

БИЗНЕС

В Е Т Н И К

WWW.TPP74.RU



«Супруга — мой вдохновитель!»

Интервью с Олегом Каньшиным, директором ООО «Уралсервис», ставшего лауреатом регионального этапа конкурса «Золотой Меркурий» (на фото с женой Татьяной)

с. 22

**БИОЛОГИЧЕСКИЙ
ЩИТ РОССИИ**

с. 7

**БОГАТСТВО
КАСЛЕЙ**

с. 24–27



Мобильное приложение
доступно на
App Store и Google play



День российского предпринимательства



«ТПП представляет и малый, и средний, и крупный бизнес практически во всех областях экономики, промышленности, в сельском хозяйстве, торговле, банковском деле, в сфере услуг. Это в полном смысле слова общероссийское объединение. Торгово-промышленные палаты работают в каждом регионе России, во многих городах и районах нашей страны, 181 торгово-промышленная палата по всей стране. Конечно, это огромная сила».

В.В. Путин



«Завтрашний день ставит перед нами новые вызовы. Прежде всего это повышение темпов роста экономики. Для этого требуется интенсивное развитие регионов в значительной степени за счет привлечения новых инвестиций, а на этой основе — решение главной задачи: улучшение жизни наших людей».

Д.А. Медведев



«Без развития реального сектора российской экономики, модернизации промышленности невозможно добиться полноценного импортозамещения».

С.Н. Катырин

Организаторы мероприятия:



г. Москва,
ЦВК «Экспоцентр»

Программа

9:00–10:30	Деловой завтрак «Доступ МСП к закупкам государственных корпораций и компаний с государственным участием» (по отдельным приглашениям)
11:00–13:00	Пленарное заседание
13:30–14:00	Торжественное открытие фестиваля
14:00–18:00	Ярмарка фермерских продуктов «Лучшее — российское!»
	Интеллектуальный квест «Навигатор успеха»
14:00–15:30	Финал банковского конкурса «Лучшая банковская программа для МСП-2017» — специальная номинация Национальной премии в области предпринимательской деятельности «Золотой Меркурий»
	Круглый стол «Россия — между Востоком и Западом». Каким должен быть российский менеджмент?
	Конвейер проектов «Бизнес-наставник»
	Деловая игра «Поединок: женский и мужской стиль бизнеса»
14:00–15:30	Дискуссия «Кодекс чести российского предпринимателя — 12 принципов ведения дел в России»
	Перерыв
15:30–16:00	Форсайт-сессия «Что ждет российское предпринимательство в 10, 20 и 30-летней перспективе». Как технологии будущего уже меняют экономическую реальность?
	Стратегическая сессия «Семейный бизнес в России: преемственность традиций и современные перспективы». Награждение победителей конкурса «Папа, мама, я — бизнес-семья»
	Круглый стол «Проблемы банковского сектора»
	Мастер-класс «Как правильно и эффективно участвовать в выставках». Николай Карасев, «Экспозэффект»
18.00	Церемония награждения победителей и лауреатов Национальной премии в области предпринимательской деятельности «Золотой Меркурий» (по отдельным приглашениям)



Валерий Томея:
*«Сила государства –
 в умении создавать красоту»*

www.z-o-f.ru

8-800-100-1815

**Златоустовская
 Оружейная
 Фабрика
 1815**



реклама

БИЗНЕС 12+
 В Е С Т Н И К

Информационно-аналитический журнал

Учредитель —
 Южно-Уральская
 торгово-промышленная
 палата



Ф.Л. Дегтярев,
 главный редактор,
 президент ЮУТПП

М.Н. Родионова,
 выпускающий редактор

Над номером работали:

Марина Родионова, журналист
 Анастасия Захарова, журналист
 Олеся Мозговая, менеджер по рекламе
 Евгения Лузина, дизайн, верстка
 Екатерина Кислицына, дизайн
 Оксана Шишмаренкова, корректор

Фотоматериалы в номер предоставлены
 пресс-службами ЮУТПП, губернатора,
 предприятиями и организациями Челябин-
 ской области

Фото первой обложки — Андрей Зинченко
 Журнал издается при информационной
 поддержке правительства и Законода-
 тельного Собрания Челябинской области

Журнал зарегистрирован Управлением
 Федеральной службы по надзору в сфе-
 ре связи, информационных технологий и
 массовых коммуникаций по Челябинской
 области

Свидетельство ПИ № ТУ 74-00339
 от 26.02.2010 г.

Дата выхода: 15 мая 2017 г.

Распространяется бесплатно

Адрес редакции, издателя:
 454080, г. Челябинск, ул. Сони Кривой, 56,
 каб. 502
 Тел.: (351) 264-54-38, 265-39-51
 Факс: (351) 265-39-51
 E-mail: b-v@tpp74.ru, rmn@tpp74.ru
www.tpp74.ru

Заказ № 921. Тираж 2000 экз.
 Отпечатано в ООО «Типография «Вариант
 Плюс»: 454126, г. Челябинск, Копейское ш., 48,
 тел. (351) 211-09-09

Журнал «Бизнес-вестник» получают:
 – Торгово-промышленная палата Россий-
 ской Федерации, г. Москва;
 – торговые представительства ближнего
 и дальнего зарубежья;
 – 170 территориальных торгово-
 промышленных палат РФ;
 – свыше 680 предприятий и фирм —
 членов ЮУТПП;
 – руководители администраций городов
 и районов Челябинской области;
 – российские и иностранные гости, прибы-
 вающие на Южный Урал

Содержание

№ 2 (106) апрель – май 2017

НОВОСТИ | СОБЫТИЯ | ФАКТЫ

- Споры о кадастре **4**
- Бизнес подготовил новую книгу жалоб **5**
- Премия Заксобрания **6**
- Биологический щит России **7**
- На пути лидера **8**
- Ассоциация ТПП УФО остается с прежним руководством **9**
- Секрет долголетия — в труде **10**

ЗАРУБЕЖНЫЕ СВЯЗИ

- В Челябинске открылось Почетное консульство Венгрии **12**
- Выходим на индийский рынок **13**
- Пак Ро Бек: «У Южной Кореи и Челябинской области большой потенциал сотрудничества» **16**
- ВЭД без рисков **17**

КАЧЕСТВО УПРАВЛЕНИЯ

- Высокое качество продукции ОПК — гарантия национальной безопасности **18**

КОНСУЛЬТАЦИЯ ЭКСПЕРТА

- Мой первый бизнес, или Как выбрать идею на миллион **20**

«ЗОЛОТОЙ МЕРКУРИЙ»

- Конкурс выявил лучших предпринимателей **21**
- Олег Каньшин: «Супруга — мой вдохновитель!» **22**
- Движущая сила **23**

КАСЛИ — 270 ЛЕТ

- Богатство Каслей **24**

СТРАНИЦЫ ИСТОРИИ

- Три эпохи в одном веке. Купеческие сотни **28**

РАЗНОЕ

- Новые члены ЮУТПП **30**
- Деловой блокнот **32**
- 9 фатальных ошибок в делегировании задач **36**



5



13



21



28

Споры о кадастре

В Челябинской области подведены итоги по оспариванию кадастровой стоимости объектов недвижимости за I квартал 2017 года.



Данную работу на постоянной основе проводит созданная при Управлении Росреестра по Челябинской области комиссия по рассмотрению споров о результатах определения кадастровой стоимости. Среди членов комиссии начальник управления экспертизы Южно-Уральской торгово-промышленной палаты Татьяна Вдовина.

За три месяца текущего года комиссией принято к рассмотрению 243 заявления от собственников недвижимости, по большинству из которых заседания уже проведены. Решения об определении кадастровой стоимости объектов недвижимости в размере их рыночной стоимости, установленной в отчетах об оценке, утверждены по 129 заявлениям. Суммарно кадастровая стоимость по рассмотренным объектам недвижимости снизилась более чем на 2,6 млрд руб.

Напомним, что собственники — физические лица, не согласные с результатами кадастровой оценки их недвижимости, могут оспорить ее результаты как в комиссии, так и в суде. Однако, как советует Татьяна Вдовина, прежде чем обратиться к процедуре оспаривания, собственнику необходимо проконсультироваться у независимого оценщика о целесообразности данных действий, так как результаты кадастровой оценки на Южном Урале достаточно корректны, и заявитель может просто потерять деньги на подготовку пакета необходимых документов. Консультации по этим вопросам специалисты отдела оценки Южно-Уральской торгово-промышленной палаты дают бесплатно по тел.: **(351) 264-75-03, 265-56-89.** ■



«Как открыть свое дело»

На портале госуслуг появился новый раздел для тех, кто загорелся идеей создать свой бизнес, но не знает, с чего начать, сообщает пресс-служба регионального минсвязи.

Раздел «Как открыть свое дело» поможет южноуральцам определиться с выбором подходящей формы организации, подать заявление на регистрацию индивидуального предпринимателя или юридического лица через Интернет. Здесь размещены ссылки на нормы законодательства и полезные ресурсы для предпринимателей. Например, прямо с портала можно перейти к сервисам ФНС, таким как поиск реквизитов ИФНС, проверка контрагента по ИНН в базе ЕГРЮЛ и ЕГРИП, иные сервисы, мгновенно предоставляющие результат в электронном виде. В настоящее время раздел содержит ссылки на федеральные услуги, связанные с открытием собственного дела. В дальнейшем этот перечень будет пополняться, в том числе за счет появления новых электронных региональных и муниципальных услуг, экономящих время предпринимателей. ■

Инвестиции в будущее

Южно-Уральская торгово-промышленная палата помогла еще одному челябинскому предприятию привлечь государственное финансирование на реализацию инвестпроекта.

На очередном заседании экспертного совета Фонда развития промышленности РФ, прошедшем 13 апреля, был утвержден для финансирования еще один рекомендованный Южно-Уральской торгово-промышленной палатой инвестиционный проект. Заем в размере 300 млн руб. получит Челябинский металлургический комбинат (ПАО «ЧМК»), входит в группу «Мечел») на организацию производства экспортно ориентированной продукции.

Проект предусматривает приобретение технологического оборудования для изготовления на базе рельсобалочного стана ЧМК рельсов, двутавровой балки и других видов фасонного проката. Общая стоимость проекта — 1,52 млрд руб.

Часть экспортной продукции в рамках данного проекта будет выпущена уже в этом году. Полномасштабный запуск производства намечен на II квартал 2019 года. За 5 лет планируется отгрузить рельсов в страны Европы, Ближнего Востока и Азии на общую сумму не менее 58 млрд руб. Налоговые отчисления составят 1,6 млрд.

По случаю утверждения данного инвестпроекта старший вице-президент, член совета директоров ПАО «Мечел» Виктор Тригубко направил на имя президента Южно-Уральской торгово-промышленной палаты Федора Дегтярева благодарственное письмо. «Уверен, что реализация проекта усилит экспортный потенциал Российской Федерации и будет способствовать выходу на рынки зарубежных стран отечественной продукции с высокой добавленной стоимостью. Огромное вам спасибо за поддержку проекта!» — говорится в письме.

