной палаты.

На сегодняшний день благодаря непосредственному участию ЮУТПП финансирование фонда получили ООО «Донкарб Графит», АО «Копейский машинозавод» и ООО «РИФ-Микрорамор». В рамках реализации только этих трех проектов в экономику региона будет инвестировано помимо займа 5 млрд 318 млн руб., создано 245 рабочих мест.

Все одобренные инвестпроекты имеют высокий импортозамещающий и экспортный потенциал. Так, Копейский машинозавод занимается созданием современного высокопроизводительного проходческого комбайна фронтального действия для угледобычи, не имеющего аналогов в мире.

— Создаваемый заводом проходческий комплекс для угольных шахт, превосходящий по целому ряду параметров зарубежные аналоги, резко повысит безопасность и производительность труда шахтеров. Будет обеспечена технологическая независимость добывающих предприятий от импортного оборудова-

ния. Проект позволит заводу выйти на самый высокий технологический уровень производства, — рассказал генеральный директор АО «Копейский машинозавод» Виктор Семенов. — Мы убеждены, что заем ФРП — это эффективная мера поддержки российского тяжелого машиностроения, которая значительно ускорит получение в отрасли практического результата.

Руководитель машиностроительного завода также отметил, что привлечение финансирования фонда не заняло много времени: «В октябре 2015 года наше предприятие посетили президент Южно-Уральской торгово-промышленной палаты Федор Дегтярев и вице-президент ТПП РФ Дмитрий Курочкин, которые не только детально ознакомились с производством, но и дали исчерпывающую информацию о том, как обратиться в Фонд развития промышленности. Прошло несколько месяцев напряженной работы, и в 2016 году совместными усилиями были получены хорошие результаты».

Южно-Уральская торгово-промышленная палата помогает компаниям не только в оформлении необходимой документации для подачи заявок на финансирование, но и занимается продвижением наиболее перспективных проектов, которые были по каким-либо причинам отклонены или отправлены на доработку. ■

Весеннее преображение

Март несет с собой не только весеннее настроение, но и выставки, направленные на преображение внешнего вида. Южно-Уральский конгрессно-выставочный центр «ЭКСПОЧЕЛ» приглашает челябинцев к участию в двух крупных выставочных проектах, запланированных на первый месяц весны.



15–17 марта в ТРК «Гагарин Парк» состоится выставка «Уралстоматология. Медицина для здоровья и красоты». Она будет интересна не только специалистам отрасли, но и тем, кто следит за своим здоровьем и внешним видом. Посетители смогут приобрести здесь много полезных товаров и услуг.

С 30 марта по 2 апреля в ДС «Юность» пройдет выставка «Ураллегпром», на которой будет представлена красивая, элегантная и одновременно удобная и практичная одежда — та, которую не всегда удается найти в обычных магазинах. Мероприятие, несомненно, придется по душе любителям хорошего текстиля и качественной одежды.

Дополнительную информацию об этих и других выставках, организуемых ЮУКВЦ «ЭКСПОЧЕЛ», можно узнать по телефону **(351) 905-92-04**. ■



Лучшие в профессии

Представители Миасского завода медицинского оборудования — победители XVII Всероссийского конкурса «Инженер года-2016».

Звания «Профессиональный инженер России» удостоены президент НПО «АМС-МЗМО» Владимир Супрун, генеральный директор ЗАО «АМС» Виктор Гринь, а также участники номинации «Инженерное искусство молодых» — ведущий конструктор конструкторского бюро (КБ) вентиляционного оборудования Константин Федосеев и инженер КБ систем электроснабжения и автоматики Виктор Вихрев.



” *В мире все создано инженерами. А мы являемся первыми в стране в направлении чистых помещений. И на нашем предприятии очень много специалистов, достойных победы в этом конкурсе*

Основатель и президент НПО «АМС-МЗМО» Владимир Супрун свою трудовую деятельность начал инженером в Конструкторском бюро машиностроения (ныне ГРЦ имени В.П. Макеева). В 90-е годы, в условиях спада производства и снижения оборонных заказов, с нуля организовал два предприятия: ЗАО «Асептические медицинские системы» и ООО «Миасский завод медицинского оборудования». Впервые в России предприятия начали выпуск оборудования для высокоэффективной очистки воздуха, став пионерами чистых технологий в России.

В. Супрун — главный идеолог всех новых разработок и направлений работы объединения, непосредственный участник реализации всех инженерных решений.

В настоящее время группа предприятий активно развивает новые направления — выпуск промышленных инкубаторов и создание модульных конструкций для быстровозводимых зданий специального назначения.



Генеральный директор ЗАО «АМС» Виктор Гринь начал свою работу на предприятии в 1992 году с должности инженера-электронщика. Благодаря незаурядным организаторским способностям в ноябре 1995 года он был назначен начальником производства систем управления и автоматики, в 1999 году — начальником производственного комплекса, а в ноябре 2002 года — генеральным директором ЗАО «Асептические медицинские системы» и исполнительным директором ООО «Миасский завод медицинского оборудования».

Под руководством генерального директора ЗАО «АМС» в объединении ведется разработка и производство собственного станочного оборудования: профилигибочных машин, большого вакуумного прессы, инструмента для фрезерных центров. Виктор Гринь является автором и соавтором трех изобретений, которые защищены патентами Российской Федерации.

Из производимой на предприятии продукции построено более 800 комплексов чистых помещений в асептических операционных и реанимационных залах, более 60 комплексов чистых помещений в палатах-боксах интенсивной терапии лейкозов; поставлено более 2,5 тысячи стерильных ламинарных шкафов для бактериологических лабораторий. Общая площадь построенных чистых помещений с применением оборудования, выпущенного ЗАО «АМС», превышает 250 000 кв. м.



Ведущему инженеру-конструктору конструкторского бюро вентиляционного оборудования управления новой техники **Константину Федосееву** 30 лет. При этом он уже имеет достаточный опыт проектирования изделий, оборудования, инструмента, различных материалов, участия в технологических и многих других процессах. Знания в области инженерного искусства помогают Константину разрабатывать изде-

лия с более высокими технико-экономическими показателями, такими как технологичность, уменьшение металлоемкости и ручного труда.

Молодой инженер принимает участие в работе научно-технического совета предприятия, где комиссия во главе с президентом НПО «АМС-МЗМО» рассматривает разработки и обсуждает конструкцию и экономическую целесообразность того или иного решения.



Инженер конструкторского бюро систем электроснабжения и автоматики **Виктор Вихрев** отличается высоким уровнем технических знаний, трудолюбив и добросовестно относится к своей работе — именно так отзывается о нем руководство. Среди его достижений — разработка систем автоматики для ряда выпускаемых изделий: вентиляционного оборудования и промышленного инкубатора, а также участие в создании станков продольной и кольцевой сварки. В составе специальной рабочей группы он занимался разработкой экспериментального изделия — деконтаминатора — оборудования для проведения дезинфекционной обработки помещений разных типов с помощью паров перекиси водорода. Данное изделие представлено на получение патента Российской Федерации на изобретение. ■

Избавляемся от рисков

ООО «Аудит-Импульс» предлагает представителям малого и среднего бизнеса новую услугу — проведение правового аудита, главной целью которого является предотвращение предпринимательских рисков.

По словам партнера по юридическому сопровождению ООО «Аудит-Импульс» Оксаны Бондаревич, в ходе такого аудита проверяется соответствие бизнес-процессов действующим законодательным нормам. Благодаря проверке можно обнаружить имеющиеся недостатки и своевременно их устранить, а также оптимизировать правовые аспекты в деятельности компании. Но самое главное — правовой аудит способствует предотвращению или снижению возможных рисков. В частности, нивелируются такие предпринимательские риски, как потеря денег или имущества, неисполнение обязательств должником, причинение вреда материальным ценностям или нематериальным благам (к примеру, деловой репутации).

иницирование судебных процессов и возникновение неприятных последствий, наложение ареста на имущество или применение иных ограничительных мер, признание недействительности отдельных сделок, наложение взыскания на собственность, возникновение корпоративных конфликтов, недобросовестные действия конкурентов, неполучение нужных лицензий, разрешений и т. д.

Получить дополнительную информацию о преимуществах правового аудита и условиях его проведения можно в ООО «Аудит-Импульс» по телефону **(351) 211-68-74 (75)**. ■



ПримСоцБанк
Автокредит с господдержкой



Трудно поверить, но это правда!

г. Челябинск
ул. Труда, 95
тел. (351) 211-01-10
www.pskb.com

ПАО СКБ Приморье «ПримСоцбанк». Генеральная лицензия ЦБ РФ № 2733.

реклама

реклама



**СВЕТОДИОДНЫЕ СВЕТИЛЬНИКИ
ДЛЯ ОСВЕЩЕНИЯ УЛИЦ,
АВТОМАГИСТРАЛЕЙ,
ОФИСНЫХ, АДМИНИСТРАТИВНЫХ
И ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗДАНИЙ,
ОБЩЕСТВЕННЫХ ПОМЕЩЕНИЙ
И ОБЪЕКТОВ ЖКХ**

ПРИОРИТЕТНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ

Производство светодиодных светильников является одним из ведущих направлений деятельности Миасского машиностроительного завода.

**РЕАЛЬНОЕ ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ
НА ЛЮБЫХ ОБЪЕКТАХ**

Например, комплектация системы производственного освещения в 1 000 ламп нашими светодиодными светильниками в 3,5 раза повышает экономии электроэнергии, снижает издержки на обслуживание светоточек, замену световой арматуры, электронного балласта, утилизацию ИС и дает суммарную экономию более 6 млн руб. на протяжении трехлетнего периода.

7 ЛЕТ НА РЫНКЕ СВЕТОТЕХНИКИ

За это время специалистами предприятия запатентован ряд разработок, успешно применяемых для создания светодиодных светильников, которые отвечают всем современным требованиям.

**СООТВЕТСТВИЕ СТАНДАРТАМ
КАЧЕСТВА**

ММЗ имеет большой опыт производства электротехнической продукции различного направления, уникальную производственную базу, позволяющую выполнять полный цикл производства в стенах одного предприятия.

Вся продукция сертифицирована. Система менеджмента качества предприятия соответствует требованиям ISO 9001-2008.



456300, Россия, Челябинская обл., г. Миасс, Тургоякское шоссе, 1
Тел. приемной (3513) 298-102
Тел./факс: (3513) 298-222
E-mail: INFO@MMZ.RU MMZ.RU

реклама



Евгений Вертяховский,
заместитель начальника управления
кредитования юридических лиц и
индивидуальных предпринимателей
ПАО «ЧЕЛЯБИНВЕСТБАНК»

Все больше предприятий, стремясь снизить риски по сделкам, в договорах со своими контрагентами требуют до их заключения предоставлять банковские гарантии, а контрагенты, в свою очередь, все чаще задаются вопросом: где оформить банковскую гарантию в короткие сроки и с незначительными затратами?

Об особенностях, преимуществах и условиях предоставления банковской гарантии рассказывает Евгений Вертяховский, заместитель начальника управления кредитования юридических лиц и индивидуальных предпринимателей ПАО «ЧЕЛЯБИНВЕСТБАНК».

— В чем смысл рамочного соглашения на предоставление банковских гарантий?

Мы предлагаем предпринимателям воспользоваться программой предоставления банковских гарантий и заключить соответствующее рамочное соглашение на фиксированных условиях.

Если у клиента будет заблаговременно, до заключения контракта, заключено рамочное соглашение на предоставление банковских гарантий, ему достаточно лишь заполнить заявление на предоставление банковской гарантии и предоставить конкурсную документацию по контракту (тендеру), в рамках которого требуется банковская гарантия. В течение одного рабочего дня специалист банка подготовит гарантию по форме банка или заказчика — в зависимости от требования конкурсной документации. Клиент оплатит согласованное при заключении рамочного соглашения вознаграждение банку и предоставит заказчи-

реклама

Челябинвестбанк гарантирует

Закрывая сделку, бизнесмен всегда идет на риск. В любое время могут возникнуть обстоятельства, при которых одна из сторон вынуждена отказаться от выполнения своих обязательств, в результате чего другая сторона несет потери, к примеру финансовые. В каких-то сферах этот риск минимальный, в каких-то — довольно высокий. И успех приходит к тому, кто умеет находить баланс между максимальной прибылью и минимальным риском.

ку банковскую гарантию в установленные сроки без лишних бумаг и суесть.

— На каких условиях Челябинвестбанк предоставляет банковские гарантии?

— Рамочное соглашение заключается на срок до трех лет. В качестве обеспечения по рамочному соглашению клиент может предоставить ликвидное имущество, при этом залогодателем может выступать третье лицо.

Клиенты, у которых недостаточно залогового обеспечения, могут воспользоваться специальным предложением банка по предоставлению банковской гарантии без залогового обеспечения. Срок банковской гарантии в этом случае — до двух лет, а максимальная сумма — 2 млн руб. На момент подачи документов для получения банковской гарантии без залога клиент должен заключить и выполнить не менее пяти контрактов по федеральным законам № 44-ФЗ и 223-ФЗ за последние три года.

По всем видам банковских гарантий вознаграждение в Челябинвестбанке составляет от 1,5 процента годовых, в зависимости от срока предоставления гарантии и от финансового состояния клиента. Минимальная сумма гарантии — 10 000 руб.

— Участие в тендере и исполнение контракта можно обеспечить денежными средствами или банковской гарантией. Почему гарантия выгоднее?