Стоит отметить, это уже седьмой инвестпроект Челябинской области, одобренный ФРП РФ. Южно-Уральская торгово-промышленная палата помогает компаниям не только в оформлении необходимой документации для подачи заявок на финансирование, но и занимается продвижением наиболее перспективных проектов, которые были по каким-либо причинам отклонены или отправлены на доработку. ■

Бизнес подготовил новую книгу жалоб

Бизнес-омбудсмен Борис Титов в конце мая представит четвертый ежегодный доклад о проблемах предпринимателей. Раздел нынешнего доклада «Книга жалоб и предложений-2016» еще более критичен, чем в прошлые годы: количество описанных системных проблем бизнеса в нем выросло с 231 до 269.

Предприниматели считают, что декларируемая властями поддержка предпринимателей так и не избавила их от главных трудностей — кредиты не стали доступными, отчетность растет, предел фискальной нагрузки не отрегулирован.

Доклад — уже четвертый по счету — приурочен к Дню предпринимательства 26 мая. Как и предыдущие, он основан на обращениях предпринимателей в адрес уполномоченного — их число уже достигло 36 тыс. (в 2015 году — 25,4 тыс.). Нерешенные проблемы бизнеса из прошлогоднего доклада — а их больше половины — также вошли в новый документ. Раздел, посвященный уголовному преследованию предпринимателей, в «Книгу жалоб» больше не входит — он стал отдельным докладом «Уголовный крючок для бизнеса». В целом же число системных проблем, которые подробно описывает бизнес-омбудсмен, выросло с 231 до 269, а число идей по их решению — с 460 до 600.

Как заявила глава экспертного центра при уполномоченном Анастасия Алехнович, доклад — «фактически руководство к действию, готовая «дорожная карта» по снятию барьеров, мешающих развиваться предпринимательству в России». В документе, по ее словам, зафиксирована «печальная и опасная тенденция», «когда на бумаге пишут одно, декларируют значительные объемы господдержки предпринимателей, снижение административного давления и прочие блага, а по факту происходит обратное».

Несмотря на начало масштабной реформы контрольно-надзорной деятельности и устранения избыточных устаревших и дублирующих требований (по оценке ВШЭ, нагрузка из-за них на бизнес составляет до 6 процентов ВВП), существенно продвинуться в этом вопросе пока не удалось. К примеру, в рамках пилота по внедрению Роспотребнадзора риск-ориентированного подхода число плановых проверок ведомства в 2017 году вырастет на 9 процентов. Официальные же данные о проверках представляются авторам

ФНС ослабит давление

Налоговым инспекторам поручили ослабить давление на бизнес и сконцентрировать внимание на проверке реальности и юридической законности операций, которые проводят компании. Это следует из обращения руководства Федеральной налоговой службы к своим сотрудникам.

Как отмечается, в последнее время предприниматели все чаще жалуются на то, что налоговики начисляют им дополнительные налоги из-за формальных нарушений, например из-за неверной подписи

в отчетных документах, и при этом вышестоящие инстанции и суды поддерживают избираемые инспекторами санкции.

По словам управляющего партнера «Щекин и партнеры» Дениса Ще-

доклада заниженными. Оmbudsмен призывает не просто провести аудит обязательных требований, а принципиально изменить саму модель контроля и надзора. Среди предложений — продлить надзорные каникулы, «доказавшие свою эффективность» для малого бизнеса, на три года и распространить их на средний бизнес и на все виды контроля и надзора.

Критикует бизнес излишнюю налоговую и фискальную отчетность, формы которой не гармонизированы друг с другом и противоречивы, отчего бизнесу приходится подавать одни и те же документы несколько раз. Особенно не нравится бизнесу ярко выраженный тренд на увеличение объемов отчетности предприятий. Возмущает авторов доклада и то, что бизнес-объединения и минэкономки провели масштабную работу по выявлению неналоговых платежей, оценили их экономическую обоснованность, но снижения излишней фискальной нагрузки так и не добились, поручение премьера Дмитрия Медведева о предельном уровне неналоговых платежей для предпринимателей от июня 2015 года, по их мнению, так и не было выполнено.

Критикует уполномоченный по защите прав предпринимателей и поддержку властями малого и среднего бизнеса. Например, в 2016 году доступность кредитов для бизнеса продолжала снижаться, а корпорация МСП и другие институты развития, нацеленные на поддержку программ банковского кредитования малого бизнеса, не переломили общую тенденцию: на начало декабря 2016 года корпорацией было выдано всего 1,3 тыс. кредитов на 44,3 млрд руб. При этом теневая занятость в этом секторе продолжает увеличиваться — принятый в ноябре 2016 года закон о легализации некоторых категорий самозанятых (нянь, репетиторов, сиделок) проблему не решил.

Источник: сайт ТПП РФ со ссылкой на kommersant.ru

кина, из-за «пробюджетной позиции судов» бизнесмены практически перестали обращаться в суд для разрешения возникших спорных ситуаций с налоговой службой. Федеральный чиновник в разговоре с изданием отметил, что в 2016 году российские суды рассмотрели в три раза меньше дел с участием налоговиков по сравнению с 2015 годом.

Источник: сайт ТПП РФ со ссылкой на rbc.ru

МЕЖОТРАСЛЕВАЯ ВЫСТАВКА
20-22 СЕНТЯБРЯ
ТЕХНОЭКСПО

- ТРАНСПОРТ
- ПРОМЫШЛЕННОСТЬ
- СТРОИТЕЛЬСТВО
- БИЗНЕС

ЧЕЛЯБИНСК, ЛА «ТРАКТОР»
 250 лет Челябинску, 38

EXPOCHEL
 8 (351) 270-67-59

реклама

Вся промышленность Урала

С 20 по 22 сентября в Ледовой арене «Трактор» состоится Уральский промышленный форум, в рамках которого пройдет уникальная многоотраслевая выставка «ТехноЭкспо. Машиностроение. Металлообработка. Сварка. Коммерческий транспорт. Логистика».

Более 70 компаний из Москвы, Московской области, Санкт-Петербурга, Саратова, Кемерово, Тюмени, Екатеринбурга, Челябинска и Челябинской области, Беларуси представят последние разработки в области развития рынка машиностроительной промышленности, продвижения новых технологий металлообработки, оборудования, станков и инструментов. Представители крупнейших промышленных холдингов и заводов познакомят клиентов с самыми современными и качественными материалами для машиностроения и сварочного производства, продемонстрируют уникальные технологии, которые успешно внедрены на их производстве.

В рамках форума запланирована насыщенная деловая программа: обсуждение наиболее актуальных вопросов, касающихся всех отраслей промышленности Челябинской области. Для специалистов будут организованы семинары, мастер-классы, круглые столы и панельные дискуссии по инновационному развитию промышленных отраслей. ■

Премия Заксобрания

Законодательное Собрание Челябинской области в очередной раз отметило работу Южно-Уральской торгово-промышленной палаты в сфере поддержки бизнеса.

20 апреля состоялось заседание комиссии по присуждению премии Заксобрания в сфере поддержки и развития предпринимательства. Из 20 представленных кандидатур на соискание премии комиссия утвердила пять, в том числе кандидатуру председателя комитета ЮУТПП по деловой культуре, директора аудиторской компании «Вилана» Виктории Ломовкиной.

Среди ее заслуг отмечено руководство комитетом, который на постоянной основе проводит обучающие конференции и семинары по различным вопросам ведения предпринимательской деятельности. Кроме того, В. Ломовкина, являясь членом СРО «Аудиторская Палата России», выступает экспертом бесплатного консультационного пункта ЮУТПП по вопросам бухучета, налогообложения и финансового анализа (тел.: (351) 266-52-23, 263-34-32); входит в состав созданной при губернаторе Челябинской области рабочей группы «Административное давление на бизнес».

Ежегодная премия Заксобрания в сфере предпринимательства учреждена в 2015 году с целью выявления общественно активных граждан, не только добившихся успеха в части своего собственного дела, но и активно продвигающихся в направлении выстраивания диалога между бизнесом и властью.

Второй год подряд премия присуждается представителю Южно-Уральской ТПП. Так, в прошлом году в число премированных вошел член правления ЮУТПП, председатель комитета по развитию предпринимательства, гендиректор ООО ТД «СантехУрал» Сергей Ермаков. ■

ПримСоцБанк
АКЦИЯ!
Кредит

Успей до 31 июля 2017 г.!

13,9%

Весеннее настроение!

Основные условия: сумма кредита от 150000 руб. до 300000 руб.; срок кредита от 3 до 12 мес.; ставка 13,9% годовых.

г. Челябинск, ул. Труда, 95

www.pskb.com
 Реклама. Данные приведены по состоянию на 05.04.2017.
 ПАО СБС Промсвязьбанк. Ген. лицензия ЦБ РФ № 2133.

реклама



Биологический щит России



В стране усилят контроль над ветеринарной и фитосанитарной безопасностью. С этой целью будут построены новые межобластные ветеринарные лаборатории, а действующие учреждения — модернизируют.



Строительство проводится в рамках государственной программы развития сельского хозяйства, рассчитанной до 2020 года.

Участие в программе принимает южноуральское предприятие — Миасский завод медицинского оборудования (МЗМО). Предприятие специализируется на выпуске наукоемкого оборудования для медицины, фармацевтики, приборостроения и микробиологии.

По итогам конкурсов Миасский завод медицинского оборудования принимает участие в проектировании межобластных лабораторий в Чите, Новосибирске и Кемерове.

Основное направление работы ветеринарных лабораторий — исследование тканей животных.

Работы с опасными биологическими агентами должны выполняться в определенных условиях, позволяющих обеспечить безопасность специалистов и окружающей среды. Именно

такое оборудование создают на предприятии.

У завода уже есть опыт участия в подобных проектах по оснащению специальных лабораторий. Так, в Брянске после капитальной реконструкции в эксплуатацию введена межобластная ветеринарная лаборатория (МВЛ). В состав Брянской МВЛ входит комплекс биологической безопасности, разработанный на МЗМО и выполненный по принципу чистого помещения.

Комплекс биологической безопасности является отдельной лабораторией или отделом лаборатории определенного уровня биологической безопасности и представляет собой полную замкнутую совокупность технологически и территориально связанных модулей биологической безопасности для обеспечения выполнения полного цикла диагностических, научных, исследовательских и производственных работ.

Комплекс биологической безопасности конструктивно включает в себя: специализированные ограждающие и несущие конструкции; специальные вентиляционные системы; системы ограничения доступа, автоматизации, связи, сигнализации и диспетчеризации.

Такие комплексы используются также для создания уникальных многофункциональных мобильных комплексов «Сыч» на базе шасси КАМАЗ, которые были разработаны и построены предприятием по заказу Минобороны страны. Комплекс «Сыч» выполнял оперативное дежурство во время Всемирной спартакиады-2014 в Казани, на Олимпийских играх в Сочи в 2014 году и продемонстрировал свою высокую эффективность и надежность при ликвидации очага сибирской язвы на Ямале в прошлом году.

Такие комплексы используются также для создания уникальных многофункциональных мобильных комплексов «Сыч» на базе шасси КАМАЗ, которые были разработаны и построены предприятием по заказу Минобороны страны. Комплекс «Сыч» выполнял оперативное дежурство во время Всемирной спартакиады-2014 в Казани, на Олимпийских играх в Сочи в 2014 году и продемонстрировал свою высокую эффективность и надежность при ликвидации очага сибирской язвы на Ямале в прошлом году.

Комплексы биологической безопасности «АМС-МЗМО» входят в состав оборудования Ростовского референтного центра Россельхознадзора, где сейчас завершаются монтажные работы. Главными задачами центра являются реализация единой государственной политики и обеспечение деятельности территориальных управлений Россельхознадзора в сфере проведения государственных экспертиз, исследований и обследований в области карантина и защиты растений, семеноводства, агрохимии, плодородия почв, качества и безопасности зерна, крупы, комбикормов и компонентов для их производства, а также побочных продуктов переработки зерна, ветеринарии.

Проект строительства объекта, весь комплект высокотехнологичного оборудования и монтаж выполнены специалистами южноуральского предприятия. ■

реклама



Ассоциация ТПП УФО остается с прежним руководством

26 апреля состоялось очередное заседание Ассоциации торгово-промышленных палат Уральского федерального округа. Члены ассоциации подвели итоги ее работы за 2015–2016 гг., определили новые задачи и провели выборы председателя на предстоящий двухлетний период. По результатам общего голосования руководителем объединения в очередной раз переизбран президент Южно-Уральской ТПП Федор Дегтярев.



В заседании приняли участие вице-президент ТПП РФ Максим Фатеев, главный эксперт департамента развития ТПП РФ Наталья Гуркина, руководители 11 торгово-промышленных палат УФО.

К участию в заседании также был приглашен президент ТПП Республики Башкортостан Азат Фазлыев, который в составе официальной и деловой делегации республики работал в эти дни в Челябинске. Он обратился к председателю ассоциации с просьбой о включении его палаты в состав объединения. По словам Азата Фазлыева, в связи с ростом товарооборота Башкортостана с Челябинской областью башкирские предприниматели нацелены на расширение торгово-экономических связей не только с Южным Уралом, но и с другими субъектами Уральского федерального округа. «У наших предпринимателей очень много взаимных интересов. Кооперация палат позволит содействовать их успешной реализации», — отметил президент ТПП Республики Башкортостан.

Члены ассоциации его предложение одобрили.

Большое внимание на заседании было уделено обсуждению вопросов о внедрении стандарта «Деятельность торгово-

промышленных палат в Российской Федерации» и координации взаимодействия региональных и муниципальных ТПП с учетом изменений в Уставе ТПП РФ, утвержденных VII Съездом ТПП РФ 1 марта 2016 года.

Были также подведены итоги работы Ассоциации ТПП УФО за 2015–2016 гг. и определены новые задачи.

Затем состоялись выборы председателя Ассоциации ТПП УФО на период 2017–2019 гг. Было принято единогласное решение переизбрать на должность председателя Федора Дегтярева. Стоит отметить, что это уже пятое его переизбрание. Руководитель ЮУТПП впервые возглавил ассоциацию в 2008 году.

С очередным переизбранием Федора Дегтярева поздравил вице-президент ТПП РФ Максим Фатеев: «За последний год я уже в третий раз приезжаю на Урал, и в очередной раз убеждаюсь, что ассоциация работает. Достигнутые результаты дорогого стоят. Я сам учился у Федора Лукича, когда пришел в систему ТПП РФ. Поэтому хочется, чтобы такие люди оставались у руля!»

Завершилось заседание обсуждением ряда рабочих вопросов. ■

На пути лидера

7 апреля на Миасском машзаводе завершился второй этап внутрикорпоративного обучения по программе «Профессиональное развитие и повышение личной эффективности работников. Путь лидера».

Миасский машзавод уделяет большое внимание развитию кадрового потенциала, используя для этого всевозможные ресурсы. Новым форматом стали тренинги, которые проводят сами сотрудники предприятия, обладающие достаточным опытом и знаниями, готовые поделиться ими со своими коллегами.

Первый пробный этап обучения прошел еще в январе и оказался весьма удачным, что отметили и организаторы, и сами обучающиеся. В этот раз программа оказалась более насыщенной. Как и на первом этапе обучения, в нее было включено знакомство с основами эффективного управления. Об этом рассказали заместитель генерального директора по персоналу и безопасности Сергей Зимин и главный инженер предприятия Александр Новожилов. Дополнилось обучение новыми тренингами «Командообразование» и «Эффективные коммуникации». Освоить набор лидерских навыков и умений помог

тренинг «Лидерство» Марины Горбачевой, практикующего преподавателя из Челябинска.

Управление проектами, целеполагание, основы тайм-менеджмента, системы менеджмента качества, патентно-лицензионная и изобретательско-рационализаторская деятельность на предприятии, креативность — все эти темы также были включены в программу. Сами обучившиеся отметили, что занятия были очень интересными. Организаторы, в свою очередь, уверены, что данная форма обучения является очень результативной, потому что разрабатываемые программы тренингов учитывают специфику предприятия. Они улучшают микроклимат в коллективе и повышают командную эффективность.



Светильники по ГОСТу

Российская академия наук заключила, что светильники производства Миасского машзавода могут использоваться в регионах с умеренным холодным климатом.

В 2016 году один из главных поставщиков энергоресурсов Республики Саха АО «Сахазэнерго» заинтересовался светодиодной продукцией АО «ММЗ». Для проведения испытаний завод предоставил им пробную партию светильников СДС «ММЗ» 160-03 с желтым и оранжевым типом рассеивателя в количестве двух штук.

С декабря 2016 года по февраль 2017 года производственный центр АО «Сахазэнерго» провел испытания на воздействие низких температур. По итогу испытаний был сделан вывод, что светодиодный светильник для наружного освещения СДС «ММЗ» 160-03 устойчив к пониженной температуре до -55°.

Испытания, проводимые в центре ФГУП «ПО «Октябрь», были направле-

ны на воздействие различных внешних факторов. Испытания показали, что данные светильники устойчивы к внешним механическим воздействиям, соответствуют критериям годности в части влагоустойчивости и устойчивости к воздействию пониженной и повышенной температур, выдержали испытание на электрическую прочность изоляции.

На основании предоставленных выводов Институт физико-технических проблем Севера им. В.П. Ларионова Сибирского отделения Российской академии наук сделал заключение, что светодиодные светильники для наружного освещения СДС «ММЗ» 160-03 с желтым типом рассеивателя, предназначенные для эксплуатации в регионах с умеренным холодным климатом,

соответствуют техническим требованиям, предъявляемым к светодиодным светильникам.

Материалы предоставлены пресс-службой АО «ММЗ»



456300, Россия, Челябинская обл., г. Миасс, Тургоякское шоссе, 1
Тел. приемной (3513) 298-102
Тел./факс: (3513) 298-222
E-mail: INFO@MMZ.RU MMZ.RU

реклама

Южный Урал — Башкортостан: курс на опережение

25 апреля в Южно-Уральской торгово-промышленной палате состоялись деловые переговоры башкирских и южноуральских предпринимателей. Участники встречи договорились о новых поставках продукции.



Мероприятие было организовано в рамках визита в Челябинскую область делегации Башкортостана во главе с президентом республики Рустэмом Хамитовым.

В состав деловой делегации вошли представители шести компаний.

В ходе мероприятия состоялось свыше 40 двусторонних встреч. Башкирские предприниматели заинтересовались поставками производимого на Южном Урале светотехнического оборудования и аварийных осветительных установок, а также металлопродукции. Пред-

приятиям Южного Урала были предложены поставки весового оборудования и лакокрасочных материалов, сотрудничество в области проведения опытно-экспериментальных работ в производстве.

Для башкирской делегации также было организовано посещение Челябинского трубопрокатного завода и ООО «ЭТЕРНО».

Кроме того, состоялась встреча официальных и деловых кругов Челябинской области и Республики Башкортостан с участием руководителей регионов. Губернатор Челябинской области Борис Дубровский и глава Республики Башкортостан Рустэм Хамитов подписали план мероприятий о сотрудничестве в 2017–2019 годах.

— Отношения наших регионов должны развиваться в опережающей динамике, как это происходит сейчас, — отметил Борис Дубровский. — Это обусловлено тем, что экономики наших территорий не конкурентны, а дополняют друг друга. Кроме того, мы перенимаем ваш успешный опыт проведения саммитов ШОС и БРИКС в 2015 году. ■

Для справки:

В 2015 году товарооборот между регионами составил более 41,7 млрд руб. (115,4 процента к уровню 2014 года), при этом он имеет паритетный баланс (в структуре товарооборота вывоз из Челябинской области и ввоз составили 20,9 и 20,8 млрд руб. соответственно). В Республику Башкортостан осуществляются регулярные поставки металлопродукции, продукция стройиндустрии, машиностроения, пищевой и легкой промышленности. Основными поставщиками продукции в Республику Башкортостан являются:

Челябинский и Магнитогорский металлургические комбинаты, Челябинский трубопрокатный завод, крупнейшие машиностроительные заводы («ЧТЗ — Уралтрак», автомобильный завод «Урал»), Ашинский завод светотехники, «Юничел», «Макфа» и другие. В Челябинскую область из Республики Башкортостан в основном поставляются: продукция нефтепереработки, пищевой промышленности, алкогольные и безалкогольные напитки, прочее.



Секрет долголетия — в труде

Немногим удастся дожить до столетия, и еще меньше тех, кто в столь солидном возрасте сохраняет и ясность ума, и бодрость духа. Труженица тыла и ветеран труда Галина Кудряшова именно из таких. В день столетия долгожительницу чествовали на Златоустовской оружейной фабрике.

Галина Петровна родилась 27 апреля 1917 года в семье чертежника Петра Ивановича и учительницы и бухгалтера Елизаветы Алексеевны Кудряшовых. К сожалению, отец Галины заболел холерой и умер в 1921 году в возрасте 30 лет. Мать вышла замуж во второй раз — за заводского экономиста Александра Слепенкова, который в 1937 году был репрессирован и расстрелян. Окончив семилетку, в 1931 году девушка поступила в фабрично-заводское училище Златоустовского инструментального завода, в 1933 году окончила слесарное отделение группы лекальщиц с присвоением квалификации шлифовальщицы 3-го разряда рабочей сетки. В 1935 году получила документ о среднем образовании и уехала в Москву для продолжения учебы. Сдавала вступительный экзамен в МГУ, но не прошла по конкурсу и поступила на курсы подготовки в Московский станкоинструментальный институт имени Сталина, в который была зачислена на следующий год и окончила по специальности «Конструирование и производство инструмента» с присвоением квалификации инженера-механика. Диплом Галина Кудряшова получила буквально накануне начала Великой Отечественной войны — 20 июня 1941 года.

Перед войной Галина Кудряшова успела поработать на Московском заводе имени Лихачева, но из-за подошедших к Москве немцев ей пришлось покинуть столицу и вернуться в Златоуст. В январе 1942 года Галина Петровна была принята конструктором в цех № 7 Златоустовского завода имени Ленина и тут же переведена на должность технолога того же цеха. В 1945 году стала начальником технического бюро. С 1948 по 1977 год руководила отделом стандартизации завода, после чего ушла на пенсию. Но и на заслуженном отдыхе Галина Петровна не оставила родной завод. С 1981 года сначала временно, а потом постоянно проработала еще 11 лет — в составе группы по созданию заводского музея. Труд Галины Петровны неоднократно оценивали и поощряли благодарностями, знаками отличия, среди которых нагрудные знаки «Отличник социалистического соревнования РСФСР», «За заслуги в стандартизации» и медаль «За трудовую доблесть».