— Денежные средства, размещенные на тендерных площадках, не приносят предприятию доход, они заморожены. Предприятие не может их

использовать в обороте и получать прибыль. Чтобы восполнить дефицит оборотных средств, предприятие вынуждено привлечь банковский кредит, ставка по которому составляет от 12 процентов годовых, что значительно дороже банковской гарантии, вознаграждение по которой составляет от 1,5 процента годовых.

Учитывая то, что оборачиваемость средств в основной деятельности происходит быстрее, чем сроки исполнения контрактов, отвлечение денежных средств из оборота в принципе нецелесообразно даже по срокам.

Поэтому использовать банковскую гарантию для обеспечения исполнения контракта выгоднее, чем привлекать заемные средства или изымать денежные средства из оборота предприятия.

Мы с уважением относимся к бизнесу наших клиентов, искренне желаем роста и развития и предлагаем взаимовыгодное сотрудничество. Будем рады видеть вас в наших офисах по адресам:

- пл. Революции, 8;
- ул. Гагарина, 36;
- ул. 40 лет Октября, 21;
- ул. Б. Хмельницкого, 22;
- ул. Елькина, 61;
- ул. Цвиллинга, 46;
- ул. Труда, 78;
- Комсомольский пр., 65. ■



Тел. (351) 268-00-88 (круглосуточно)
www.chelinvest.ru

Светильники ММЗ выдержали холода Якутии

Светильники производства Миасского машиностроительного завода успешно прошли испытания при низких температурах в Якутии.

Еще в прошлом году один из главных поставщиков энергоресурсов Республики Саха, АО «Сахаэнерго», проявил большой интерес к продукции ММЗ. Для ее испытания компании была предоставлена пробная партия светотехники, состоящая из двух моделей с разными источниками питания и адаптированная для низких температурных режимов и тумана.

Основные критерии, которые были выдвинуты для производства светильников, — бесперебойная работа в холоде, характерном для Якутии, и высокое качество светового потока в условиях тумана.

Тестирование светодиодного оборудования проводилось в период с 1 декабря 2016 года по 9 февраля 2017 года в производственном центре АО «Сахаэнерго» (Якутск). Средняя температура воздуха составляла -35,4 °С, что значительно выше средней на 10–15 °С. Но в январе все же удалось опробовать светильники при более низких температурах, а именно при -49 °С. Приборы освещения успешно выдержали холода Дальнего Востока в заданных производителем температурных режимах.

В итоге по результатам испытаний АО «Сахаэнерго» выдало официальное заключение о том, что тестируемые светодиодные светильники модели СДС «ММЗ» 160-03 — один с штатным источником питания, другой — оборудованный специально разработанным источником питания — могут эксплуатироваться в температурных режимах от +40 до -40 °С и от +40 до -55 °С соответственно.

Якутские энергетики остались довольны качеством миасской продукции и предложили инженерам ММЗ разработать светодиодный светильник, который можно будет эксплуатировать в районах республики с экстремальными климатическими условиями с понижением температуры воздуха до -65 °С.

Стоит добавить, что АО «Сахаэнерго» — это дочернее предприятие крупного финансового холдинга Дальнего Востока «Якутскэнерго». В его состав входят 124 электрические станции, две солнечные электростанции, ветроэлектрическая установка, четыре котельные и теплоэлектроцентрали. Компания обеспечивает бесперебойным теплом и электроэнергией жителей 17 районов республики — это две трети территории Якутии с населением 130 тысяч человек.

Пресс-служба АО «ММЗ»



Россия и Узбекистан наращивают сотрудничество

Президент Южно-Уральской торгово-промышленной палаты, председатель Российско-Узбекского делового совета Федор Дегтярев подвел первые итоги совместной работы с Узбекско-Российским деловым советом.

— Положительные изменения в деловом климате, несомненно, имеются. Сейчас все находится в ожидании либерализации валютного регулирования и ждут результатов этой реформы, — сказал Федор Дегтярев. — Считаю, настала пора для налаживания стратегических, долгосрочных торгово-экономических отношений между нашими странами.

Председатель РУДС также отметил, что дальнейшая работа по развитию двустороннего сотрудничества во многом будет зависеть от поддержки органов власти двух стран и их оперативного реагирования на запросы делового сообщества в решении узких проблем, возникающих при взаимной торговле. «Деловые советы, в свою очередь, приложат максимум усилий для содействия развитию крепких взаимовыгодных российско-узбекских деловых отношений и реализации выработанных межправкомиссией решений», — заключил он.

Напомним, Федор Дегтярев возглавляет Российско-Узбекский деловой совет с июня 2016 года. ■

ДЛЯ СПРАВКИ

Российская Федерация устойчиво занимает позиции крупнейшего внешнеторгового партнера Республики Узбекистан. По итогам 2016 года товарооборот между двумя странами составил 4,2 млрд долл. На сегодняшний день в Узбекистане действует 961 предприятие, созданное с участием российских инвестиций, включая 810 местных предприятий и 151 предприятие со стопроцентным российским капиталом. В стране аккредитованы представительства 64 фирм и компаний РФ. В свою очередь на территории Российской Федерации созданы 569 предприятий с участием резидентов Республики Узбекистан.

Ждем южнокорейскую делегацию

8 февраля состоялась рабочая встреча президента ЮУТПП Федора Дегтярева с министром-советником Посольства Республики Корея в РФ господином Канг Дэ Су. В ходе переговоров были обсуждены вопросы подготовки делового визита южнокорейской делегации в Челябинск, запланированного на апрель этого года.

Ожидается, что представители корейских компаний будут в столице Южного Урала с 26 по 28 апреля. Подготовкой программы мероприятий визита занимается Посольство Республики Корея в Российской Федерации совместно с ЮУТПП при поддержке правительства Челябинской области. Делегацию возглавит Посол Республики Корея в РФ господин Пак Ро Бек. В рамках экономической миссии для южнокорейских предпринимателей будут организованы индивидуальные встречи и переговоры с представителями бизнеса и власти Челябинской области, посещение крупнейших предприятий региона.

Помимо предстоящего визита участники встречи обсудили возможные направления торгово-экономического сотрудничества, в том числе в сфере промышленности и сельского хозяйства, а также инвестиционный потенциал Южного Урала и участие региональной торгово-промышленной палаты в развитии двустороннего взаимодействия. ■

ПЛАН ПРИОРИТЕТНЫХ МЕЖДУНАРОДНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ ЧЕЛЯБИНСКОЙ ОБЛАСТИ НА 2017 ГОД

27 марта состоится визит официальной и деловой делегации Челябинской области в Республику Филиппины.

На апрель запланированы бизнес-миссия в Индию, прием делегации Республики Корея. **25–26 апреля** южноуральские предприниматели примут участие в социально-экономическом форуме сотрудничества регионов Исламской Республики Иран и Российской Федерации, который пройдет в Уфе.

В мае — июне организуются деловые визиты во Францию, Китай и Азербайджан.

В планах центра ВЭД также значатся бизнес-миссии в Киргизию, Грузию, Таджикистан, Узбекистан, Казахстан и Туркменистан.

Осенью в Челябинске будут проведены Международный форум литейщиков «Литье-2017» и Международный форум ШОС по вопросам предпринимательства и межрегионального сотрудничества.

Среди других мероприятий 2017 года: презентация Челябинской области в Посольстве Бразилии (Москва), деловые визиты в Германию, Беларусь, Армению. Южный Урал посетят представители дипломатических ведомств и госструктур Эфиопии, Пакистана, ЮАР, предприниматели Мальты, Кореи, Гватемалы, Кении, Вьетнама, Ирана и Китая.

Подробную информацию о мероприятиях можно получить в центре ВЭД ЮУТПП по тел.: (351) 263-24-64, 265-39-77, 265-58-15. ■

Бизнес с Молдовой

В 2017 году первым зарубежным мероприятием, организованным Южно-Уральской торгово-промышленной палатой в рамках развития внешнеэкономической деятельности Челябинской области, стал визит деловой делегации региона в Республику Молдову. 31 января — 1 февраля в столице государства — Кишиневе — состоялся российско-молдавский бизнес-форум «От качества к конкурентоспособности».

В мероприятии приняли участие представители 30 компаний из 17 субъектов РФ. Участниками форума от Челябинской области стали руководители девяти предприятий разных отраслей промышленности во главе с президентом Южно-Уральской торгово-промышленной палаты Федором Дегтяревым.

Российскую делегацию представителей системы ТПП, Российско-Молдавского делового совета и бизнеса возглавил президент ТПП РФ Сергей Катюрин.

— Это очень важное для предпринимательского сообщества событие, которое может стать переломным моментом в наших торгово-экономических связях, — отметил в своем выступлении на пленарном заседании форума глава российской палаты.

В работе пленарного заседания участвовали Президент Республики Молдова Игорь Додон, представители молдавских министерств и ведомств, молдавские и российские предприниматели.

Сергей Катюрин напомнил, что в 2015 году российско-молдавский товарооборот серьезно просел — ушел в стоимостном выражении в минус на 30 процентов. По предварительным итогам 2016 года ситуация несколько стабилизировалась, снижение товарооборота было уже не такое драматичное, примерно на шесть процентов, а импорт из Молдовы даже вырос. По мнению президента ТПП РФ, есть основания полагать, что российско-молдавское торгово-экономическое сотрудничество выйдет в этом году на траекторию роста, и решающую роль здесь предстоит сыграть предпринимателям.

Однако многое зависит и от ряда объективных факторов. Так, Республика Молдова, оставаясь участником договора о зоне свободной торговли на пространстве СНГ, подписала соглашение об ассоциации Молдовы и ЕС, и это заставило Россию принимать шаги с целью защиты своего рынка. Таким образом, потенциал российско-молдавских отношений используется далеко не полностью, и сегодня стороны намечают новые пути активизации торгово-экономического сотрудничества.

Сергей Катюрин остановился на инструментах и наработках, которые есть в распоряжении ТПП двух стран для осуществления необходимого прорыва.

Прежде всего это серьезный потенциал межрегиональных связей. Не случайно в состав российской делегации вошли представители 30 компаний 15 отраслей народного хозяйства из 17 российских регионов — всего 60 человек. Это рекордное число за последний десяток лет.

Бизнес в условиях глобализации стремится к трансформации простого товарообмена в производственные цепочки, прочные кооперационные связи на межрегиональном уровне.

Большие перспективы в связи с этим прогнозируются в швейной отрасли, машиностроении, высокотехнологичных сферах.

Очень важно, что палаты участвуют в работе Межправительственной комиссии (МПК). Стороны стремятся активизировать работу по поиску нового формата торгово-экономического взаимодействия, что подтвердила и встреча в ЦМТ в Москве в марте 2016 года с министром экономики Молдовы, председателем молдавской части комиссии Октавианом Калмыком. Тогда были определены первые шаги на этом пути.

Палаты сразу подключились к работе над «дорожной картой» по развитию торгово-экономических отношений на 2016–2017 годы, которая по предложению молдавской стороны была преобразована в план действий по развитию российско-молдавских торгово-экономических отношений на 2016–2017 годы. Отдельный его раздел посвящен задачам, стоящим перед торгово-промышленными палатами, деловыми кругами.

В ноябре прошлого года в присутствии сопредседателей МПК Дмитрия Рогозина и Октавиана Калмыка был подписан еще один важный документ — План взаимодействия между Российско-Молдавским деловым советом и ТПП Республики Молдова на 2017 год. Он призван «расшить» многие узкие места в вопросах двустороннего сотрудничества, включая миграционную проблематику, вопросы безопасности предпринимательской деятельности и выход на проектное сотрудничество.



Сергей Катюрин выразил уверенность, что полезным для бизнеса будет также участие экспертов Республики Молдова в работе Евразийской экономической комиссии. В ЕЭК прислушиваются к мнению организаций предпринимателей, привлекают их к работе в комиссиях по вопросам торговой, таможенно-тарифной, промышленной политики.

Далек от истощения и потенциал сотрудничества в области выставочно-ярмарочной деятельности.

Устойчивый и доверительный характер носит связь предпринимательских организаций, объединяющих бизнес в рамках СНГ. Палата Молдавии является активным членом Совета руководителей палат государств Содружества. Осенью на очередном заседании совета в Бишкеке председательство в структуре перейдет к ТПП Молдовы. Это позволит продолжить работу по поиску механизмов, подходов и решений для вывода нашего сотрудничества на новый качественный уровень, подчеркнул Сергей Катюрин.

В деловой программе форума основной акцент был сделан на организации переговоров и встреч предпринимателей, презентации бизнес-проектов. Участники обсудили проблемы и перспективы развития двустороннего экономического, торгового и инвестиционного сотрудничества, определили пути укрепления партнерства между бизнесменами Молдовы и России.

Предприниматели Челябинской области провели более 30 двусторонних встреч. Достигнуты договоренности о взаимодействии в реализации научно-технических проектов, организации поставок в Молдову производимой на Южном Урале пожарной техники, а также об открытии в республике ряда дилерских центров челябинских производителей.

Пресс-службы ТПП РФ, ЮУТПП

Доставка грузов из Китая

О текущем состоянии рынка грузоперевозок из Китая и нюансах доставки грузов, а также о необходимости понимания участником ВЭД процесса импорта рассказывает в интервью член комитета ЮУТПП по транспорту и логистике, член комитета по ВЭД, директор по маркетингу ООО «ТРАСКО» Павел Масленников.