Не только работой жила Галина Кудряшова. Большое место в ее жизни занимала общественная деятельность. Убежден-

ная коммунистка, член партии, только последние несколько лет она не принимает участия в работе Златоустовского отделения КПРФ. И в 90 с лишним лет она разносила газеты ветеранам, которые не могли ходить, интересовалась здоровьем. А еще составляла настоящие летописи — в любой организации, где появлялась: будь то музей родного завода или городское общество инвалидов, членом которого она является с 1988 года.

Неожиданная болезнь и последовавшая инвалидность второй группы поначалу сбили с толку всегда столь бодрую и деятельную Галину Петровну. Но члены Златоустовского общества инвалидов поддержали, помогли воспрянуть в трудную минуту и стали для нее настоящими друзьями.

На предприятиях нашей страны всегда с почетом относились к работникам-ветеранам. Не отступил от старых, еще советских, традиций и генеральный директор Златоустовской оружейной фабрики Валерий Томея. Он и раньше не забывал ветерана-долгожительницу, но столетний юбилей — дело совсем другое. Чтобы порадовать именинницу, стоявшую у истоков создания заводского музея и нынешнего Ассортиментного кабинета, и отдать дань ее труду, Валерий Александрович организовал грандиозное празднование, прошедшее, конечно же, в стенах музея фабрики. Праздник получился отличным, с почетными гостями, добрыми друзьями, заслуженными подарками и цветами. Сто одну розу вручил директор имениннице, но, как сам отметил, не за прожитые годы, а на будущее.

В жизни завода Галина Петровна оставила огромный след, и не только как работник отдела стандартизации, но и как исследователь, кропотливо собиравший историю предприятия. Ее наработками сегодня пользуются многие ветеранские организации. Ее отличают огромная работоспособность, желание жить и быть полезной близким и обществу — это ее стержень, — отмечает Валерий Томея. — Она удивительный человек, настоящий патриот страны и фабрики, и мой долг, как директора, поддерживать и быть добрым другом.

Подарком от фабрики стала именная юбилейная медаль и гравюра с изображением златоустовской природы, которая украсит квартиру именинницы.

— Своей жизнью я очень довольна, около меня представители всех поколений: и те, с кем я работала десятки лет, и ученики. Хозяйством пока занимаюсь сама, насколько здоровье позволяет, — говорит Галина Петровна и, улыбаясь, делится секретом поразительного долголетия: — Работайте долго и честно, живите дружно, тогда и доживете до ста лет. ■



г. Златоуст Челябинской области,
пл. III Интернационала, 16
Тел. 8-800-100-1815
(звонок бесплатный)
www.z-o-f.ru
www.zlatgravura.ru

реклама

реклама

ТРАНСФЕР БЕСПЛАТНО!

SMOLINOPARK HOTEL

Отель SMOLINOPARK

- Входит в пятерку лучших отелей Челябинска
- Загородное расположение на берегу озера
- 15 минут до центра города
- Полный комплекс услуг для отдыха и бизнеса
- Обслуживание по европейским стандартам

Уютные номера, Ухоженная территория, Рестораны, Конференц услуги, Кейтеринг, Сауны

г. Челябинск, пос. Смолино, ул. Чапаева, 114
www.smolinoparkhotel.ru
+7 (351) 729-82-29

Забронировать номер со скидкой 10%
www.smolinopark.ru

МАЛАХИТ ТРАНСФЕР

ТРАНСФЕР ИЗ АЭРОПОРТА В ОТЕЛЬ БЕСПЛАТНО

Ежедневно с понедельника по четверг по расписанию

Узнать расписание на сайте

Труда, 153 **8-800-100-58-08**
звонок бесплатный по России

malahit74.ru

Подробности и онлайн-бронирование на официальном сайте:

ВИЗИТЬ ГОСТИННЫЙ ДОМ

Гостинный дом «Визитъ» расположен в самом сердце Челябинска

Уютные номера от 600 руб./сутки

Действуют скидки на проживание

Размещение круглосуточно
Тел. (351) 263-46-01

г. Челябинск, ул. Елькина, 76
www.hotel-vizit.ru

Принимаем заказы на корпоративы, средний чек 1200 руб./чел.

ВИЗИТЬ КАФЕ

Два банкетных зала
Бизнес-ланч 135 руб.

Время работы с 7.30 до 22.00

Заказ проведения мероприятий, банкетов по тел. (351) 263-57-09

реклама

Где уютен всегда рад!

ГОСТИНИЦА ПЛАНЕТА

454021, г. Челябинск, ул. Молодогвардейцев, 376.
Тел.: (351) 742-52-05, 792-98-76.
E-mail: planeta-hotel@mail.ru

130 номеров от эконом до бизнес-стандарт.
Завтрак включен. Парковка. Видеонаблюдение.
Прачечная. Бесплатный Wi-Fi

Классический ресторан. Европейская кухня.
Банкетный зал. Торжественный интерьер.

Бизнес-центр. Три зала. Различный формат.

Спецпредложения. Акции на сайте
www.hotel-planeta.ru

реклама

Выходим на индийский рынок

В апреле делегация Челябинской области во главе с губернатором Борисом Дубровским посетила с рабочим визитом Индию. Войдя в этом году в Шанхайскую организацию сотрудничества, южноазиатское государство не могло не привлечь внимание. Бизнес Южного Урала заинтересован в налаживании тесных торгово-экономических связей, а власти намерены использовать все преимущества географического положения региона для того, чтобы стать «российскими воротами в Азию». Поездку организовало правительство Челябинской области при поддержке Южно-Уральской торгово-промышленной палаты.

В ходе трехдневного визита делегация официальных и деловых кругов Челябинской области побывала в городах Дели, Вишакхапатнам и Виджаявада, встретила с местными чиновниками и предпринимателями, ознакомила с деятельностью Федерации торгово-промышленных палат Индии (FICCI) — крупнейшей организации деловых кругов, объединяющей более 500 региональных торговых палат, промышленных объединений и ассоциаций. В рамках бизнес-форумов, организованных в Дели и Вишакхапатнаме, состоялось около 80 встреч и переговоров, которые позволили установить новые торгово-экономические связи между южноуральскими и индийскими компаниями, а также определить возможность реализации совместных проектов.

Так, индийские предприниматели готовы принять участие в строительстве цементно-клинкерного завода в Бакале Челябинской области, организовать на территории региона совместное фармацевтическое производство, а в Индии построить при участии южноуральского бизнеса предприятие по производству вентиляционного оборудования.

Были обсуждены возможности экспорта в Индию южноуральского метеорологического оборудования, радиоприборов и макаронной продукции, а также увеличения объема поставок медного купороса до 300 тонн ежемесячно.

В ответ Индия готова поставлять на Южный Урал гранатовый песок, металлопродукцию нержавеющей стали.

Получено также предложение по организации в Челябинской области медицинского туризма с оказанием услуг для индийских онкобольных в Челябинском областном онкологическом центре.

Кроме того, южноуральская компания заручилась поддержкой дипломатического ведомства Индии в вопросах поиска индийских партнеров для строительства тепличного комплекса в Усть-Катаве Челябинской области и организации совместной деятельности по развитию ветроэнергетики.

Южно-Уральский государственный аграрный университет рассмотрел возможности сотрудничества в научной сфере, а также обмена студентами и преподавателями. Университет готов принимать на учебу при условии получения квот.

Итоги делового визита прокомментировал губернатор Челябинской области Борис Дубровский: «Позитивно оцениваю результаты рабочей поездки в Индию. В этот раз состав официальной делегации был существенно ограничен в пользу бизнес-компаний и муниципалитетов. За три рабочих дня в Индии нам удалось провести два бизнес-форума с участием более 150 индийских коммерческих компаний, которые выразили свой интерес в совместных проектах. Несколько компаний представили наш регион на международной металлургической выставке в Мумбаи, заключены первые контракты. Статус принимающей стороны был высоким, на уровне федеральных министров. Очень содержательным стал визит в штат Андхра-Прадеш, принято решение о подписании соглашения о сотрудничестве».



Таможня подвела итоги

В зоне ответственности Челябинской таможни наблюдается рост активности внешнеэкономической деятельности.

В I квартале 2017 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года стоимостной объем товаров увеличился на 23 процента, весовой объем на 9 процентов, количество выпущенных деклараций выросло на 5 процентов. При этом отмечается рост статистических показателей внешней торговли как по экспорту, так и по импорту.

Внешнеторговый оборот в зоне деятельности Челябинской таможни достиг отметки 1,1 млрд долл. По данным таможенной статистики, объем экспорта вырос на 20 процентов и составил 928,6 млн долл. Импортные поставки увеличились на 39 процентов и превысили 200 млн долл.

Грузооборот достиг отметки 1,5 млн тонн. При этом весовой объем экспорта вырос почти на 4 процента и составил 1,4 млн тонн, весовой объем импорта увеличился более чем в два раза и составил 145 тыс. тонн.

Большую часть всех экспортируемых товаров представляют металлы и изделия из них (практически 90 процентов общего объема экспорта), еще 6 процентов приходится на машины и оборудование.

В товарной структуре импорта преобладают: продукция машиностроения — 50 процентов общего объема ввезенного товара, металлы и изделия из них — 18 процентов, продукция химической промышленности — 14 процентов.

Крупнейшими торговыми партнерами при экспорте являются Турция, Финляндия, Нидерланды, Египет, Узбекистан. Основные импортные поставки осуществлялись из Китая, Германии, Италии.

*Екатерина Логвинова,
главный государственный
таможенный инспектор
(по связям с общественностью)*



В Челябинске открылось Почетное консульство Венгрии

26 апреля в Челябинске начало работу Почетное консульство Венгрии. В церемонии открытия приняли участие дипломаты, представители органов исполнительной власти Челябинской области и Южно-Уральской торгово-промышленной палаты.

Почетное консульство Венгрии будет отвечать как за защиту интересов европейской страны и прав ее граждан на территории региона, так и за развитие экономических, культурных, туристических и научных связей между Южным Уралом и Венгрией. Почетным консулом назначен Виктор Лощенко. Работа будет вестись в тесном взаимодействии с Южно-Уральской торгово-промышленной палатой.

— Мы договорились, что у нас будет установлено плотное сотрудничество, нацеленное на повышение качественных и количественных показателей товарооборота, — прокомментировал первый вице-президент Южно-Уральской торгово-промышленной палаты Игорь Аристов.

Как отметил чрезвычайный и полномочный посол Венгрии в РФ Янош Балла, открытие в Челябинске Почетного консульства Венгрии позволит реализовать совместные проекты на территории Челябинской области, которые дадут возможности для развития отношений с регионом и Россией в сфере экономики, торговли, образования, культуры и туризма.

По данным, приведенным представителем МИД России в Екатеринбурге Александром Харловым, на территории региона уже реализуются совместные проекты в области ЖКХ, сельского хозяйства.

— Уверен, назначение Виктора Лощенко на пост руководителя консульства стало правильным шагом. Давно знаю его как успешного человека и думаю, что поставленные перед ним задачи будут реализованы, — отметил А. Харлов.