Павел Масленников,
член комитета ЮУТПП по транспорту и логистике,
член комитета по ВЭД

— Павел Павлович, на проводимых ЮУТПП обучающих семинарах по ВЭД предприниматели все чаще стали задавать вопросы, касающиеся доставки грузов из Китая. С чем это связано?

— Российские импортеры ввиду отсутствия возможности доставки некоторых товаров из Европы переключились на Китай, совершили несколько пробных поставок сборным грузом, перешли на импорт контейнерами. К тому же предложений о доставке автомобилями из КНР сейчас больше, чем 3–5 лет назад: на рынке представлены собственники сборных линий по импорту, что дает возможность предпринимателю контролировать весь процесс доставки.

— На какие нюансы работы с Китаем следует обращать внимание участникам ВЭД?

— В первую очередь советую прописывать в международных контрактах помимо прочих условий международные правила внешней торговли INCOTERMS. Это важно, поскольку могут возникнуть различные вопросы по оформлению документов и ответственности за доставку товара.

При контейнерной доставке важно понимать особенности того или иного товара: некоторую продукцию можно транспортировать только по суше ввиду возможной порчи из-за влажности; тяжеловесные товары способствуют удорожанию при перевозке контейнера через конкретные порты. Специалисты транспортной компании при расчете стоимости своих услуг задают множество вопросов, касающихся как груза, так и места погрузки в Китае, а участник ВЭД своими подробными ответами помогает конкретизировать ставку.

При доставке грузов автомобильным транспортом следует помнить о том, что габариты китайских полуприцепов несколько отличаются от российских, причем в сторону уменьшения. При этом независимо от объема автопоставки перевозку по территории КНР организывает, пусть и совместно с российским перевозчиком, местная транспортная компания на китайских машинах — это связано с запретом передвижения по внутренней территории Китая иностранных грузовых автомобилей.

Процесс доставки груза из Поднебесной автотранспортом следующий: груз на складе отправителя забирает китайский перевозчик, затем на промежуточном складе на российско-китайской границе из китайского автомобиля продукция перегружается в полуприцеп российского перевозчика, далее фура проходит таможенно

но и отправляется в пункт назначения на территории Российской Федерации. Поскольку большинство клиентов хотят контролировать доставку их груза, транспортные компании организуют процесс информирования заказчиков.

Клиент ставит задачу перед транспортной компанией, при этом, по крайней мере на первых порах, заказчик вовлечен в процесс доставки. Во-первых, это связано с необходимостью предоставления исчерпывающей информации о грузе — далеко не всегда клиент готов сразу предоставить все данные. Сотрудник транспортной компании проводит консультацию участника ВЭД, поясняет важность получения тех или иных данных: благодаря достаточной информации о грузе транспортная компания может предложить несколько вариантов доставки. Во-вторых, перевозчику необходимо понимать сроки поставки: на рынке международных грузоперевозок присутствует сезонность, поэтому стоимость доставки в разные периоды времени различна, а задача транспортной компании найти наиболее выгодный для клиента вариант.

Зачастую клиент тесно взаимодействует с транспортной компанией в ходе первой перевозки или при открытии нового направления. В процессе последующего взаимодействия перевозчик старается нивелировать участие клиента.

— Каждый предприниматель стремится оптимизировать свои затраты. Существует ли оптимальный способ доставки груза из Китая?

— Оптимальным можно назвать тот способ доставки, который в данных конкретных условиях является для клиента наиболее приемлемым. Например, если сегодня вам нужно организовать доставку небольшой партии продукции на Урал в течение трех недель и не днем позже, то осуществляйте импорт сборным грузом; в следующий раз, когда вам понадобится привезти несколько подобных партий с разными датами готовности и из разных городов, уже необходимо сравнить несколько вариантов, которые предоставит транспортная компания.

Хочу подчеркнуть, что эффективность взаимодействия заказчика и исполнителя услуги зависит от уровня осведомленности обеих сторон об алгоритме процесса и возможных альтернативных путях решения вопроса клиента. Только при выстраивании такого сотрудничества можно значительно сэкономить на грузоперевозках. ■

«АЗИЯ-ТРЕЙД ЛОГИСТИК»
ваш надежный ориентир в логистике

г. Челябинск, пр. Победы, 177, оф. 213
(351) 247-74-98, 247-74-46
E-mail: info@atchina.ru
www.atchina.ru

ДОБИВАЙТЕСЬ БОЛЬШЕГО!



- Контейнерные перевозки из Китая
- Доставка оборудования, материалов и комплектующих для оптовиков и промышленных предприятий
- Обеспечение поставок товаров оптом для торговых сетей, развитие их СТМ
- Ведение сделок ВЭД
- Отправка сборных грузов со складов в Китае

Наши специалисты помогут вам подобрать наиболее оптимального поставщика и доставку с учетом особенностей ваших товаров и оборудования.



Точка опоры для российско-итальянских отношений

В настоящее время Италия как никогда близка россиянам. Приезжая в эту солнечную страну, чувствуешь себя комфортно — нет чопорности, снобизма, излишней строгости. Легко прослеживается схожесть русского и итальянского характеров, родство душ. Никакие политические катаклизмы, санкции и запреты не смогут отлучить эти две страны друг от друга. О том, как взаимопонимание позволяет успешно строить бизнес, рассказывает в интервью Почетный консул Италии в Челябинской области г-н Антонио Пикколи.

— Г-н Пикколи, Почетное консульство Италии в Челябинске открылось 5 декабря 2014 года. Какие интересные проекты были реализованы за прошедшее время?

— Самый главный результат работы консульства мы видим в привлечении итальянских инвестиций в Уральский регион. Например, сегодня на территории Индустриального парка «Станкомаш» работает ряд итальянских металлургических предприятий, таких как Valduga, Cimolai, Termotecnica, Orion. Есть и другие успешные итальянские инвестиционные проекты: Iveco, Buzzi Cementi. Примеров можно привести множество.

Одна из основных задач консульства — укреплять и развивать коммерческие отношения между нашими странами и наращивать инвестиции. Мы уверены, что наша дипломатическая структура стала точкой опоры для итальянских компаний, желающих развивать свой бизнес на Южном Урале, а также для предпринимателей Челябинской области, заинтересованных в выходе на зарубежные рынки.

— В декабре 2016 года в Челябинске прошел второй экономический итало-российский форум, в рамках которого состоялись двусторонние встречи российских и итальянских предпринимателей с целью поиска новых бизнес-партнеров и расширения рынков сбыта. Что вы думаете о перспективе партнерства Италии и Южного Урала, в каких отраслях оно будет наиболее эффективным для обеих сторон?

— Второй экономический итало-российский форум стал логичным продолжением серьезного и плодотворного сотрудничества итальянских и российских предпринимателей. Мероприятие собрало 28 компаний

из Итальянской Республики, среди которых были как уже давние партнеры региона, так и новички. С южноуральской стороны интерес проявили около ста компаний — представителей малого, среднего и крупного бизнеса. Такой высокий интерес двух сторон в очередной раз подтвердил необходимость проведения B2B-встреч, двусторонних диалогов и дальнейшего взаимодействия. Итальянские компании заинтересованы не только в поставках своей продукции, но и в инвестировании в новые совместные производства. Челябинская область может предложить необходимые проекты в самых разных сферах: металлургии, машиностроении, сельском хозяйстве, строительстве и других. Особое внимание уделяется технологиям в сфере экологии, которые для Италии являются передовыми.

— Г-н Пикколи, расскажите немного о себе: в каком городе Италии вы родились? Кем работали ваши родители? Ваше любимое итальянское блюдо?

— Я родился в знаменитом итальянском городе Падуе в большой семье, в которой являюсь вторым ребенком из пяти. Моя мама была преподавателем, а отец — профессором в Университете геологии. Вообще для итальянцев семья — очень важное понятие, мы крепко привязаны к своим матерям, женам, сестрам. Носим фотографии своих домочадцев. Есть даже такая итальянская поговорка: «За каждым известным итальянцем стоит прекрасная итальянка». Мы вместе и в горе, и в радости. А радости жителям страны добавляют национальные праздники. В Италии их отмечают весело и непринужденно, как это было принято еще много лет назад. К праздничному столу в каждом регионе готовят свои фирменные блюда.

Итальянская кухня — это отдельная история. Побывать в Италии и не попробовать итальянскую еду — значит так и не узнать итальянский характер. Наша кулинария сумела покорить сердца миллионов туристов. Чего только стоят знаменитые блюда из макарон! Именно в Италии довели их приготовление до совершенства. Поэтому, когда меня спрашивают про любимое блюдо, я отвечаю всегда одно — это, как ни странно, паста. ■



Алена Филиппова, управляющая Уральским филиалом Банка Интеза:

— Накопив в регионе 10-летний опыт работы, а также зная все тонкости уральского финансового рынка, мы поддерживаем стремление Челябинской области в укреплении экономического сотрудничества с Италией в различных направлениях. Для этого банк предлагает многочисленные возможности и финансовые инструменты. Перспективным направлением работы для нас является консультирование клиентов по вопросам, связанным с выходом на зарубежные рынки, налаживанием деловых контактов с европейскими торговыми партнерами и инвесторами. Мы прилагаем большие усилия в укреплении российско-итальянских связей, участвуем во всех мероприятиях и проектах, нацеленных на привлечение на Урал итальянских технологий и инвестиций.

реклама

ТРАНСПОРТ
БЕСПЛАТНО!

SMOLINOPARK HOTEL

Отель SMOLINOPARK

- Входит в пятерку лучших отелей Челябинска
- Загородное расположение на берегу озера
- 15 минут до центра города
- Полный комплекс услуг для отдыха и бизнеса
- Обслуживание по европейским стандартам

Уютные номера | Ухоженная территория | Рестораны | Конференц-услуги | Кейтеринг | Сауны

г. Челябинск, пос. Смолино, ул. Чапаева, 114
+7 (351) 729-82-29

Забронировать номер со скидкой 10%
www.smolinopark.ru

реклама

МЛАХИТ ТРАНСФЕР

МЛАХИТ ТРАНСФЕР

МЛАХИТ ТРАНСФЕР

ТРАНСПОРТ ИЗ АЭРОПОРТА
В ОТЕЛЬ БЕСПЛАТНО

Ежедневно с понедельника по четверг по расписанию

Узнать расписание на сайте

Труда, 153 8-800-100-58-08
звонок бесплатный по России

malahit74.ru

Подробности и онлайн-бронирование на официальном сайте:

реклама

ВИЗИТЬ
ГОСТИНЫЙ ДОМЪ

Гостинный дом «Визитъ» расположен в самом сердце Челябинска

Уютные номера от 600 руб./сутки

Действуют скидки на проживание

Размещение круглосуточно
Тел. (351) 263-46-01

г. Челябинск, ул. Елькина, 76
www.hotel-vizit.ru

Принимаем заказы на корпоративы, средний чек 1200 руб./чел.

Два банкетных зала
Бизнес-ланч 135 руб.

ВИЗИТЬ КАФЕ

Время работы с 7.30 до 22.00

Заказ проведения мероприятий, банкетов по тел. (351) 263-57-09

реклама

Где уютен всегда рад!

ГОСТИНИЦА ПЛАНЕТА

454021, г. Челябинск, ул. Молодогвардейцев, 37Б.
Тел.: (351) 742-52-05, 792-98-76.
E-mail: planeta-hotel@mail.ru

130 номеров от эконом до бизнес-стандарт.
Завтрак включен. Парковка. Видеонаблюдение.
Прачечная. Бесплатный Wi-Fi

Классический ресторан. Европейская кухня.
Банкетный зал. Торжественный интерьер.

Бизнес-центр. Три зала. Различный формат.

Спецпредложения. Акции на сайте
www.hotel-planeta.ru



Двадцать пять шагов роста

Бизнес предложил Дмитрию Медведеву внести 25 пунктов в экономическую программу правительства.

В феврале четверка бизнес-объединений — Торгово-промышленная палата Российской Федерации (ТПП РФ), Российский союз промышленников и предпринимателей (РСПП), «Деловая Россия» и «Опора России» — направила премьеру Дмитрию Медведеву список из 25 предложений, которые, по их мнению, должны войти в правительственный план подъема экономики до темпов роста выше мировых. Бизнес видит в плане Белого дома возможность решить хорошо известные проблемы: снизить налоги, ввести льготы для модернизации производства, провести реформу контрольно-надзорных органов — и расширить участие предпринимателей в законотворческом процессе.

Новую экономическую программу Белый дом вместе с предпринимателями по поручению президента Владимира Путина должен подготовить к 30 мая. Первую версию документа глава Минэкономики Максим Орешкин обещал представить уже в марте. Бизнес работал над предложениями, которые представляют собой комплекс законотворческих инициатив для решения

Новую экономическую программу Белый дом вместе с предпринимателями по поручению президента должен подготовить к 30 мая

актуальных проблем предпринимателей, недолго — чуть больше двух месяцев. В первой редакции, которая была отправлена в конце января в Минэкономики, документ был объемнее и содержал 149 пунктов. Предприниматели «ужали» их до 25 самых важных, как они неофициально их называют, «шагов к новой экономике».

В первую очередь предпринимателей волнует высокий уровень фискальной нагрузки. Его «четверка» предлагает снизить, а неналоговые платежи (обязательные транспортный, экологи-

ческий и другие сборы вне налоговой системы) — упорядочить, приняв отдельный закон о неналоговых платежах, и продлить мораторий на введение новых до 2025 года (пока действует мораторий до конца 2018 года).