Справочно: Товарооборот с Венгрией в 2016 году составил 15,5 млн долл. (78,7 процента к аналогичному периоду 2015 года), в том числе: экспорт — 11,1 млн долл. (81 процент), импорт — 4,4 млн долл. (73,3 процента). Объем инвестиций из Венгрии в 2012 году — 4,5 млн долл., в 2013 году — 6,4 млн долл. По данным Челябинскстата, в области зарегистрировано четыре коммерческих предприятия, в качестве учредителей которых выступают физические и юридические лица из Венгрии. Основные статьи экспорта: металлы и изделия из них, продукция химической промышленности, машины, оборудование и транспортные средства. Предприятия-экспортеры: ОАО «ММК» (прокат плоский из железа); ОАО «ЧЭМК» (феррохром); ОАО «ЧМК» (прокат плоский горячекатаный); ОАО «ЮАИЗ» (изоляторы стеклянные); ОАО «Уфалейникель» (никель); ООО «ЧТЗ — Уралтрак» (комплектующие для тракторов). Основные статьи импорта: машины, оборудование и транспортные средства, продукция химической промышленности, металлы и изделия из них. Предприятия-импортеры: ОАО «ММК» (кирпичи огнеупорные, материалы смазочные, станы прокатные и валки для них, изделия из камня); ООО «КНАУФ Гипс Челябинск» (перлитовая порода); ЗАО «Челябинские строительные дорожные машины» (части машинокомплекта для погрузчика); ЗАО «ПГ «Метран» (клапаны для регулирования давления); ОАО «ЧМК» (полноконусные форсунки для разбрызгивания воды).

*По информации пресс-службы
министерства экономического развития Челябинской области*

Активные участники ВЭД Челябинской области рассказывают, почему интерес к бизнес-миссиям не снижается и какой практический смысл имеет эта форма налаживания деловых контактов.

— Что вы получаете от участия в бизнес-миссиях, организуемых ЮУТПП?



Андрей Спицын,
генеральный директор
ОАО «Металл-база»
(www.metallbaza.ru):

— Данные миссии полезны в первую очередь для расширения кругозора и понимания текущей экономической ситуации. В ходе поездок мы знакомимся с представителями других компаний, обмениваемся мнениями по различным вопросам, проводим «сверку часов» по соответствию своих решений с направлениями мировых трендов.

В числе последних зарубежных мероприятий, в которых наша компания приняла участие, визиты в Казахстан и Китай. Кроме того, под патронажем ЮУТПП мы встречали у себя на предприятии ряд делегаций из других регионов России.

Огромный опыт и «солидные погоны» Южно-Уральской торгово-промышленной палаты помогают делать эффективные шаги в поиске деловых партнеров на российском и зарубежном рынках.



Евгений Чупин,
директор по маркетингу
ООО НТЦ «Приводная техника»:

— Мы стараемся участвовать во всех крупных бизнес-миссиях, организуемых торгово-промышленной палатой. Для нас каждая поездка — это шанс завязать новые знакомства, поделиться опытом с коллегами, а также возможность изучить особенности ведения бизнеса в той или иной стране.

Что немаловажно — во время поездок мы знакомимся с местными предпринимателями, с которыми встретиться в Челябинске бывает очень трудно из-за довольно напряженного графика работы. Зато в Австрии или Германии мы легко можем вместе поужинать после официальной части программы визита и обсудить рабочие вопросы. Очень часто такие знакомства приводят к реализации совместных проектов.



Алексей Оттен,
председатель совета директоров
ОАО «НЕКК»:

— Мы являемся одним из крупнейших в мире производителей сульфата меди 5-водного (медного купороса) и единственным в России производителем кормового сульфата меди. Продукция имеет необходимые лицензии, сертификаты и разрешения, открывающие доступ на все национальные рынки. Более 70 процентов нашей продукции реализуется на экспорт в 64 страны мира. Южно-Уральская торгово-промышленная палата помогает нам осваивать наиболее сложные рынки, такие, например, как Иран, Индия.

В ближайших планах выход на перспективные рынки Южной Америки, Юго-Восточной Азии и Океании. И я уверен, что взаимодействие с ЮУТПП обеспечит нам успешную реализацию поставленных задач.



Иван Шумкин,
директор ООО ПКФ
«Челябинский Калибр»:

— На протяжении многих лет сотрудничество с ЮУТПП приносит только положительные результаты. Деловые миссии обеспечивают нашей компании надежную и экономически эффективную платформу для налаживания прямого диалога с потенциальными клиентами и поиска партнеров для реализации совместных проектов как на территории России, так и в ближнем зарубежье.

Кроме того, в ходе поездок происходят интересные знакомства с представителями российского бизнеса, что, по моему мнению, способствует накоплению профессионального опыта.

Я благодарен коллегам за их высочайшее мастерство в области организации бизнес-миссий и желаю процветания и профессионального роста.



азия
ТРЕЙД

КОМПЛЕКСНАЯ ДОСТАВКА ИЗ КИТАЯ

- контейнерные перевозки
- отправка сборных грузов с собственного склада в Китае
- ведение сделок ВЭД
- доставка оборудования, материалов, комплектующих для производств
- обеспечение поставок товаров оптом для торговых сетей и крупных компаний, развитие их торговой марки
- оптимальная логистика
- таможенное оформление
- поиск производителей и размещение заказов

ЭКСПОРТНЫЕ ПОСТАВКИ В КИТАЙ

- контейнерные перевозки
- полное документальное сопровождение сделок
- официальный выпуск товара на территории КНР, необходимый для торговли с крупными компаниями и торговыми сетями

АЗИЯ-ТРЕЙД ЛОГИСТИК
г. Челябинск, пр. Победы, 177, оф. 213
(351) 247-74-46, 247-74-98
E-mail: info@atchina.ru
www.atchina.ru

Пак Ро Бек: «У Южной Кореи и Челябинской области большой потенциал сотрудничества»

27 апреля Челябинск посетила официальная и деловая делегация Южной Кореи во главе с чрезвычайным и полномочным послом республики в РФ Пак Ро Бек. В рамках визита состоялась бизнес-форум, деловые переговоры предпринимателей, встречи с официальными лицами Челябинской области. По итогам мероприятий посол дал эксклюзивное интервью журналу «Бизнес-вестник».



— **Господин Пак Ро Бек, как вы оцениваете текущее состояние торгово-экономических отношений Южной Кореи и Челябинской области? Расскажите о примерах успешного сотрудничества.**

— В 2016 году объем товарооборота между Республикой Корея и Челябинской областью составил порядка 30 млн долл. Из Челябинской области в нашу страну поставляется продукция черной металлургии, трубы и т. д. Основными предприятиями-экспортерами Челябинской области являются ОАО «ММК» и Челябинский филиал ОАО «Уральская кузница». В свою очередь наша страна экспортирует в Челябинск машины, транспортные средства и товары народного потребления.

Учитывая положительные показатели товарооборота и установление доверительных отношений, считаю, что у нас большой потенциал для сотрудничества в новых отраслях экономики. Например, в рамках бизнес-форума корейская компания «Китурамирус» и ООО «СантехУрал» подписали коммерческое соглашение в области поставок в Челябинскую область газовых котлов и их обслуживания.

— **В каких еще отраслях мы могли бы сотрудничать?**

— В Челябинской области стремятся к модернизации и диверсификации экономики, а также созданию экологически чистой и эффективной промышленной системы. Корейские же предприятия отличаются технологичностью и ценовой конкурентоспособностью. Поэтому считаю, что мы можем быть друг другу полезны в области металлургии, машиностроения, сфере IT-технологий и экологических проектов.

В организованных Южно-Уральской торгово-промышленной палатой в рамках бизнес-форума деловых переговорах с корейской стороны приняли участие представители 32 предприятий.

С учетом повышенной заинтересованности в укреплении двустороннего сотрудничества посольство и в дальнейшем будет играть роль моста между предприятиями Кореи и Челябинской области.

— **А какова, по вашему мнению, роль торгово-промышленных палат в данном процессе?**

— Тесное взаимодействие Южно-Уральской торгово-промышленной палаты и KOTRA (некоммерческая организация, созданная корейским правительством в

1962 году с целью содействия развитию торговли между Кореей и другими странами) по поиску подходящих друг другу партнеров вносит большой вклад в эффективное проведение деловых встреч.

Участие Южно-Уральской ТПП в организации деловых мероприятий имеет большое значение. Палата способствует поиску партнеров, нуждающихся друг в друге, а также конкретному достижению результатов посредством детальных обсуждений.

— **Что вы ожидаете от этого визита на Южный Урал?**

— Посольство Республики Корея в Российской Федерации ежегодно организует визиты корейской делегации в приоритетные субъекты России.

Очень рад состоявшемуся визиту в Челябинскую область. Выбор вашего региона вполне оправдан, поскольку Южный Урал является одним из российских центров развития металлургии и машиностроения, а также важным транспортным узлом Евразии.

Надеюсь, что данный визит послужит стимулом не только для расширения торговой деятельности, но и увеличения инвестиционных потоков между нашими странами.

Кроме того, я возлагаю большие надежды на налаживание сотрудничества в области экологии и создания умного города, так как была проявлена взаимная заинтересованность в этом.

— **В решении каких вопросов предпринимателей может помочь ваше посольство?**

— Посольство вместе с Корейским культурным центром, KOTRA и Корейской национальной корпорацией туризма проводит различные деловые и культурные мероприятия, в том числе презентации туризма в Корею. В рамках визита в российские регионы создается площадка, на которой предоставляется возможность для установления связей и контактов между предприятиями двух сторон.

Кроме того, мы поощряем заинтересованность в реализации социального предпринимательства в российском обществе. В частности, с помощью KOTRA посольство предоставляет информацию о торговом и инвестиционном климате российских регионов, а также оказывает содействие в организации деловых встреч.

*Вопросы задавала
Марина Родионова*

ВЭД без рисков

Ведение внешнеэкономической деятельности — дело высокорискованное. В нем любая неосторожность может стоить предпринимателю потери не только времени, но и огромных денег. Особого внимания требуют валютно-финансовые операции. О том, какие угрозы подстерегают участников ВЭД при взаимодействии с иностранными банками, рассказывают представители ПАО «ЧЕЛЯБИНВЕСТБАНК».



Дмитрий Пискунов,
заместитель
председателя правления



Дмитрий Ненаев,
начальник отдела валютного контроля
и документарных операций



Людмила Сафронова,
заместитель начальника отдела валютного
контроля и документарных операций

Блокировка платежа

Дмитрий Пискунов:

— Как известно, в основном все международные платежи осуществляются в долларах США. При этом американские банки постоянно вводят различные ограничения. Существует целый список санкций, действующих в отношении определенных лиц, компаний, товарных групп, территорий. Например, могут возникнуть проблемы с платежами, связанными каким-либо образом с Ираном, Сирией, Северной Кореей, Кубой, Крымом, то есть с теми субъектами, в отношении которых действуют различного рода санкции США. И даже если в реквизитах будут указаны улица Кубанская или наименование клиента ООО «Кубань», сходные со словом «Куба», платеж легко может быть приостановлен на неопределенный срок, а что еще хуже — заблокирован в американском казначействе до отмены санкций.

Таким образом, необходимо избегать подобного ассоциативного сходства. Для этого можно, например, заранее проверить потенциальную степень проблемности платежа на официальном сайте американского казначейства. В целом же важно хорошо разбираться в международном праве, особенностях государственной политики того или иного государства, в валюте которого осуществляются расчеты.