Несмотря на то что «четверка» хочет зафиксировать неизменные принципы налогообложения, в том числе сохранить единый налог на вмененный доход, применение которого должно закончиться после 2020 года, в документе описана желаемая налоговая реформа. Предприниматели хотят сократить либо страховые взносы, либо налогооблагаемую базу по НДС за счет исключения из обложения этим налогом фонда оплаты труда. Считать фискальную нагрузку «четверка» предлагает вместе с неналоговыми платежами. Заинтересовывать регионы и муниципалитеты в развитии малого и среднего бизнеса предлагается увеличением отчислений от упрощенной системы налогообложения и НДФЛ. Важны и предложения по модернизации производства и стимулированию инвестиций. Развивать бизнес «четверка» хочет за счет прямой инвестиционной льготы по налогу на прибыль — уменьшения суммы налога на 50 процентов соответствующих затрат компаний.

Созданию новых импортозамещающих производств помогут льготы по налогу на прибыль, на землю и на имущество организаций (на начальных этапах организации производства). Отдельный пункт — упрощение ведения отчетности и мораторий на введение новых ее форм.

Через установление срока возврата НДС предприятиям в течение 14 дней предлагается поддержать несырьевой экспорт. Для расширения кооперации между крупным и малым бизнесом предложено предоставить предприятиям, работающим на «упрощенке» или сельхозналоге, права добровольно становиться плательщиками НДС.

Большой блок посвящен снижению избыточной административной и финансовой нагрузки, защите бизнеса. «Четверка» настаивает на

принятии закона о госконтроле и надзоре, который законодательно ограничит максимальное число плановых проверок одной компании двумя в год, одним проверяющим органом — одной проверкой в три года. Кроме того, «четверка» хочет повысить ответственность инспекторов за допущенные нарушения.

Также бизнес предложил премьер-министру Дмитрию Медведеву исключить такую санкцию, как предупреждение, и расширить перечень грубых нарушений за счет проверки при отсутствии оснований или без согласования с прокуратурой и введения административной ответственности за незаконные оперативно-разыскные мероприятия. Возбуждать уголовные дела против предпринимателей предлагается только по заявлению потерпевшего, а прекращать — после примирения сторон.

Бизнес не устраивает действующее сейчас правило проведения ОРВ «one in – one out».

Как и Дональд Трамп, объединения хотят большего — введения принципа «one in – two out»

Не оставили предприниматели в стороне и тему тарифов: бизнес предложил премьеру принять новый закон «Об основах госрегулирования цен (тарифов)», который должен упорядочить ценообразование, исключить возможность необоснованного завышения затрат госмонополиями и снизить тарифную нагрузку на потребителей электроэнергии. В перечне видов регулирования, которое нуждается в корректировке, — определение кадастровой стоимости недвижимости, национальная система сертификации и аккредитации, оформление разрешительной документации на реконструкцию и строительство линейных объектов, госзакупки в части перехода на электронные торги и установление единых требований к электронным торговым площадкам. Также бизнес-объединения поддерживают идею запрета государственных и муниципальных унитарных предприятий как способа поддержки конкуренции.

В предложениях премьеру предприниматели зафиксировали свое давнее желание больше влиять на законотворческий процесс. Они предлагают распространить процедуру, похожую на оценку регулирующего воздействия (ОРВ), на поправки, вносимые при втором чтении законопроектов. Также бизнес не устраивает действующее сейчас правило проведения ОРВ «one in – one out», когда установление одного нового требования к бизнесу возможно только после отмены другого. Как и Дональд Трамп, объединения хотят большего — введения принципа «one in – two out». В финансово-экономических обоснованиях к законопроектам «четверка» хочет видеть развернутую оценку расходов компаний и граждан по исполнению предлагаемых норм. Также предприниматели предложили запретить ставить гриф «Для служебного пользования» на проекты, не имеющие ограничений как гостайна. Сейчас такой гриф выводит законопроекты из-под обязательной публичной экспертизы.

*Дарья Николаева,
www.kommersant.ru*

Без страха за будущее

Челябинское региональное агентство экономической безопасности и управления рисками (Челябинское РАЭБ), действующее при Южно-Уральской торгово-промышленной палате, подвело итоги своей работы в 2016 году.



Среди основных направлений деятельности агентства: координация деятельности альянса предприятий негосударственной правоохраны по комплексному оказанию услуг представителям экономического сообщества, обеспечение работы консультационно-диспетчерского центра и реализация совместных с Южно-Уральской ТПП некоммерческих проектов.

В состав альянса «Безопасный бизнес — Челябинск» входит 19 компаний, большую часть которых составляют частные охранные организации. В настоящее время они сотрудничают с 40 крупными предприятиями Челябинска и Челябинской области в проведении охранных мероприятий. Круглосуточно работают две группы быстрого реагирования, ведется пультовая охрана по 27 объектам.

В течение 2016 года сотрудниками охранных организаций задержано и передано сотрудникам органов внутренних дел за совершение различных правонарушений 176 человек. Только при оказании охранных услуг в ТРК «Родник» и «Алмаз» остановлены 89 правонарушителей, пытавшихся вынести неоплаченный товар на сумму 312 145 руб. В их отношении собраны и рассмотрены материалы в рамках административного и уголовного производства. В отношении 16 правонарушителей возбуждены уголовные дела. Руководители охранных организаций, участвуя в судебных процессах, своими показаниями помогают в изобличении правонарушителей.

Кроме этого, охранные организации занимаются обеспечением внутриобъектового режима, патрулированием на улицах и в местах массового нахождения граждан, а также на землях сельскохозяйственного назначения. Так, в 2016 году в Брединском районе задержана группа лиц, похитивших более 60 тонн пшеницы, а в одной из челябинских компаний, занимающейся перевалкой и хранением нефтепродуктов, пресечена деятельность организованной преступной группы по хищению ГСМ.

В состав альянса входят и компании, специализирующиеся на внедрении и эксплуатации средств технической безопасности. В настоящее время на их абонентском обслуживании находится 28 организаций и предприятий различного профиля, в том числе объекты энергорасчетных предприятий и банков. Среди них АО «Ростелеком», ПАО «Челябэнерго-сбыт», Челябинская региональная газораспределительная компания, ПАО «ЧЕЛИНДБАНК», Челябинский компрессорный завод.

С 2011 года агентство активно развивает направление по внесудебному, досудебному и судебному взысканию дебиторской задолженности, а также организации содействия принудительному исполнению судебных решений. В планах расширить данное направление путем проведения консультационной работы с клиентами, прежде всего с юридическими лицами. В Челябинском РАЭБ уверены, что эффективное решение проблем с дебиторской задолженностью и взысканием долгов возможно только при

построении специальной системы управления, основанной на принципах системности и комплексности, а также процессном подходе. При этом целью создания системы управления является уменьшение рисков организации, а также стандартизация действий и экономия времени при принятии различных управленческих решений.

За последние несколько лет были проанализированы факторы возникновения просроченной дебиторской задолженности и выявлены основные закономерности. Среди причин накапливаемых долгов:

- слабое организационное начало, когда функции сбора денежных средств, анализа дебиторской задолженности и принятия решения о предоставлении товарного кредита и т. п. распределены между разными подразделениями. При этом не существует регламентов взаимодействия и, как следствие, отсутствуют ответственные за каждый этап, конечный результат;
- не ведется анализ данных о росте затрат, связанных с увеличением размера дебиторской задолженности и времени ее оборачиваемости;
- не регламентирована работа с просроченной дебиторской задолженностью;
- отсутствуют конкретные, надлежаще зафиксированные сроки погашения обязательств компаниями-дебиторами.

Исходя из этого проводится консультирование топ-менеджеров крупных предприятий и оказывается содействие в организации данной работы.

Осуществляется и непосредственная работа по взысканию проблемных долгов, которая, как и прежде, строится системно и комплексно, включает в себя экономические, управленческие, административные, налоговые, уголовно-правовые, гражданско-правовые, психологические, информационные механизмы воздействия на должника. За 2016 год представители агентства взыскали 6,7 млн руб.

В Челябинском РАЭБ планируют и дальше развивать направление борьбы с долгами и нерасчетами с учетом современных реалий, опираясь только на законные методы работы, накопленный опыт и профессионализм сотрудников.

В состав альянса «Безопасный бизнес — Челябинск» входит и ряд юридических фирм, осуществляющих правовую поддержку предпринимателей. За 2016 год оказано порядка 540 юридических консультаций и услуг.

Среди других участников альянса — компании, предоставляющие услуги в области охраны труда. Ежеквартально выпускается электронный тематический журнал по вопросам охраны труда, промышленной, экономической безопасности в Челябинской области «Труд, безопасность и экономика». В 2016 году проведено 18 бесплатных семинаров по вопросам охраны труда и специальной оценке условий труда, проконсультировано свыше четырех тысяч предпринимателей.

Вот уже 17-й год на базе Челябинского РАЭБ работает консультационно-диспетчерский центр (КДЦ), обеспечивающий бесплатную справочно-информационную поддерж-

Автономная некоммерческая организация «Челябинское региональное агентство экономической безопасности и управления рисками» зарегистрирована 9 февраля 1998 года постановлением главы г. Челябинска № 169П, рег. № 9309.

ку и консультирование предпринимателей и менеджеров предприятий по проблемным и кризисным вопросам. В течение 2016 года зафиксировано 5 444 обращения в КДЦ, в том числе со стороны жителей Челябинска — 4 546, Челябинской области — 648, представителей других субъектов Российской Федерации — 236, иностранных граждан (государств) — 14. По всем обращениям даны рекомендации и оказана практическая помощь. Важным направлением работы агентства является информационно-аналитическая и просветительская деятельность.

В течение 2016 года осуществлялся постоянный мониторинг региональных, центральных СМИ и специальных источников. Получаемые материалы позволяют создавать ряд информационных продуктов, отражающих влияние происходящих в государстве социально-экономических процессов на реальное состояние и развитие предпринимательской среды в регионе. На этой основе в прошедшем году было продолжено создание следующих информационных продуктов: ежедневные дайджесты «Информационный рацион руководителя» — 196 номеров, еженедельные обзоры «Экономика, безопасность предприятия и инвестиционная политика в Челябинской области» — 51 номер, обзоры «Текущая ситуация в регионе» — 49 номеров, обзоры «Итоги месяца» — 12 выпусков.

В связи с устойчивым интересом ряда коммерческих структур в прошедшем году был продолжен мониторинг актуальных аспектов эконо-

мической и политической ситуации в соседних регионах, в частности, в Свердловской области и Казахстане. Выпущено 87 номеров обзора «Анализ-прогноз изменения политической ситуации в России».

Все материалы рассылаются более чем по 80 адресам. Среди получателей: ЮУТПП, правительство области, правоохранительные структуры, информационные агентства, депутаты Законодательного Собрания Челябинской области, члены альянса «Безопасный бизнес — Челябинск», наблюдательного совета и консультанты АНО «Челябинское РАЭБ».

Важной составляющей информационно-аналитической и просветительской деятельности агентства является пропаганда честного ведения бизнеса. С этой целью в 2016 году дорабатывались и обновлялись материалы рекламно-информационного характера по программам ТПП РФ и РСПП «Антикоррупционная хартия российского бизнеса», ЮУТПП «Добрая воля — честный бизнес», «Безопасный бизнес — Челябинск» и др. Ежеквартально проводилась адресная рассылка рекламного и рекомендательного характера, выполнялись мотивированные информационные запросы заинтересованных предпринимателей. На сайте агентства еженедельно обновляется актуальная информация о реализуемых проектах и другие полезные для предпринимателей материалы.

Суть Антикоррупционной хартии российского бизнеса состоит во внедрении компаниями специальных антикоррупционных программ и практик, касающихся не только ситуации внутри компаний, но также отношений с партнерами по бизнесу и с государством. Хартия предусматривает отказ от предпочтений, закупки на основе открытых торгов, финансовый контроль, обучение и работу с персоналом, содействие правоохранительным органам и другие меры.

Агентство и ЮУТПП продолжают процесс информирования руководителей предприятий и организаций области о данном проекте. К подписанию хартии уже присоединились 37 организаций Челябинской области.

В 2017 году, несмотря на кризис, Челябинское РАЭБ будет, как и прежде, стоять на страже интересов предпринимателей, наращивать количество и качество консультаций, направленных на формирование и поддержание конкурентного, честного и процветающего бизнеса. ■

О допустимости и возможностях женского руководства рассуждают управленцы-мужчины

— Может ли женщина быть лидером?



Александр Смолин,
директор по продажам
представительства «ТМТ»
в России:

— Современная женщина вполне способна стать лидером отдельного коллектива или даже компании. Более того, сегодня многие женщины результативнее и эффективнее своих коллег противоположного пола. Главное — как можно больше заниматься самообразованием, читать книги, получать необходимую информацию, отсекая все лишнее. Анализируйте, пробуйте, набирайтесь опыта, ведь умные люди, как известно, учатся на чужих ошибках. Хотя в собственных ошибках не вижу ничего плохого, главное, не повторять их дважды.

Желаю нашим женщинам быть сильными, интеллектуально развитыми, в чем-то жесткими (это поможет всегда владеть ситуацией и быть профессионалом в своем деле). При этом не забывайте, что вы все-таки женщины. Сочетайте в себе эти качества — и из вас выйдут прекрасные лидеры!



Сергей Фадеев,
директор Уральского филиала
АО «ОТП Банк»:

— Так сложилось, что в банковской отрасли основная доля сотрудников — девушки. Представительницы слабого пола прекрасно справляются с работой, которая требует многозадачности, усидчивости, умения быстро найти общий язык с клиентами. Многие из них не уступают мужчинам в результативности и стремлении к лидерству. Благодаря такому качеству, как упорство, они добиваются карьерного роста и порой возглавляют крупные подразделения банка.

В Челябинском филиале около 90 процентов сотрудников — женщины. Нам удалось вырастить своих коллег до руководящих должностей, а также привлечь со стороны целеустремленных и перспективных сотрудниц. Все они обеспечивают лидерство Уральского филиала по продуктивности среди других подразделений ОТП Банка в России.



Андрей Юрчиков,
генеральный директор
АО «ММЗ»:

— Несмотря на то что Миасский машиностроительный завод — предприятие промышленное и оборонное, представительниц прекрасного пола трудится на нем чуть больше, чем сильного. Кроме того, женщины составляют треть руководящего звена АО «ММЗ».

Испокон веков женщины вели хозяйственный учет и соблюдали семейный бюджет, умели договариваться о разных делах с соседями, торговали на ярмарках, следили за порядком в доме, своими мудрыми советами помогали мужчинам выполнять их обязанности. В современном обществе сохранились заложенные столетиями традиции. Сегодня прекрасные люди на трудовом поприще — это лучшие экономисты, бухгалтеры, юристы, кадровики, работники охраны труда, метрологи, химики и снабженцы. Но они не только отличные специалисты, они еще и душа предприятий.



Сергей Бешаков,
директор Челябинского
филиала ПАО СКБ Приморья
«Примсоцбанк»:

— Женщина, как хозяйка и хранительница очага, от природы обладает отличными организаторскими способностями, что является важной составляющей в перечне ключевых качеств лидера. При этом огранку всем ее действиям и решениям придает ее природная женственность, что делает сотрудничество с женщиной-лидером не только продуктивным, но еще и приятным. При этом данное качество вовсе не умаляет, а, пожалуй, еще больше подчеркивает умение проявлять твердость и целеустремленность в решении деловых вопросов и достижении поставленных целей.

Среди наших партнеров достаточно много женщин-предпринимателей, и работать с ними комфортно. Такие партнеры более внимательно относятся к деталям сделок, графикам платежей и прочим рабочим моментам.

10 успешных компаний Южного Урала, возглавляемых женщинами

В этом году в преддверии 8 Марта отдел региональной политики Южно-Уральской торгово-промышленной палаты сформировал список организаций Челябинской области, успешно ведущих свою деятельность под началом представительниц прекрасного пола. Список составлялся на основе положительного опыта сотрудничества ЮУТПП с организациями. Электронная версия списка с подробной информацией о тех, кто вошел в его перечень, размещена на сайте trp74.ru

ООО «Антарес»

Руководитель
Макарова Надежда Михайловна
Сфера деятельности: монтаж и обслуживание лифтового оборудования

ООО ПТК «Колос»

Руководитель
Никоненко Анна Михайловна
Сфера деятельности: производство и оптовая торговля пищевыми продуктами

ООО «АстартА»

Руководитель
Пашенко Ирина Юрьевна
Сфера деятельности: оптовая торговля бытовыми товарами

ООО «Компания УРАЛКАМ»

Руководитель
Обухова Наталья Владимировна
Сфера деятельности: оптовая и розничная торговля автотранспортными средствами

ООО «Аудит-Импульс»

Руководитель
Никонорова Юлия Ильнуровна
Сфера деятельности: аудиторские и консалтинговые услуги

ОГУП «Обл. ЦТИ»

Руководитель
Морозова Ирина Дмитриевна
Сфера деятельности: операции с недвижимым имуществом

ГК «ВнешЭкономАудит»

Руководитель
Киселева Светлана Витальевна
Сфера деятельности: аудиторские и консалтинговые услуги

ООО «Центр Аудиторских услуг»

Руководитель
Турова Светлана Владимировна
Сфера деятельности: все виды аудита, консультационное обслуживание

ООО «Квантика»

Руководитель
Левенкова Елена Павловна
Сфера деятельности: пассажирские перевозки

АННПОО «Челябинский колледж Комитент»

Руководитель
Загвоздина Любовь Генриховна
Сфера деятельности: образование



Женщины Евразии объединяются

Женские организации Южного Урала смогут войти в единый реестр интернет-портала «Евразийское женское сообщество». Данный проект был презентован 13 октября 2016 года в Совете Федерации на расширенном заседании рабочей группы (комитета) Евразийского женского форума и нашел поддержку среди участников совещания, сообщили его организаторы.

желающим найти единомышленников в своем субъекте, заводить новые профессиональные знакомства.

Интернет-портал предлагает еще одну уникальную возможность всем женским организациям: создать собственную страницу и наполнить ее информационным контентом, сообщая о своих успехах, достижениях и важных новостях.

Главной миссией «Евразийского женского сообщества», по словам организаторов, является формирование позитивного образа российской женщины в стране и за рубежом. Информационное агентство активно ведет свою работу, освещая события и мероприятия, связанные с женской тематикой.

С каждым днем сообщество пополняется новыми членами. Все больше женских организаций узнают о существовании портала и регистрируются на нем. Самые активные организации примут участие во втором Евразийском женском форуме, который состоится в 2018 году.

По информации пресс-службы губернатора Челябинской области



— Интернет-портал «Евразийское женское сообщество» должен стать не просто эпицентром позитивных новостей, реестром женских организаций — он призван помочь всем женщинам России почувствовать свою нужность стране, обществу, государству, тогда их энергия станет еще более мощной и созидательной, — отметила руководитель проекта, ректор Института гуманитарного образования и информационных технологий, профессор, доктор юридических наук Марина Волынкина.

Один сайт eawfpress.ru объединяет в себе множество ресурсов: российские и мировые новости, события Евразийского женского форума, анонсы предстоящих мероприятий. Здесь же размещаются фоторепортажи и видеосюжеты, пресс-релизы и отчеты исследований, дайджесты и обзоры. Главные новости дня переводятся на английский язык, что позволяет транслировать информацию миру.

На сегодняшний день на портале уже создан уникальный в своем роде реестр из двух тысяч женских организаций России. Пополнить его список могут и южноуральские организации. Для удобства пользователей организации распределены по регионам. Геральдическое оформление каталога поможет женщинам,

Любовь в образовании

В 2017 году свое 25-летие отмечает Челябинский колледж «Комитент» — первое на Южном Урале негосударственное учебное заведение, получившее лицензию на оказание образовательных услуг. За это время колледжем достигнуты немалые успехи, а его основатель и руководитель Любовь Загвоздина удостоена Почетной грамоты Министерства образования Российской Федерации.

профессионалы, готовые работать с жилыми и офисными помещениями, внося разнообразие в скучные типовые проекты, делая интерьеры более функциональными, современными, стильными, соответствующими европейскому уровню.

Также в духе времени в колледже открылось направление информационных технологий.

Колледж «Комитент» — единственное учебное заведение в Урало-Сибирском регионе, осуществляющее профессиональную подготовку по уникальной и очень популярной сегодня специальности — «Кинология». Колледж сотрудничает с кинематографическим центром при МВД России по Челябинской области, ГУФСИН России Челябинской области, Челябинской таможней. Выпускники принимают участие в международных выставках FCI, работают в салонах груминга, питомниках, на кинематографических площадках и в центрах дрессировки.

Время не стоит на месте. Когда в Челябинске стали открываться новые рестораны, кафе, суши-бары, появилась необходимость в кадрах, далеких от понятий советского общепита. Ответом «Комитента» стало введение специальности «Технология продукции общественного питания». В рамках обучения студенты знакомятся с современным оборудованием, новыми направлениями в технологии приготовления блюд, этикете и сервировке стола.

Популярна в колледже специальность «Реклама». Учащиеся осваивают тонкости рекламного мастерства: психологию рекламы, технику и технологию фото- и видеосъемки, компьютерную графику, мультимедийные технологии.

Как отмечают сотрудники учебного заведения, успех начинания любого дела, его дальнейшее развитие и процветание всегда зависят от деловых и человеческих качеств руководителя.

Интуиция, аналитический ум, неординарность мышления Любови Загвоздиной позволяют ей всегда предугадывать намечающиеся в обществе тенденции и вовремя открывать новые направления.

За 25 лет работы «Комитента» сделано очень много.

Современное пятиэтажное здание стало родным домом для студентов. Здесь светлые уютные аудитории, специализированные кабинеты и лаборатории, библиотека с учебной и методической литературой, электронная библиотека, компьютерные классы, спортзал, медицинский кабинет, кафетерий — словом, есть все для того, чтобы ребята с радостью приходили на занятия.

В настоящее время в колледже обучаются свыше тысячи студентов более чем по десяти востребованным специальностям, что дает им возможность получения диплома государственного образца.

Особая ценность колледжа — его преподаватели. Кадровой политике Любовь Загвоздина отводит важную роль. Наряду с опытными преподавателями она привлекает на работу и молодых специалистов, создавая комфортную и дружелюбную атмосферу в коллективе, необходимую для профессионального и личностного роста каждого. Энергичная, нестандартно мыслящая, умеющая уловить веяния нового времени, Любовь Загвоздина сформировала команду людей, влюбленных друг в друга, творческое сообщество единомышленников, увлеченно реализующих одно большое дело. ■

АННПО «Челябинский колледж Комитент»
454007, г. Челябинск, пр. Ленина, 11а, оф. 200
Тел./факс: (351) 775-25-55, 775-20-05
E-mail: komitent@mail.ru
www.komitent.ru

реклама



Любовь Загвоздина, руководитель АННПО «Челябинский колледж Комитент»

Созданный в 1992 году Челябинский колледж «Комитент» всегда соответствовал требованиям современной жизни.

Многие помнят времена перестройки, когда предприятиям были нужны как воздух бухгалтеры и юристы. Сейчас практически везде обучают данным профессиям, а тогда «Комитент» стал первопроходцем в этом деле, выполнив актуальный заказ общества. Именно «Правоведение» и «Экономика и бухгалтерский учет» были первыми специальностями колледжа.

Когда ветер перемен распахнул окно в увлекательный мир путешествий, появилась необходимость в специалистах туристического бизнеса. В 1996 году впервые в городе колледж объявил набор на обучение по специальности «Туризм».

Выпускники — специалисты по туризму сегодня воплощают в реальность мечту о дальних странах и континентах.

Новая жизнь — новые яркие образы. В этом году в «Комитенте» открывается специальность «Дизайн по отраслям: стилист-визажист».

В 90-е годы свободный доступ к дефицитным прежде строительным материалам повлек за собой спрос на отдельное направление «Дизайнер интерьера». Преподавателям удалось совместить теорию и практику в дизайне, и на рынке труда появились

ИП Левенкова Е.П. и ООО «Квантика»

осуществляют регулярные пассажирские перевозки в города:



ЕКАТЕРИНБУРГ, МАГНИТОГОРСК, ЧЕЛЯБИНСК

- Наличие лицензии на перевозку пассажиров
- Принимаются индивидуальные заказы на перевозки
- Способы оплаты: наличный/безналичный расчет

Челябинская обл., г. Чебаркуль, ул. Суворова, 9в
Тел. 8-912-477-77-84 (пн-пт с 8.00 до 17.00)

реклама

Юлия Никонорова: «Организовать компанию — несложно, большой труд — управлять ею»

Директор ООО «Аудит-Импульс» Юлия Никонорова считает, что основа успеха ее компании — специалисты, имеющие значительный опыт в аудиторско-консалтинговой сфере. В интервью она рассказывает о достижениях фирмы и своем опыте руководства.

— Юлия Ильнуровна, как вы попали в эту сферу бизнеса?

— Вся моя сознательная жизнь так или иначе была связана с экономикой. Начиная с рядового бухгалтера. Поднимаясь по карьерной лестнице, доросла до таких должностей, как главный бухгалтер, финансовый директор, аналитик. С появлением аудита освоила и это направление. Вместе с аттестатом аудитора было получено предложение работать в компании «Аудит-Импульс». Именно здесь я приобрела колоссальный опыт и смогла реализовать себя в полной мере. Когда собственник и директор фирмы уходил на заслуженный отдых, у меня появилась возможность выкупить его часть и стать полноправным руководителем. Уверена, что сделала правильный выбор, потому что очень люблю свою работу и клиентов. В мае наша компания отметит уже свое шестилетие.

За 18 лет ООО «Аудит-Импульс» удалось не только утвердиться на рынке аудиторских услуг, но и приобрести определенную узнаваемость в профессиональных кругах благодаря отзывам наших постоянных клиентов, которые высоко ценят способность компании принимать грамотные решения, направленные на развитие бизнеса.

— Должность руководителя отнимает много энергии и душевных сил. Легко ли вам быть всегда сильной и уверенной в себе?

— Это, конечно, непросто. Мне повезло, что рядом всегда есть люди, которые близки по духу и образу мышления, моральным принципам, честному отношению к бизнесу. Они так же, как и я, идут по жизни с оптимизмом, желанием побеждать и быть лидерами. Поверьте, поддержка близких, коллег, друзей — необходимое условие для становления сильной и уверенной женщины.

— Какими качествами, по вашему мнению, должна обладать женщина-руководитель?

— В первую очередь женщине-руководителю нужно иметь навыки стратегического управления, быть жесткой, стрессоустойчивой. Ну а легкость в общении, дипломатичность, ироничность помогают нейтрализовать напряженные моменты. У нас также есть важное преимущество перед сильной половиной — это интуиция. Она нередко способствует решению сложных вопросов.