Дмитрий Ненаев:

— Обычно разбор подобных недоразумений в нашем банке занимает два-три дня. Мы оперативно связываемся с клиентом, ставим его в известность, выходим на связь с нашим банком-корреспондентом — крупнейшим американским расчетным банком J.P. Morgan. После уточнения необходимой информации о клиенте вопрос снимается и платеж проходит.

Все ситуации разрешимы, но тратятся время и нервы. Когда пара сотен тысяч зависит с непонятной перспективой, это не очень приятно. Застраховаться от этого до конца невозможно. Поэтому мы всегда

призываем своих клиентов по возможности проводить платежи не в критические сроки, а с резервом времени для урегулирования возможных спорных ситуаций.

Штрафы и санкции

Людмила Сафронова:

— Ведение ВЭД предусматривает своевременное предоставление клиентами в банк документов валютного контроля, а именно: паспортов сделок, справок о валютных операциях и справок о подтверждающих документах. Нарушение установленных сроков предоставления вышеуказанных форм учета по валютным операциям влечет за собой наложение административного штрафа в размере от 5 000 до 50 000 руб.

При осуществлении ВЭД клиенты должны помнить, что обязаны в сроки, предусмотренные внешнеэкономическими контрактами, обеспечить: получение денежных средств на свои счета в банке за проданные товары и/или оказанные услуги нерезиденту; возврат на свои счета в банке денежных средств, уплаченных нерезидентам за не ввезенные в Российскую Федерацию товары, неоказанные услуги. Невыполнение клиентом этих обязанностей влечет наложение административного штрафа в размере от 75 до 100 процентов суммы денежных средств, не зачисленных на счета в банке / не возвращенных в Российскую Федерацию.

Конечно, мы всегда со своей стороны стараемся предотвратить нарушения нашими клиентами валютного законодательства РФ, напоминаем о сроках представления документов, заранее уведомляем о возможных нарушениях. При этом ведем эту работу, выходя за рамки соответствующих требований нормативных актов Банка России.

Когда что-то пошло не так

Дмитрий Пискунов:

— Бывают ситуации, когда что-то пошло не по плану. Например, необходимо

завершить расчеты по контракту от имени другого юридического лица. Возникает вопрос: как правильно переформировать паспорт сделки? В таком случае предприниматель всегда может рассчитывать на получение грамотной консультации специалиста ПАО «ЧЕЛЯБИНВЕСТБАНК».

Или, например, ситуация: после загрузки товара, его апробации меняется масса продукции и, соответственно, ее стоимость. Необходима корректировка декларации. В банке помогут привести ваши документы в соответствие с новыми обстоятельствами.

Вычет комиссии

Дмитрий Ненаев:

— При переводах средств иностранным получателям существует три варианта взимания комиссий промежуточных банков. Можно произвести платеж за счет бенефициара (BEN), можно за счет плательщика (OUR), а можно поделить между плательщиком и получателем (SHA). Выбор варианта зависит от договоренности сторон, зафиксированной во внешнеэкономическом контракте. Если контрагент требует, чтобы из суммы платежа не удерживались никакие комиссии, то по варианту OUR до него гарантированно полностью дойдет отправленная сумма. Но для плательщика выгоднее совершить платеж по варианту BEN, который чаще всего используется в международных расчетах. ■

ЧЕЛЯБИНВЕСТБАНК

Отдел валютного контроля
и документарных операций
ПАО «ЧЕЛЯБИНВЕСТБАНК»
Тел. (351) 266-44-93
www.chelinvest.ru

реклама

Высокое качество продукции ОПК — гарантия национальной безопасности

Почему необходима гарантия качества продукции ОПК, насколько важна нормативно-законодательная база в области государственного оборонного заказа и каковы актуальные проблемы качества в современной производственной деятельности, рассказывает руководитель Центрального органа Системы добровольной сертификации «Военный Регистр», к.т.н. Валерий Маянский.

Для оборонной продукции из множества определений ее качества можно выбрать следующее: «Качество продукции — это мера соответствия совокупности ее свойств и единичных характеристик этих свойств, определяющих их способность:

- удовлетворять потребности, ожидания и запросы потребителей;
- соответствовать своему назначению;
- соответствовать предъявляемым требованиям».

Требования к продукции установлены в нормативных документах — федеральных законах, технических регламентах, стандартах, договорах, контрактах и т. д.

Само качество закладывается на этапах проектирования и разработки продукции, реализуется при ее производстве и поддерживается при эксплуатации.

Качество подтверждается оценкой соответствия заданным характеристикам и требованиям службы технического контроля самого предприятия, удовлетворением заказчика, информирующего своих представителей на предприятии, независимой организацией по подтверждению соответствия — контролем органа по сертификации. Каждая из сторон вносит определенный вклад в обеспечение качества, первая — более субъективный, вторая и третья — более объективный. В совокупности все три стороны в большей степени гарантируют качество продукции.

В настоящее время независимое подтверждение соответствия является наиболее признаваемым и ценным в международной практике. Поэтому логично предположить, что и в России оно должно стать одним из инструмен-

тов при обеспечении гарантии качества оборонной продукции.

Сегодня услуги в области сертификации систем менеджмента качества предприятий российского оборонно-промышленного комплекса (ОПК) предоставляют примерно 24 системы добровольной сертификации. Причем в сфере оказания услуг по подтверждению соответствия около 75 процентов предприятий приходится на долю СДС «Военный Регистр» (более 2 200 предприятий).

Одновременно хотелось бы отметить присутствие на рынке добровольной сертификации наскоро созданных систем, деятельность которых не выдерживает никакой критики. Это и отсутствие в них контролирующих и управляющих структур и необходимого количества квалифицированных экспертов, и несоответствие требованиям, установленным мировой практикой. Этим особенно грешат крупные концерны и организации, приближенные к государственным структурам. Создавая свои корпоративные системы сертификации и пытаясь через административное воздействие загнать в них предприятия, они вступают в конфликт с существующим антимонопольным законодательством и Федеральным законом от 27.12.2002 г. № 184-ФЗ «О техническом регулировании».

Из вышеизложенного понятно — налицо отсутствие подчинения требованиям законов, единству критериев оценки, норм и правил в такой важной для государства сфере, как разработка и поставка продукции военного назначения.

При отсутствии в этом направлении участия государственного регулятора вся работа отдана на откуп в



Валерий Маянский, руководитель Центрального органа Системы добровольной сертификации «Военный Регистр», к.т.н.

частные руки, что приводит к коммерциализации процедур сертификации, а зачастую и к недобросовестности и некомпетентности экспертных оценок.

Наличие государственного регулятора в лице создателей СДС, например государственных заказчиков (ФОИВ), не требует финансовых затрат, но поможет упорядочить работу систем в соответствии с действующим законодательством, облегчит их признание для работы в сфере государственного оборонного заказа.

Таким образом, повышение результативности и качества сертификационных работ, проводимых в интересах государственных заказчиков, возможно только при наличии единых правил проведения работ по сертификации и требований к участникам этих работ, единой системы оценки соответствия в ОПК и регистрации (уполномочивания) СДС, входящих в нее.

Для создания единой системы оценки соответствия и повышения гарантии качества оборонной продукции необходимо выработать стратегию управления качеством в ОПК, которая должна включать:

- развитие нормативно-правового обеспечения качества продукции ОПК и разработку концепции обеспечения гарантированного качества оборонной продукции;
- мониторинг технологического состояния и экспертизу экономической устойчивости и мобилизационной готовности предприятий ОПК;
- кадровое обеспечение квалифицированными специалистами и непрерывность их обучения (повышения квалификации) в учебных организациях дополнительного образования;

- контроль качества, маркировку и учет сырья, материалов и комплектующих изделий, обеспечивающих исключение поставок контрафактных (неаутентичных) изделий при производстве и эксплуатации продукции;

- мониторинг качества оборонной продукции по результатам эксплуатации в войсках;
- реализацию технологий информационной поддержки жизненного цикла продукции ОПК (ИПИ-технологий);
- мониторинг наличия и эффективности (результативности) действия систем менеджмента качества на предприятиях ОПК;

- признание со стороны государства СДС, работающих в ОПК, как инструмента для повышения качества продукции военного назначения и создание единой системы оценки соответствия в ОПК для обеспечения гарантированного качества оборонной продукции;

- обеспечение тесного взаимодействия государственных органов контроля и надзора (ВП МО РФ) с СДС в ОПК;

- обеспечение единых механизмов аккредитации ОС и ИЛ, оказывающих услуги предприятиям ОПК, через единый аттестат аккредитации Национального органа по аккредитации.

То есть нужна единая структура, объединяющая органы контроля и аккредитации, предприятия и организации, системы мониторинга и оценки, подготовки кадров, системы добровольной сертификации, работающих в ОПК, которая смогла бы обеспечить единство требований по оценке соответствия для гарантированного качества продукции, поставляемой по государственному оборонному заказу. Условно такую структуру можно назвать Система обеспечения гарантированного качества оборонной продукции. Проект такой системы был разработан АНО «Военный Регистр» и неоднократно представлялся в различные ФОИВ.

По нашему мнению, создание такой системы обеспечит:

- наличие единого нормативно-правового поля в области технического регулирования в ОПК;
- удобство работы предприятий с органами по сертификации и ответственность самих органов;
- объективный отбор предприятий для исполнения государственного оборонного заказа; знание о состоянии и возможностях предприятий; снижение риска государственного заказчика;

- снабжение предприятий качественными сырьем, материалами и комплектующими;
- постоянный и эффективный мониторинг качества продукции оборонного назначения;

- признание российских сертификатов на международном уровне;
- повышение конкурентоспособности оборонной продукции на международном рынке и повышение национальной безопасности.

Как и в любой сфере деятельности, только совместные усилия законодателей, практиков и теоретиков могут принести закономерный успех в решении проблемных вопросов. Поэтому Центральный орган СДС «Военный Регистр» и ее участники готовы приложить максимум усилий в области независимого подтверждения соответствия и повышения результативности функционирования систем менеджмента и обеспечения гарантии качества оборонной продукции. Надеемся, что федеральные и региональные органы исполнительной власти станут нашими союзниками в достижении общей цели по созданию единой системы оценки соответствия в ОПК для обеспечения гарантированного качества продукции (работ, услуг), поставляемой по государственному оборонному заказу. ■

Читайте БИЗНЕС ВЕСТНИК

в мобильном приложении!

Загрузите в App Store

ЗАГРУЗИТЕ НА Google play

Мой первый бизнес, или Как выбрать идею на миллион

*Даже путь в тысячу ли начинается с первого шага.
Лао-цзы*



Анна Комарова,
руководитель ГБУ Челябинской
области «Инновационный
бизнес-инкубатор»

Общаясь с начинающими предпринимателям, я часто получаю вопросы: «С чего начать свой бизнес?», «Как найти идею и выбрать прибыльную нишу?». Причем данные вопросы актуальны не только для начинающих бизнесменов, но и для действующих. Я долго размышляла на эту тему, много читала, и у меня сложилось определенное мнение, которое нашло свое подтверждение на практике.