— Сегодня многие молодые девушки мечтают о построении успешной карьеры. Вы, имея такой опыт, какой совет можете дать начинающим бизнес-леди?

— Не торопиться. Прежде чем начать реализовывать себя как бизнес-леди, необходимо оценить свои возможности и способности, изучить специальную литературу, посетить семинары, пообщаться с бизнесменами. Нужно продумать каждый свой шаг. Организовать компанию — несложно, большой труд — управлять ею, потому что придется преодолевать препятствия, которые обязательно будут на этом пути.

— Работа работой, но не страдает ли ваша семья от того, что вы постоянно в делах?

— Работа отнимает у меня много времени и приходится жертвовать чем-то в отношениях с родными людьми. Несмотря на это, у нас в семье полное взаимо-



понимание и очень бережное отношение друг к другу. Мои близкие поддерживают меня в любых начинаниях, и я это очень ценю.

— Известно, что вы успеваете заниматься еще и танцами...

— Занятие танцами — это моя детская мечта. Я пришла в танцевальный клуб по приглашению приятельницы. После пробного занятия задержалась там на четыре года. Танцы помогают мне отвлечься от повседневной рутины и почувствовать гармонию с собой и окружающим миром.

— Кто из известных предпринимателей вам импонирует, кажется близким по духу и жизненным ценностям?

— Великий Генри Форд — изобретатель, филантроп и успешный американский бизнесмен.

Вопросы задавала
Анастасия Захарова



ООО «Аудит-Импульс»
г. Челябинск, ул. Северная, 46а
Тел.: (351) 211-68-74, 211-68-75
E-mail: audit_impuls@mail.ru
www.audit-impuls.ru

реклама

Оксана Бондаревич, партнер по юридическому сопровождению ООО «Аудит-Импульс»:

— В 2017 году нашим клиентам будет предложена новая услуга — обеспечение юридической безопасности. Данный вид деятельности включает в себя проверку и анализ документов организации на их соответствие требованиям законодательства, учредительных, разрешительных, правоустанавливающих и других документов, помощь при подготовке и составлении договоров для своевременного предупреждения негативных последствий при ведении бизнеса.



Ольга Шошкич, бухгалтер ООО «Аудит-Импульс»:

— Для поддержания и улучшения качества имеющихся знаний мы ежегодно повышаем свою квалификацию, проходим переподготовку, знакомимся с новыми методами бухгалтерского учета, изменениями в бюджетном и финансовом законодательстве. Юлия Ильнуровна стимулирует наше усердие премиями, надбавками и другими бонусами.



Евгения Умнова, старший бухгалтер:

— Клиенты чаще всего обращаются за консультационными услугами, бухгалтерским сопровождением. Востребован у представителей малого и среднего бизнеса анализ финансово-хозяйственной деятельности, инициативный аудит.



Лев Трубин, помощник бухгалтера:

— Юлия Ильнуровна — хороший, компетентный руководитель. Она держит дистанцию, при этом выстраивает добрые, доверительные отношения с коллективом. К ней всегда можно обратиться за помощью, она научит, разъяснит, направит в нужное русло.

Мужчины с Марса, женщины с Венеры!

Специалисты Службы исследований HeadHunter провели анализ более 200 000 резюме жителей Урала, размещенных на сайте hh.ru с начала 2017 года. Оказалось, что женские и мужские запросы в поиске работы во многом разнятся.

По результатам исследования, самой привлекательной сферой и для мужчин, и для женщин является профотрасль «Продажи» (кроме Нового Уренгоя, где эта отрасль хоть и не находится на первом месте, но входит в пятерку самых популярных сфер). Но дальше предпочтения расходятся: женщины хотят работать бухгалтерами, маркетологами, HR-специалистами, на административных должностях или в банках. Тогда как сильная половина выбирает для работы сферы производства, топ-менеджмент, строительство и транспорт.

Кроме выявления основных профессиональных сфер эксперты сравнили, как отличаются уровни ожиданий мужчин и женщин. В принципе, не стало意外но, что эта разница есть. В подавляющем большинстве городов Урала средний уровень желаемой зарплаты для мужчин на 15–20 тысяч рублей выше, чем среднее вознаграждение, которое указывают женщины. При этом женщины более реально оценивают свои зарплатные ожидания — они почти всегда совпадают со средней зарплатой, которую предлагают работодатели. ■



Ольга Гибадуллина,
руководитель пресс-службы
HeadHunter Урала и Башкортостана

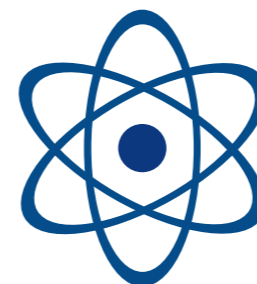
— Мужчины Урала, Башкирии и северных регионов явно предпочитают традиционные для сильного пола сферы деятельности. Другое дело, что сейчас можно назвать «мужскими» не только те варианты, где нужна физическая сила, но и те, где можно заработать хорошие деньги. Поэтому так актуальна и для мужчин, и для женщин сфера «Продажи».

Город	Среднее предложение по городу	Средний уровень ожиданий: мужчины	Средний уровень ожиданий: женщины	Топ-5 мужских профессиональных сфер	Топ-5 женских профессиональных сфер
Екатеринбург	40 000 руб.	65 000 руб.	45 000 руб.	Продажи, IT, производство, топ-менеджмент, транспорт	Продажи, бухгалтерия, административный персонал, маркетинг, управление персоналом
Челябинск	35 000 руб.	50 000 руб.	37 000 руб.	Продажи, производство, IT, транспорт, топ-менеджмент	Продажи, бухгалтерия, административный персонал, управление персоналом, банки
Пермь	30 000 руб.	50 000 руб.	35 000 руб.	Продажи, производство, IT, строительство, транспорт	Продажи, бухгалтерия, административный персонал, управление персоналом, банки
Тюмень	35 000 руб.	70 000 руб.	36 000 руб.	Продажи, производство, строительство, IT, транспорт	Продажи, бухгалтерия, административный персонал, управление персоналом, маркетинг
Уфа	30 000 руб.	50 000 руб.	32 000 руб.	Продажи, производство, IT, транспорт, строительство	Продажи, бухгалтерия, административный персонал, банки, производство
Сургут	40 000 руб.	60 000 руб.	40 000 руб.	Продажи, производство, транспорт, добыча сырья, IT	Продажи, бухгалтерия, административный персонал, банки, юриспруденция
Новый Уренгой	60 000 руб.	65 500 руб.	50 000 руб.	Производство, строительство, транспорт, добыча сырья, продажи	Бухгалтерия, административный персонал, продажи, управление персоналом, строительство
Курган	30 000 руб.	46 000 руб.	30 000 руб.	Продажи, производство, IT, строительство, транспорт	Продажи, бухгалтерия, административный персонал, банки, маркетинг

ДЛЯ СПРАВКИ

HeadHunter — ведущая российская компания интернет-рекрутмента, развивающая бизнес в России, Украине, Белоруссии, Казахстане, Азербайджане, Литве, Латвии и Эстонии. Основана в 2000 году. Крупнейший актив компании — сайт для успешной карьеры hh.ru, обладающий базой в 370 тыс. актуальных вакансий и 23 млн резюме.

По информации пресс-службы HeadHunter



ООО «Центр Аудиторских услуг»

Более 15 лет успешной работы на рынке аудиторских услуг!



Светлана Турова,
директор ООО
«Центр Аудиторских услуг»

- **Обязательный, инициативный аудит**
- **Проблемный аудит (при смене главного бухгалтера, руководителя, собственника)**
- **Ревизионный аудит (формат крупномасштабных аудиторских процедур или сплошной аудит)**
- **Экспресс-аудит (по инициативной программе)**
- **Специальный аудит (при нестандартных ситуациях)**
- **Консультационное обслуживание**
- **Сопровождение в ходе налоговых проверок и налоговых споров**

НАШ ПРОФЕССИОНАЛИЗМ — ЗАЛОГ УСПЕХА ВАШЕГО ПРЕДПРИЯТИЯ!

МЫ ВСЕГДА ГОТОВЫ

обсудить с вами детали сотрудничества и ответить на все вопросы по телефону (351) 727-45-55

454018, г. Челябинск, ул. Двинская, 19 – 2. E-mail: cau-74@mail.ru

ОПНЗ 11606060823 в саморегулируемой организации аудиторов Ассоциации «Содружество»



Новые члены ЮУТПП

Б

ООО «БИОника»

Член ТПП с 27.01.2017 г., рег. № 438—623.

Адрес: 454085, г. Челябинск, пр. Ленина, 2к, стр. 2, оф. 609.

Тел. (351) 200-40-82.

E-mail: bionika.ag@gmail.com

www.bionika-agro.ru

Директор Шарыпов Салим Сагитович.

Сфера деятельности: выращивание овощей, бахчевых, корнеплодных и клубнеплодных культур, грибов и трюфелей; рыбоводство пресноводное; рыболовство пресноводное в целях аквакультуры (рыбоводства).

О

ООО «Оптимальные решения»

Член ТПП с 13.01.2017 г., рег. № 438—618.

Адрес: 454091, г. Челябинск, ул. Постышева, 2.

Тел. 8-912-40-11-700.

E-mail: optisol@bk.ru

Директор Пашутин Владимир Юрьевич.

Сфера деятельности: разработка программного обеспечения и консультирование в этой области; консультирование по аппаратным средствам вычислительной техники; обработка данных; создание и использование баз данных и информационных ресурсов; техническое обслуживание и ремонт офисных машин и вычислительной техники.

П

ГУП «Продовольственная корпорация Челябинской области»

Член ТПП с 13.02.2017 г., рег. № 438—629.

Адрес: 454080, г. Челябинск, ул. Труда, 162 оф. 305.

Тел. (351) 211-48-18.

E-mail: office@prodcorp.ru

www.prodcorp.ru

Генеральный директор Новикова Ирина Андреевна.

Сфера деятельности: выращивание овощей; деятельность по финансовой аренде (лизингу/сублизингу); аренда и лизинг сельскохозяйственных машин и оборудования.

ООО Производственно-коммерческая фирма «Политранс»

Член ТПП с 30.01.2017 г., рег. № 438—624.

Адрес: 454091, г. Челябинск, ул. Труда, 78, оф. 806.

Тел. (351) 245-39-17.

E-mail: info@politrans.ru

www.politrans.ru

Управляющий Домокуров Евгений Александрович.

Сфера деятельности: торговля автотранспортными средствами; торговля автомобильными деталями, узлами и принадлежностями; производство кузовов для автотранспортных средств; производство прицепов и полуприцепов; производство электрического и электронного оборудования для автотранспортных средств; производство строительных металлических конструкций, изделий и их частей; механическая обработка металлических изделий; производство металлических бочек и аналогичных емкостей; производство крепежных изделий; производство прочих готовых металлических изделий, не включенных в другие группы.

АО «Производственный комплекс научно-производственного объединения «Андроидная техника»

Член ТПП с 27.01.2017 г., рег. № 438—627.

Адрес: 455001, Челябинская обл., г. Магнитогорск, ул. Герцена, 6, оф. 810.

Тел. 8-963-478-99-99.

E-mail: info@rusandroid.com

www.www.npo-at.com

Генеральный директор

Пермяков Александр Фаритович.

Сфера деятельности: разработка и производство робототехнических систем; разработка программного обеспечения и систем управления РТС.

Р

ИП Рыбалов Андрей Николаевич

Член ТПП с 25.01.2017 г., рег. № 438—621.

Адрес: 454008, г. Челябинск, ул. Автодорожная, 7а.

Тел. (351) 211-00-33.

E-mail: at-mebel.ivan@mail.ru

www.At-mebel.ru

Сфера деятельности: производство мебели; производство изделий из дерева, пробки, соломки и материалов для плетения; производство прочих деревянных строительных конструкций и столярных изделий.

Т

ООО «Техноком»

Член ТПП с 31.01.2017 г., рег. № 438—626.

Адрес: 454016, г. Челябинск, ул. Бр. Кашириных, 65.

Тел. (351) 211-30-40.

E-mail: mail@tk-chel.ru

www.tk-nav.ru

Директор Бондаренко Андрей Александрович.

Сфера деятельности: производство радио- и телевизионной передающей аппаратуры; разработка компьютерного программного обеспечения.

Ч

ООО «Челябинский завод мобильных энергоустановок и конструкций»

Член ТПП с 19.01.2017 г., рег. № 438—622.

Адрес: 454038, г. Челябинск, ул. Хлебозаводская, 5. Тел. (351) 729-91-06.

E-mail: adv@chzmek.ru

www.chzmek.ru

Директор Борисенко Василий Викторович.

Сфера деятельности: производство строительных металлических конструкций, изделий и их частей.

ООО «Челябинский Завод Промышленных Тракторов»

Член ТПП с 23.12.2016 г., рег. № 438—616.

Адрес: 454084, г. Челябинск, ул. Калинина, 16, оф. 64.

Тел. (351) 220-22-30.

E-mail: info@chzpt.com

www.chzpt.com

Генеральный директор

Абдулкарамов Денис Рамазанович.

Сфера деятельности: производство тракторов для сельского хозяйства; производство прочих машин специального назначения.

У

ООО «УНИМОД ГРУПП»

Член ТПП с 10.01.2017 г., рег. № 438—619.

Адрес: 456300, Челябинская обл., г. Миасс, Тургожское шоссе, 8/5.

Тел. (3513) 28-99-01.

E-mail: offmanager@avtoural.ru

www.pozhavto.ru

Директор Шпаков Артем Анатольевич.

Сфера деятельности: торговля автотранспортными средствами; производство машин и оборудования для добычи полезных ископаемых и строительства; производство автотранспортных средств; производ-

ство грузовых автомобилей; производство автомобилей специального назначения; производство кузовов для автотранспортных средств; производство прицепов и полуприцепов; производство грузовых контейнеров; производство электрического и электронного оборудования для автотранспортных средств; техническое обслуживание и ремонт автотранспортных средств; торговля автомобильными деталями, узлами и принадлежностями.

ООО «Уральский инжиниринговый центр»

Член ТПП с 16.01.2017 г., рег. № 438—620.

Адрес: 454007, г. Челябинск, ул. Енисейская, 48б. Тел. (351) 775-37-53.

E-mail: tec@cheltec.ru

www.cheltec.ru

Генеральный директор

Багаутдинов Рамиль Мерсеитович.

Сфера деятельности: механическая обработка металлических изделий; производство гидравлического и пневматического силового оборудования; производство газогенераторов, аппаратов для дистилляции и фильтрации; производство машин и оборудования для металлургии; ремонт машин и оборудования; производство электро-монтажных, санитарно-технических и прочих строительно-монтажных работ; оптовая торговля прочими машинами, приборами, аппаратурой и оборудованием общепромышленного и специального назначения.

Ю

ИП Юнышев Леонид Викторович (Группа компаний «Микроэлектроника»)

Член ТПП с 27.12.2016 г., рег. № 438—617.

Адрес: 454092, г. Челябинск, ул. Воровского, 23б, кв. 22.

Тел. (351) 218-63-79.

E-mail: boss@micrus.ru

www.micrus.ru

Сфера деятельности: торговля электронными компонентами.

Членами Южно-Уральской торгово-промышленной палаты могут быть российские предприятия, организации и предприниматели независимо от формы собственности, зарегистрированные в порядке, установленном законодательством Российской Федерации. Иностранцы организации и предприниматели привлекаются к участию в работе ЮУТПП через комиссии, комитеты, деловые советы, создаваемые при палате. Решение о приеме в члены палаты принимает правление ЮУТПП. Члены ЮУТПП одновременно являются членами ТПП РФ. При приеме в члены палаты выдается членский билет единого в Российской Федерации образца. На все интересующие вопросы о членстве в Южно-Уральской торгово-промышленной палате вам ответят специалисты отдела координации по телефонам: **(351) 266-52-21, 265-39-58** или электронной почте **ok@tpp74.ru**

Деловой блокнот

Коммерческие предложения предприятий Челябинской области

Реализация металлических лент

ООО ТД «Нержавеющие стали» предлагает к реализации металлические ленты различных стандартов и марок стали. В ассортименте продукции: нержавеющая, легированная, низколегированная, высоко- и низкоуглеродистая, термообработанная (каленая), плющенная, электротехническая, прецизионная ленты и др.

ООО ТД «Нержавеющие стали»
456007, Челябинская область, г. Миньяр, ул. Белокаменная, 1
Тел./факс (835159) 3-15-82. E-mail: tdnsteel@mail.ru
Генеральный директор — Верещагин Сергей Александрович
Тел.: 8-919-321-27-80, (35159) 3-15-82

Вх. № 842/17

Челябинский областной фонд имущества реализует ряд объектов недвижимости без объявления цены

На продажу выставлены объекты недвижимости, расположенные в Катав-Ивановске, Юрюзани, Нязепетровске, Кусинском и Увельском районах. Любой желающий может приобрести недвижимое имущество на выгодных условиях.

Особенность данного способа продажи заключается в том, что покупатель сам определяет цену, которую готов заплатить за имущество. Для участия в продаже без объявления цены необходимо подать заявку и предложение о цене приобретения имущества в запечатанном конверте по адресу: 454091, г. Челябинск, ул. Васенко, 63, каб. 118. В день подведения итогов продажи комиссия вскрывает конверты всех участников. Победителем становится тот, кто предложит максимальную цену.

На продажу без объявления цены выставлены:

1. Гараж 19 кв. м с земельным участком в поселке Увельский (ул. Советская, 206).
2. Три бокса на теплой стоянке площадью 176,3 кв. м в Кусинском районе (поселок Александровка, ул. Набережная, 71).
3. Дом площадью 60,5 кв. м с земельным участком 1 310 кв. м в Катав-Ивановском районе (село Серпиевка, ул. Ленина, 34).

4. Здание котельной площадью 292,8 кв. м с земельным участком 424 кв. м в Нязепетровске (ул. Октябрьская, 105, строение 2).

5. Два производственных помещения 405,6 и 971,6 кв. м с земельным участком 1,9 га в городе Юрюзани (ул. Абражанова, 326).

6. Четыре здания с земельным участком 2,2 га в Катав-Ивановске (ул. Усть-Катавская, 61а).

7. Два здания с земельным участком 1 501 кв. м в Катав-Ивановске (ул. Усть-Катавская, 61а).

Подробную информацию об объектах продажи можно узнать на официальном сайте Челябинского областного фонда имущества www.chelfond.ru в разделе «Объявленные торги» или по тел.: (351) 265-78-14, 263-35-76.

ГСБУ «Челябинский областной фонд имущества»
454091, г. Челябинск, ул. Васенко, 63
Тел. (351) 263-64-92
E-mail: fond_im74@mail.ru
www.chelfond.ru

Вх. № 590/17

Продается земельный участок в Челябинске

Земельный участок расположен по адресу: г. Челябинск, ул. Моховая, 7. Площадь составляет 23 632 кв. м, кадастровый номер 74:36:0214001:3938.

Категория земель — земли населенных пунктов. Разрешенное использование — объекты коммунально-складского назначения до 5-го класса опасности включительно. Стоимость — 15 000 000 руб., НДС не предусмотрен.

ООО «Инвест-Строй»
454021, г. Челябинск, Комсомольский проспект, 113
Контактное лицо — Мигунова Елена Владимировна
Тел. 8-912-890-81-20
E-mail: e.migunova@ctmol.ru

Вх. № 580/17

Фармкомпания АО «Полисорб» — 20 лет успеха

26 февраля АО «Полисорб» исполнилось 20 лет. Это единственная в России компания, занимающаяся разработкой и выпуском многофункционального энтеросорбента нового поколения — полисорб МП.

Применение диоксида кремния коллоидного — основного действующего вещества полисорба МП — началось в 1980-х годах с разработок Министерства обороны СССР. Его принимали ликвидаторы аварии в Чернобыле, военнослужащие в

антисанитарных условиях Афганистана. В 1997 году диоксид кремния был зарегистрирован в качестве лекарственного препарата полисорб МП и запущен в массовое производство.

У истоков основания предприятия стояли несколько человек, препарат распространялся только на региональном уровне — по аптекам Челябинска. Всего несколько лет потребовалось для того, чтобы выйти на отечественный фармакологический рынок.

Очень быстро сорбент начал активно применяться врачами в клинической практике в качестве лекарства от отравления, диареи, аллергии, кишечной и ротавирусной инфекций, при хронической почечной недостаточности, вирусных гепатитах.

Сегодня энтеросорбент поставляется по всей России и в семь зарубежных стран. Полисорб МП — это эффективное лекарственное средство, задающее тренд на рынке отечественных сорбентов. Над его производством трудятся более 200 человек. Лекарство используют во многих разделах медицины: в терапии и педиатрии, гастроэнтерологии, дерматологии, гинекологии, хирургии и других.

В 2017 году компания планирует увеличить рынок сбыта путем расширения производства и строительства нового

завода. Препарат, изначально распространяемый только в России, стремительно набирает популярность за рубежом. Так, в ближайшие годы полисорб МП будет экспортироваться в страны Ближнего и Дальнего Востока, Скандинавские страны, продолжится расширение рынка на территории Европейского союза.

АО «Полисорб»
Контактное лицо — Елена Быкова, руководитель PR-отдела
Тел. (351) 278-19-89
E-mail: advertising@polisorb.com

Вх. № 762/17

Коммерческие предложения российских предприятий

Создание и продвижение сайтов

Интернет-агентство «Альянс+» — эффективные и результативные интернет-решения для предпринимателей и государственных структур.

В наше время очень важно, чтобы любой бизнес был наиболее выгодно представлен в Интернете, это подчеркивает позитивный имидж предприятий, повышает привлекательность товаров и услуг для клиентов, создает доверие со стороны партнеров по всему миру.

В связи с этим мы предлагаем всем членам ТПП РФ наши услуги. Мы заинтересованы в долговременном сотрудничестве и готовы обсуждать все возможности партнерства.

Наша компания предоставляет IT-услуги (разработка интернет-сайтов, порталов, мультязычных и адаптивных

сайтов, мобильных приложений, программного обеспечения) и рекламные услуги (привлечение клиентов в ваш бизнес через Интернет — контекстная реклама, SEO, социальные сети).

Обширный опыт работы по всему миру.

С портфолио наших работ можно ознакомиться на официальном сайте www.alianscompany.ru

Алтайская торгово-промышленная палата
Контактное лицо — Лажинцев Виталий
Тел. (3852) 57-07-32.
E-mail: lazhintseff@yandex.ru **www.alianscompany.ru**

Вх. № 45/17

Коммерческие предложения зарубежных предприятий

Реализация патентной лицензии на производство конвейеров нового поколения «Конвейер Танк»

Сегодня каждое предприятие ищет продукцию, производство которой имело бы обширный сбыт, а также регулируемое число конкурентов.

Энергосберегающий конвейер (Евразийский патент на изобретение, категория А) имеет огромный рынок сбыта благодаря исключительной распространенности ленточных конвейеров.

Приобретение лицензии дает индивидуальное право, защищенное патентом в течение 20 лет, на производство продукции в определенном лицензией регионе (регионах) стран Евразийской патентной организации.

Энергосберегающий конвейер для сыпучих грузов обеспечен конструкторской документацией и техническими условиями, изготовлены и испытаны опытные образцы.

Преимущества энергосберегающего конвейера по сравнению с традиционным роликотным конвейером для сыпучих грузов:

- значительное снижение металлоемкости и себестоимости изготовления;
- снижение энергоемкости транспортировки груза на 30 процентов;
- снижение эксплуатационных затрат;
- снижение трудоемкости обслуживания;
- увеличение производительности при тех же габаритах;
- увеличение надежности и долговечности.

Как известно, традиционные криволинейные роликотные ленточные конвейеры применяются для перемещения сыпу-

чих и кусковых грузов на короткие, средние и дальние расстояния:

- на всех предприятиях стройиндустрии: заводах ЖБИ, КПД, ДСК, кирпича, цемента, керамической плитки, сухих смесей, РБУ, АБЗ и т. д.;
- в шахтах и карьерах угля, руды, калийной соли, песка, гравия, щебня, торфа;
- на горно-обогатительных комбинатах и фабриках, асбестовых, известковых, стекольных, лесоперерабатывающих предприятиях, в сельском хозяйстве, строительстве, в портах и логистических центрах;
- при транспортировке шлака, строительного мусора, бытовых отходов;
- в других отраслях промышленности, где требуются сортировка и переброска больших объемов сыпучих и мелкокусовых грузов за короткий срок.

Ленточные конвейеры для сыпучих грузов обладают огромной производительностью и незаменимы практически во всех отраслях народного хозяйства.

ООО «КонвейерПатентГруп»
Беларусь, г. Минск, ул. Кабушкина, 66, оф. 4
Тел. +375 29 6508838.
E-mail: info@conv-patent.com **www.conv-patent.com**

Вх. № 430/17

Британские компании ищут деловых партнеров

Предлагается наладить отношения с компаниями, работающими в различных отраслях:

- производство мобильных платформ Heavy Goods Mobility System для использования тяжелой техники в труднодоступной местности нефтедобывающими, строительными компаниями (FAUN Trackway Limited, Северный Уэльс);
- производство солевых и минеральных брикетов для животноводства. С 1935 г. компания Tithelam Ltd. (г. Уинсфорд) производит брикеты способом прессования соли и добавок под высоким давлением, без использования связывающих и клеящих веществ. Применение минеральных компонентов позволяет повысить производственные показатели, в том числе по надоям (до 30 процентов), повышает иммунитет животных к болезням, способствует увеличению поголовья. Продукция поставляется на экспорт в 50 стран мира;
- производство антисептической упаковки для молока, кефира, вина и т. д. по принципу Тетрапак (Yongfa Group Co., Ltd, Кардифф). Основное производство расходных материалов, нанесение печати размещено в Китае. Этим обеспечивается конкурентоспособность продукции на внешних рынках;
- поставка в Россию одежды для новорожденных под маркой «Сделано в Британии» (Baby Acom, г. Честер);
- фармацевтика (Biogex Food Diagnostics, г. Белфаст). Поставки тестовых систем для обнаружения и фиксации наличия химически вредных элементов в продуктах животного проис-

хождения, например, антибиотиков и гормонов роста. Производимые компанией диагностические тесты позволяют с высокой точностью определить наличие ветеринарных препаратов в продовольственном сырье, а также микотоксинов в зерновых и кормах. Они могут быть использованы для анализа пищевого сырья при экспорте/импорте, например, при импорте мяса из стран, где допустимое содержание антибиотиков и гормонов роста превышает нормы, установленные для РФ, или при экспорте продукции. Считается, что данная продукция будет пользоваться спросом среди российских предприятий — производителей мясной продукции, соответствующих лабораторий и исследовательских центров, контролирующих данную сферу деятельности;

- туризм (New Destinations Network CIC, г. Ливерпуль). Предлагается на бесплатной основе осуществлять продвижение какой-либо отдельной туристической области в Российской Федерации (городов, объектов и т. д.) с целью обмена информацией с профильными организациями в Великобритании и направления потока туристов.