Выбор бизнес-идеи — это как выбор пути. Он может быть либо легким, либо тернистым. В первом случае идешь спокойно, любуясь пейзажами, при этом еще и денег получаешь в неограниченном количестве. Во втором случае: каждый шаг — агония и дикие муки.

«А как же инновации?» — спросите вы. Я думаю, что без определенного опыта инновацию будет раскрутить намного сложнее, чем товар народного потребления. Если же вы чувствуете в себе силы, дерзайте!

При выборе бизнес-идеи необходимо проанализировать рыночные ниши. Ниша — это сегмент рынка товаров и услуг, который гарантирует компании финансовый успех.

Видимые ниши — это те товары и услуги, которые заполняют нашу повседневную жизнь: одежда, бытовая техника, продукты питания и т. д. Эти ниши лежат на поверхности, поэтому выбор предпринимателей, как начинающих, так и действующих, падает в основном на них.

ключевых слов в «Яндексе». Вводите слово, выбираете регион и смотрите, сколько еще людей сделали то же самое. А словосочетание «купить то или это» выявит запросы ключевых клиентов. Ну что, проанализировали свою идею? Много запросов?

Самая распространенная ошибка при выборе бизнес-идеи — браться за нее лишь ради того, чтоб попробовать заработать первые деньги. В итоге запускают нишу, получают заказы, а потом не знают, что с этим делать, да и не хотят, так как неинтересно. Возможно, стоит на начальном этапе признать, что это не ваше. Если вы занимаетесь не своим делом, рано или поздно от него отойдете. Лучше рано!

Ваша ниша — это когда у вас много энергии, вы встаете в шесть часов утра и мчитесь в офис реализовывать новую идею. Энергия является критерием правильности движения по жизненному пути. У каждого есть своя точка, в которой он продуктивен. Если вы еще в поиске собственного пути, запишите все идеи, которые будут приходить вам в голову. Этот список может содержать услуги и товары, в которых вы хорошо разбираетесь; услуги и товары, о которых вы слышали; услуги и товары, на которых можно хорошо заработать (по вашему мнению). Можете проставить оценки от 0 до 10 баллов за личную заинтересованность в каждом из направлений. И помните, у любого человека есть собственная сфера деятельности, в которой он может быть лучше, чем другие. Сфера, в которой он может совершенствоваться и будет максимально продуктивным! Не опускайте руки! Вы найдете свою бизнес-идею и будете успешными.

Яркой вам весны и интересных идей! ■



Так и при выборе идеи. Легкий путь — это когда спрос на предлагаемую продукцию уже сформирован, рынок знает о существовании данного товара и готов его покупать (например, окна, двери, футболки и т. д.). Выставив соответствующее предложение, вы сразу получите отклики.

Тернистый путь — это выведение на рынок продукта, которого еще нет ни в городе, ни в области, ни в России, ни, возможно, даже в мире. Поэтому напрашивается вопрос: по какой причине его нет? Может, потому что он никому не нужен? Конечно, приятнее ощущать, что вы самый умный и сообразительный, а еще и красивый... Но тогда вы должны очень хорошо разбираться в рынке и его потребностях.

Невидимые ниши — это те ниши, которые участвуют в производстве видимых. Они чаще всего узконаправленные: болт М8, гальванический цинк, полиуретан и т. д. Эту нишу выбирают осознанно и уже под конкретных заказчиков. А почему? Может, именно к этой нише стоит присмотреться? Существует стереотип, что снабженцы не любят менять поставщиков. Но при замечательном соотношении цены и качества вашей продукции, а еще и при «сладких» условиях ее доставки любой снабженец будет хлопать в ладоши и с нетерпением ждать вашего звонка.

Чтобы определить спрос на продукцию, можно применить один легкий способ — провести экспресс-анализ. Вам в помощь придет статистика

Конкурс выявил лучших предпринимателей

Подведены итоги регионального этапа конкурса в области предпринимательской деятельности «Золотой Меркурий» по итогам 2016 года.

Конкурсная комиссия, в состав которой вошла заместитель начальника управления по работе с предприятиями и предпринимателями Южно-Уральской торгово-промышленной палаты Наталья Халитова, определила шесть победителей и призеров.

Напомним, конкурс «Золотой Меркурий» был учрежден Торгово-промышленной палатой Российской Федерации 15 лет назад. Его цель — выявление, поощрение и распространение передового опыта наиболее эффективно работающих субъектов предпринимательства в России. В 2008 году Южно-Уральская торгово-промышленная палата выступила с инициативой проведения этого конкурса в Челябинской области. Данное предложение поддержало правительство и министерство экономического развития региона.

Члены конкурсной комиссии рассмотрели материалы участников конкурса по трем номинациям.

Так, в номинации «Лучший работодатель в сфере малого бизнеса» первое место присуждено ООО «Уралсервис» (Еманжелинский муниципальный район). Второе место досталось ООО «Трактор» (Еманжелинский муниципальный район). На почетном третьем месте — ООО «Торговый дом «АСБ» (Челябинский городской округ).

В номинации «Женщина — директор года в сфере строительства и производства» первое место заняла Татьяна Мосеева, руководитель ООО «Пекарня» (Чебаркульский муниципальный район), призером стала Валерия Биккинина, руководитель ООО «Линотипист» (Пластовский муниципальный район).

Единственным победителем в номинации «Женщина — директор в сфере потребительского рынка» признана Татьяна Худякова, руководитель ООО «Уют» (Еманжелинский муниципальный район).

Кроме того, благодарственным письмом за участие в конкурсе отмечена индивидуальный предприниматель Наталья Тимошина (Пластовский муниципальный район).

Церемония награждения пройдет в рамках празднования Дня российского предпринимательства. Победителям и призерам вручат памятные статуэтки «Золотой Меркурий» и дипломы. ■



Олег Каньшин: «Супруга — МОЙ ВДОХНОВИТЕЛЬ!»

Работать в сфере ЖКХ нелегко и очень ответственно. Бывший замглавы Еманжелинского городского поселения Олег Каньшин, получив несколько лет назад предложение возглавить местное предприятие ООО «Уралсервис», четко осознавал всю серьезность требуемых от этой должности обязательств. С непростым решением помогли определиться желание вывести работу компании на качественно новый уровень, а также всесторонняя поддержка супруги Татьяны. По итогам работы за 2016 год ООО «Уралсервис» признано победителем регионального конкурса в области предпринимательской деятельности «Золотой Меркурий» в номинации «Лучший работодатель в сфере малого бизнеса».

— Олег Витальевич, расскажите немного об истории предприятия.
— Необходимость создания компании возникла в 2009 году. В новом благоустроенном квартале Еманжелинска была построена современная котельная. С этого момента предприятие вошло в отрасль ЖКХ.
Я пришел работать на предприятие в 2012 году. Сначала мы заключили договоры аренды муниципальных котельных города, а чуть позже концессионные соглашения на все остальные тепловые сети и котельные.
Сегодня компания является активным участником региональных программ развития малого бизнеса. Большое внимание уделяется модернизации оборудования для улучшения рабочих мест и производственного процесса, а также обучению сотрудников. Приучаем людей быть более ответственными и трудолюбивыми в таком нелегком деле, как предоставление услуг ЖКХ. Ведь основная проблема в этой отрасли — отношение населения к работе коммунальщиков. Поэтому самой высокой наградой для нас является, когда оказываемые услуги выполняются и оцениваются на «отлично».

— А как вы сами пришли в эту отрасль?
— Вообще я окончил академию права и управления и долгое время работал чиновником. Моя карьера началась с руководства муниципальным предприятием «Горводоканал» и была продолжена в администрации Еманжелинского городского поселения в должности первого заместителя главы по вопросам инфраструктуры. Наличие данного опыта, а также желание лично принять участие в проведении реформ в жилищно-коммунальном хозяйстве для улучшения качества жизни населения легли в основу принятого решения возглавить ООО «Уралсервис».
— За пять лет работы в компании достигнуто немало: в 2016 году вы вошли во Всероссийский рейтинг «Национальный управленческий резерв», получили звание «Заслуженный руководитель», почетный знак «За управленческие за-



Семья Каньшиных



слуги», были признаны образцовым налогоплательщиком, награждены медалью «Национальный знак качества «Выбор России» за качественную постановку бухгалтерского учета и внутреннего контроля на предприятии... Наград очень много! Что или кто вдохновляет вас в работе?

— Моим вдохновителем и ангелом-хранителем во всех начинаниях является супруга Каньшина Татьяна Анатольевна. Она сумела настроить быт не только в семье, но и на предприятии.

— Какой климат царит в вашем коллективе?

— На предприятии создана теплая, почти семейная атмосфера. Все сотрудники хорошо понимают, что трудятся на благо родного города, поэтому нацелены на серьезную и долгосрочную работу. Именно благодаря сплоченности коллектива продолжается динамичное развитие компании, идет системная работа по улучшению делового климата и созданию благоприятной социально-культурной среды.

— А семья у вас большая?
— Вместе с супругой мы воспитываем троих детей. Старший сын Денис является моим первым помощником в делах и вместе со своей женой Викторией занимается продвижением новых проектов на предприятии.

Средний сын Максим учится в 7-м классе, но уже сейчас, со слов педагогов, активно проявляет организаторские способности. Еще он увлекается боксом.

Младшая дочь Мария — пятиклассница и наша «звездочка». Поет, танцует, играет на музыкальных инструментах и уже имеет многочисленные награды городских, областных, всероссийских и международных конкурсов и фестивалей.

Вопросы задавала Марина Родионова

 Челябинская область, г. Еманжелинск, ул. Вахрушева, 1 Тел. (35138) 2-18-76

реклама

Движущая сила

«Я со всем справлюсь!» — девиз руководителя еманжелинского жилищно-коммунального предприятия ООО «Уют» Татьяны Худяковой — победительницы регионального конкурса «Золотой Меркурий» в номинации «Женщина — директор года в сфере потребительского рынка». Сильная мотивация вкупе с трудолюбием позволяют ей не только успешно вести бизнес. Она также воспитывает троих сыновей, младший из которых — особенный, и занимается развитием созданного в городе для таких детей клуба «Шаг навстречу».



— Татьяна Николаевна, как вы все успеваете?
— На самом деле, если бы в сутках было 48 часов, я смогла бы сделать больше. Уже давно для меня не существует таких слов, как «не смогу» и «не справлюсь»... При этом я не работаю на износ, а просто делаю то, что должна. Конечно, если бы кто-то лет двадцать назад нарисовал мне картину нынешней жизни, я вряд ли поверила бы.

— А о чем тогда, двадцать лет назад, вы мечтали?
— Я хотела стать врачом. В пятнадцать лет уехала из села Долговка Еткульского района в Копейск для поступления в медучилище. На практику попала в еманжелинскую горбольницу. Это и определило ход последующих событий. В первой терапии мне понравилось все: коллектив, руководитель — старшая медсестра Нина Антоновна Шахович, которая работает там до сих пор, отношение ко мне. И после окончания учебы я решила остаться здесь, чтобы реализовать свою детскую мечту.