Подробные предложения о поставках товаров и услуг, актуальные контактные данные британских компаний предоставим по запросу.

Представитель ТПП РФ в РБТП (Лондон)
Великобритания, Лондон, ул. Белгрэйв, 11/11
Тел. (44-0) 0207-931-6455

Вх. № 227/17

Аукцион на право проведения геологоразведочных работ на золоторудном месторождении в Кыргызской Республике

Объявлен аукцион на право проведения геологоразведочных работ на золоторудном месторождении Чаарташ, расположенном в Чаткальском районе Джалал-Абадской области.

Все заинтересованные лица могут более подробно ознакомиться с требованиями к участию в аукционе, условиями и другой информацией на сайте www.geology.kg.

Для получения консультации по вопросу участия в аукционе можно обратиться по тел.: (+996 312) 90-98-77,

90-98-69, 30-05-16 или по электронной почте geoinvestkg@gmail.com.

Генеральное консульство Кыргызской Республики в Екатеринбурге
Россия, г. Екатеринбург, ул. Большакова, 105
Тел./факс: (343) 257-76-14
E-mail: genconkr-ekb@mail.ru www.kyrgyzconsulate.ru

Вх. № 212/17

Новогрудский завод газовой аппаратуры предлагает широкий спектр газового оборудования

В ассортименте продукции: бытовые и автомобильные газовые баллоны, запорно-редуцирующая аппаратура (вентили, клапаны, регуляторы давления для газа и воды), автоматика безопасности и комплектующие к газовым плитам и водонагревателям, комплекты аппаратуры для перевода легковых и грузовых автомобилей на сжиженный газ, счетчики газа и др.

Кроме того, завод осуществляет поставки стальных баллонов для компримированного природного газа производства компании VITKOVICE.

Запросы на продукцию принимаются по электронной почте mail@tpp74.ru.

Беларусь, Гродненская обл., г. Новогрудок, ул. Мицкевича, 109
Тел.: +375 1597 4-37-95, 4-37-94
Факс: +375 1597 4-37-88, 4-37-86
E-mail: info@novogas.com www.novogas.com

Вх. № 797/17

В России будет издан справочник German Mittelstand in Russland

Издание исключительно практической направленности будет содержать всю необходимую контактную информацию об успешном выходе на российский рынок германских МСП и полезные контакты.

Несмотря на санкции, интерес германских МСП к ведению бизнеса в России остался прежним. Сложившаяся кризисная ситуация предоставляет предприятиям, планирующим перенести свое производство в Россию, даже некоторые преимущества, например, в организации производства. Сейчас стало очень важным модернизировать и диверсифицировать процесс создания добавленной стоимости. Пред-

приятия, имеющие или планирующие производство в России, имеют значительное преимущество по сравнению с предприятиями торговли.

Справочник German Mittelstand in Russland будет издан 30 марта 2017 года по случаю общего собрания членов Российско-Германской внешнеторговой палаты в Москве.

Патриция Робель
Тел. +49 30 615089-18. E-mail: advertise@owc.de

Вх. № 764/17

Поликристаллические фотоэлектрические модули казахстанского производства

ТОО «Astana Solar» — дочернее предприятие АО «Национальная атомная компания «Казатомпром» — является единственным производителем фотоэлектрических модулей на рынке Казахстана. Предприятие предлагает поликристаллические фотоэлектрические модули казахстанского производства по конкурентной цене.

Завод фотоэлектрических модулей оснащен самым современным европейским автоматизированным оборудованием с производственной мощностью 50 МВт в год и возможностью увеличения до 100 МВт и более. На предприятии внедрены стандарты системы менеджмента качества, экологического менеджмента и менеджмента профессиональной безопасности и здоровья в соответствии с ISO 9001, ISO 14001 и OHSAS 1800107, продукция сертифицирована по международным стандартам IEC61215/IEC61730-1 / IEC61730-2.

Предприятие имеет опыт установки солнечных электростанций малой, средней и большой мощности в Республике Казахстан, а также в Российской Федерации. Продукция положительно оценена конечными потребителями и участниками рынка солнечной энергетики.

Мы открыты к любым формам сотрудничества, в том числе к совместной кооперации. Помимо непосредственного производства продукции осуществляем сборку модулей из комплектующих материалов заказчика по процессинговой схеме.

Надеемся на заинтересованность в партнерстве с нашим заводом и дальнейшее взаимовыгодное сотрудничество.

Пользуясь случаем, ТОО «Astana Solar» приглашает вас посетить наш завод, где вы сможете наглядно ознакомиться с производственной площадкой и выпускаемой продукцией.

Надеемся на взаимовыгодное и плодотворное сотрудничество.

ТОО «Astana Solar»
Казахстан, 010000, г. Астана, проспект Туран, ул. Е103, 7
Тел.: +7-7172-55-14-51, 55-14-04
E-mail: info@astanasolar.kz

Вх. № 920/17

Инвестиционные предложения**Презентационные сессии для привлечения инвестиций в Челябинскую область**

В рамках оказания содействия предпринимателям в поиске и привлечении финансирования в перспективные региональные проекты ЮУТПП задействована в мероприятиях, направленных на повышение информированности предпринимательского сообщества о существующих возможностях продвижения инвестиционных проектов. С целью использования возможностей инвестопроводящей инфраструктуры системы ТПП РФ предлагаем направить ваши инвестиционные проекты в адрес ЮУТПП по электронной почте mail@tpp74.ru.

В апреле 2017 года будет проведена презентационная сессия «Экология, ресурсосбережение: переработка и утилизация отходов, разработка и внедрение ресурсосберегающих технологий на производстве». В июне — «Высокотехнологичное машиностроение, нефтегазовое, энергетическое, сельскохозяйственное, транспортное»

Решение о целесообразности проведения презентационных сессий в отраслевом и межотраслевом разрезе принимается ТПП РФ по факту отбора и оценки проектов предпри-

ятий Челябинской области специалистами Южно-Уральской торгово-промышленной палаты.

К участию в презентационных сессиях со стороны потенциальных инвесторов будут приглашены представители государственных институтов развития и финансовых структур, российских и зарубежных инвестиционных фондов, инвестиционно-консалтинговых компаний.

По вопросам подготовки и участия в презентационных сессиях инвестиционных проектов просим обращаться по электронной почте mail@tpp74.ru

Южно-Уральская торгово-промышленная палата
454080, Россия, г. Челябинск, ул. Сони Кривой, 56
E-mail: mail@tpp74.ru
www.tpp74.ru

Вх. № 276/17

Туристический комплекс на острове Крит

Предлагаем вашему вниманию инвестиционный проект — туристический комплекс, который планируется к застройке на условиях лизинга на участке земли площадью 10 соток, расположенном на острове Крит (Ханья, Платанья).

Проект базируется на лизинговой системе в соответствии с решениями Министерства финансов Греции, сроки лизинга могут быть оговорены дополнительно.

Комплекс будет включать в себя три независимые виллы для приема туристов, построенные в стиле византийской архитектуры, 80 кв. м каждая (два этажа с террасой, во внешней отделке планируется использование камня), и два бассейна размерами 20 и 40 кв. м (альтернативно возможно строительство трех бассейнов по 20 кв. м рядом с каждой виллой).

Предполагается, что виллы смогут принимать туристов круглый год (включая зимний период).

Координаты участка в программе Google Earth: 35° 30'49.72"В 23° 54'42.61" Е (14 км западнее от центра Ханьи). Фасады вилл будут расположены на запад, в сторону Кастели.

Более подробную информацию можно получить у владельца участка по телефонам: **(0030) 2109311378, 6944841478**, e-mail: nassostax@yahoo.gr (Афанасиос Зогакис) или у инженера, составившего план, по тел. **(0030) 6976363725** (Никос Херэтикс).

Вх. № 303/17

Жестко, но эффективно

Есть несколько принципов жесткого управления, которые помогают каждый день добиваться поставленных целей. Лучший путь к цели — движение по прямой. Это самый правильный подход к делу и в жизни, и в бизнесе.

1. Сменить подчиненного, а не объяснять второй раз

Вы платите сотрудникам не за то, чтобы объяснять им поставленные задачи дважды или трижды. Поэтому принимайте на работу сообразительных людей. Чтобы определить сообразительность, на собеседовании задайте неожиданный вопрос: «Зачем вы нам?» Такая формулировка вызывает замешательство. Кандидатов на рядовые позиции спрашивайте: «Кем вы видите себя через десять лет?» Чем ниже должность, тем сложнее кандидату представить карьеру в будущем.

Сложный или неожиданный вопрос провоцирует первую реакцию — самую искреннюю. По ней вы можете судить о сообразительности человека и его прошлом опыте. Это необычные методы подбора сотрудников, но адекватные и дающие потрясающие результаты.

2. Лично подбирать продавцов

Если вы лучший продавец в компании и вас часто привлекают на переговоры с трудными заказчиками, то ваше личное участие в отборе новых менеджеров обязательно.

Если сомневаетесь насчет кандидата, дайте ему шанс. Соответственно, в компании всегда должно быть на одного-двух менеджеров больше, чем нужно. Имея резерв, проще расставаться с нерадивыми сотрудниками.

3. Насаждать порядок на рабочем месте

Чистота и порядок — это не что-то необыкновенное, это нормально. Необходимо, чтобы не только вы, но и другие думали так же. Например, если зимой в вашем городе плохо убирают снег, то на территории вашего предприятия должно быть чисто. Вокруг здания высажены елки, оформлены газоны и клумбы.

Каждый рабочий день начинайте с обхода территории вокруг предприятия и внутри него. Необходимо своими глазами увидеть реальное положение дел, а не узнавать о нем с чужих слов. А затем уже провести планерку, на которой высказать свои замечания подчиненным.

Практика обходов позволит вам поддерживать чистоту, порядок и соблюдение регламентов. Со временем и ваши топ-менеджеры подхватят такую практику и будут устраивать обходы по своим участкам.



4. Всегда оставлять за собой последнее слово

Если ваши подчиненные не могут договориться, они должны идти к вам как руководителю. Дверь вашего кабинета всегда должна быть открыта. Это не считается ябедничеством.

Соберите участников конфликта, выслушайте каждого и скажите им, как необходимо поступить в данной ситуации. Ваше решение никто не оспорит.

5. Пресекать лишние дискуссии

Есть два способа прекратить ненужную дискуссию:

- первый способ — прямота. Если сотрудникам что-то не нравится, то жалобы вы услышите где угодно (в столовой, на планерках и т. д.). Все разговоры необходимо жестко пресекать;
- второй способ — потребовать доказательств. Обсуждения при вас после этого сразу прекратятся.

6. Никому не уступать

Например, организуйте корпоративную лыжную гонку. Чтобы заинтересовать людей, пообещайте участникам награду — денежные призы за первые три места. Сотрудники обязательно проявят интерес к спортивному мероприятию. И вы также обязательно должны в нем участвовать, не уступая своим подчиненным ни в чем. Вы лидер во всем!

7. Давать новые стимулы в работе

Сами придумывайте стимулы. Например, объявите конкурсную игру (у мотивирующих конкурсов должно быть оптимистичное и веселое название), тесно связанную с основным видом деятельности вашего бизнеса. За победу в конкурсной игре назначьте денежную премию. Производительность либо вырастет, либо сохранится на том же уровне после окончания игры. А вот стимул в виде приза может не сработать, поэтому лучшая мотивация — деньги.

*Источник: сайт ТПП РФ,
специальный информационный проект
«Навигатор успеха»*



ООО «АНТАРЕС»

Профессиональный монтаж любых видов лифтов

Установка подъемно-транспортного оборудования в жилых домах и административных зданиях с гарантией безопасности

Успешная деятельность в лифтовой сфере с 2007 года

★ КВАЛИФИЦИРОВАННЫЕ, ОПЫТНЫЕ СПЕЦИАЛИСТЫ В ОБЛАСТИ МОНТАЖА, МОДЕРНИЗАЦИИ, ЗАМЕНЫ ЛИФТОВ

Персонал ООО «Антарес» регулярно повышает квалификацию и имеет необходимые сертификаты для проведения монтажных работ.

★ ОПЕРАТИВНОСТЬ И РЕАЛЬНЫЕ СРОКИ ВЫПОЛНЕНИЯ РАБОТ

Мы всегда выполняем обязательства перед клиентами точно в срок.

★ ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННЫЕ УСЛУГИ ПО ВЫГОДНОЙ ЦЕНЕ

Тщательная проверка качества и контроль всех выполняемых процессов по установке лифтового оборудования.



**ОПЕРАТИВНОСТЬ, ЭФФЕКТИВНОСТЬ,
ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД К ЗАКАЗЧИКУ**

Мы гордимся результатами своей работы!

454108, г. Челябинск,
ул. Харлова, 5а

Тел.: (351) 270-79-40, 270-67-13

E-mail: antares-lift@yandex.ru



Ростелеком

РЕШЕНИЯ ДЛЯ БИЗНЕСА



МОБИЛИЗУЙТЕ БИЗНЕС НА ВЗЛЕТ

Мобильная связь от Ростелекома

8 800 200 3000

RT.RU