Чуть позже произошла встреча с будущим мужем, затем последовало рождение трех чудесных сыновей.
Во время второго декретного отпуска я по примеру супруга поступила в Челябинскую академию права и управления. Ему образование нужно было для профессионального роста. Муж в то время как раз занимался развитием бизнеса в сфере ЖКХ. Я же отправилась учиться, можно сказать, с ним за компанию. В ходе учебы обнаружила в себе предпринимательскую жилку, начала помогать супругу в ведении дел. Так из медицины я плавно перешла в бизнес. Со временем учредила и возглавила жилищно-коммунальное предприятие ООО «Уют», организовала клининговую компанию.

— Вы также являетесь вдохновителем и организатором в Еманжелинске объединения для особых детей «Шаг навстречу»...

— Идея создания данного центра возникла, когда в нашей семье появился особенный ребенок, — младший сын Даниил. Первые полтора года я провела с ним в постоянных поездках из Еманжелинска в Челябинск: мы посещали всевозможные центры традиционной и нетрадиционной медицины, специальные развивающие занятия в бассейне, ездили на ипподром, в центр «Звездный дождь».

Проводить столько времени за рулем невероятно сложно, был момент, когда я чуть не уснула в дороге. После этого случая все чаще стала думать о создании центра для детей с ограниченными возможностями здоровья в Еманжелинске. Тем более в городе мы были не одни, кто в этом нуждался.

Я обратилась за поддержкой к главе городского поселения Александру Хрулеву и главе Еманжелинского района Евгению Светлову с единственной просьбой — предоставить помещение для клуба.

Огромную помощь оказала педагог школы № 16 Ольга Михайловна Дьякова, которая, узнав о моих намерениях, предложила собираться в ее кабинете. Так около трех с половиной лет назад в Еманжелинске появился клуб «Шаг навстречу». Сегодня он объединяет уже более 50 семей с особенными детьми. Для них проводятся различные развивающие занятия, а для их родителей — психологические тренинги. Мы встречаемся не только в школьном кабинете (для нас здесь становится тесновато). Приглашаю всех в свою квартиру, в которой мы с семьей временно не живем, перебравшись в поселок ближе к природе.

Результаты работы клуба есть, и они радуют. В этом году наши детки приняли участие в городской первомайской эстафете и заняли первое место. У финиша мы их встречали с глазами, полными слез радости! Родители наконец перестали пребывать в постоянной депрессии от чувства социальной изоляции. Ведь наш клуб сегодня — единственное место в городе, куда можно беспрепятственно привести своего особенного ребенка, дав ему возможность общаться и радоваться жизни.

Между тем у клуба до сих пор нет своего помещения! Конечно, я не перестаю верить, что в скором времени этот вопрос удастся решить. И в этом нам обязательно помогут представители власти, которые наряду с оказанием поддержки успешной коммерческой деятельности не забудут и про помощь социально-ориентированным предпринимателям. ■



ООО «Уют»
456580, Челябинская область,
г. Еманжелинск, ул. Советская, 16
Тел. (35138) 9-25-12

реклама



Богатство Каслей

Касли — административный центр Каслинского муниципального района Челябинской области. Это небольшой городок, широко известный каслинским чугунным литьем, а также ожерельем живописных озер. В этом году Касли отмечает свое 270-летие. Город интересен не только как туристический объект, но и возможностью реализации здесь инвестиционных проектов.

Каслинский муниципальный район расположен в 130 км от областного центра на восточном склоне Уральских гор. Территория района составляет свыше 2 700 кв. км.

Касли в переводе с тюркского означает «голубая яма». И действительно, в районе насчитывается 52 больших и малых озера. Недр богаты полезными ископаемыми: руда — медно-цинковая, ниобиевая, нефелин-полевошпатовая. Из нерудных ископаемых — поделочный камень, мрамор, гранит, змеевик, глина, песок и гипс.

Брендом территории выступает художественное литье из чугуна, которое принесло мировую славу Каслям. Широкую известность получил чугунный павильон в 1900 году на выставке в Париже, который в настоящее время экспонируется в Екатеринбурге.

В состав района входят 11 поселений, в том числе два городских и девять сельских.

Население города Касли 16,3 тысячи человек.

Экономика города представлена такими отраслями, как: пищевая промышленность (производство хлебобулочных и кондитерских изделий), машиностроение и металлообработка (архитектурное и художественное литье, изготовление радиоаппаратуры).

Основной объем работ в промышленности выполняют АО «Радий», ООО «Каменный пояс», Каслинский завод архитектурно-художественного литья, хлебозавод и чугунолитейный демидовский завод.

В целях поддержки предпринимательства в Каслинском муниципальном районе действует Общественный координационный совет по содействию развитию малого бизнеса, а также информационно-консультационный центр.

Администрация района оказывает консультационные, информационные услуги субъектам малого и среднего предпринимательства. Информационная поддержка осуществляется через официальный сайт администрации www.kasli.org.

Город Касли окружен живописным ожерельем озер: Иртяш, Большие Касли, Малые Касли, Киреты, Сунгуль.

Работа по созданию благоприятных условий для развития малого и среднего предпринимательства осуществляется совместно с Территориальным отделом Роспотребнадзора в г. Кыштыме и Каслинском районе, консультационным пунктом по защите прав потребителей, Центром занятости населения г. Касли. Проводятся совместные мероприятия, совещания, круглые столы.

Кроме того, осуществляется имущественная поддержка бизнеса. Утверждены перечни имущества, предназначенного для предоставления в аренду субъектам малого и среднего предпринимательства.

В декабре 2015 года начало работу МБУ «Многофункциональный центр предоставления государственных и муниципальных услуг» Каслинского муниципального района.

В 2016 году на развитие экономики и социальной сферы района

организациями всех форм собственности было направлено 253,6 млн руб. инвестиций в основной капитал. Темп роста к 2015 году составил 168,3 процента.

Подавляющую часть инвестиций, как и в прежние годы, составили собственные средства инвесторов, поэтому администрацией ведется работа по информированию потенциальных инвесторов о преимуществах географического положения района, а именно о свободных земельных участках, наличии на данных участках объектов инфраструктуры.

Привлечение инвестиций является одним из основных направлений работы администрации Каслинского муниципального района. Открытие новых производств позволит увеличить выпуск продукции, создать новые рабочие места, а также приведет к увеличению отчислений в местный бюджет, что, в свою очередь, будет способствовать решению социально-экономических проблем.

Административный ресурс в районе ориентирован на оказание помощи предпринимателям в реализации инвестиционных проектов, а именно их сопровождение и содействие в разрешении различных проблем муниципального уровня. Создана Межведомственная комиссия по инвестиционной деятельности Каслинского муниципального района.

Состав земель в границах Каслинского муниципального района: земли населенных пунктов — 3 процента, земли сельскохозяйственного назначения — 42 процента, земли промышленности, энергетики, транспорта — 7 процентов, земли лесного фонда — 47 процентов, иного назначения — 1 процент.

Ежемесячно проводится мониторинг реализации инвестиционных проектов, реализуемых на территории Каслинского муниципального района. Действует трехстороннее инвестиционное соглашение об инвестиционном сотрудничестве между правительством Челябинской области, Каслинским муниципальным районом и инвестором (ООО СОК «Ветерок» — строительство яхт-клуба «7 Озер»).

В соответствии с муниципальным инвестиционным стандартом Челябинской области в Каслинском муниципальном районе разработана «дорожная карта» по внедрению 10 успешных практик, включенных в «Атлас муниципальных практик».

Достопримечательности города Касли

В застройке города Касли преобладают небольшие деревянные дома, среди которых встречаются дома вековой давности и более. До нашего времени дошли такие старые здания, как бывший Дом управляющего (XVIII век), госпиталь и памятники промышленной архитектуры XIX века.



Каслинский заводской госпиталь



Бюст мастера В.Ф. Торокина



Вознесенский Храм



Зимний сад

Каслинский заводской госпиталь предположительно построен по проекту М.П. Малахова между 1810 и 1827 годами. Когда-то красивое здание сейчас находится в ветхом состоянии. Каслинский госпиталь — памятник архитектуры федерального значения.

Здесь также работает Музей художественного литья (историко-художественный музей), открытый еще в 1963 году. Экспонаты музея занимают одну небольшую комнатку.

Кроме того, в Каслях расположен Дом-музей скульптора А.В. Чиркина. В музее можно посмотреть дом талантливого скульптора, мастерскую, предметы быта и мебель конца XIX века, сами скульптуры и др.

Примечательный памятник архитектуры Каслей — Вознесенский храм. Храм построен в 1852 году в эклектичном русско-византийском стиле по проекту архитектора Э.Х-Г. Сарториуса. Первые десятилетия храм не отапливался. Голландские печи соорудили только в 1904 году. В 1930 году храм закрыли. В нем размещался клуб, затем хранили зерно. Но в 1943 году храм вернули православным. Храм является архитектурной доминантой города. Высота колокольни с крестом — 56 м. Снаружи и внутри храма в обилии имеется «всевидящее око». Встречается информация о некоем подземном ходе под церковью.

По соседству находится малоприметная Никольская церковь 1861 года постройки, которая прежде использовалась для богослужений в зимнее время.

В Каслях единственный на Урале Зимний сад. Он создан в начале 1980-х годов, содержит более 150 видов растений. Здесь растут пальмы, американская лиана, фикусы, саговник, китайская крапива рами, монстера, кофейное дерево, гранат, инжир, мандарин и многое другое.

Зимний сад находится внутри Дома культуры им. Захарова.

Наиболее примечательные памятники города: памятник борцам, павшим за революцию, скульптора К.А. Клодта (такие же памятники установлены в Верхнем Уфалее, Златоусте, Сысерти, Лысьве) и памятник на братской могиле по соседству с надписью, от которой леденеет душа; памятник труженикам тыла и воинам Урала; памятник погибшим землякам. Холм, на котором стоит почти пятиметровый памятник, включает в себя землю из городов-героев и мест захоронений погибших каслинцев. Один из наиболее масштабных памятников на тему ВОВ в Челябинской области.

Все памятники отлиты из чугуна на Каслинском заводе.

Главной достопримечательностью Каслей является старое городское кладбище. Оно выделяет город из других подобных. Каслинский некрополь — настоящий музей под открытым небом, где многие чугунные надгробия представляют собой шедевры искусства. В мемориальном комплексе порядка 80 памятников

с каслинским литьем разных времен и почти на каждой могиле чугунный веночек. Похоронены здесь и великие каслинские скульпторы, мастера-литейщики: Клодт, Канаев, Бах, Чиркин, Тороков, отец и сын Гилевы. Возле композиции с чугунными бюстами Баха, Клодта и Канаева можно заметить огромный камень с выбитой надписью: «Моему незабвенному мужу, академику скульптуры Н.Р. Бахъ, родившемуся в г. Петербурге 27 января 1853 года, скончавшемуся в Каслях 18 января 1885 года».

Самое масштабное надгробие принадлежит мастеру чугуночного литья С.М. Гилеву, высотой около трех метров. Огромная скульптура стоит на массивной гранитной плите.

Могила талантливого мастера Василия Федоровича Торокина, героя сказа Павла Бажова «Чугунная бабушка», с надписью: «Работа — она штука долговечная. Человек умрет, а дело его останется».

Чугунное надгробие Аиды Иовлевой. Отлитый в 1949 году мастером П.С. Аникиным бюст схож с портретными скульптурными произведениями эпохи классицизма.

На кладбище стоит часовня Серафима Саровского, построенная в начале XX века — в 1904 году.

Материал предоставлен администрацией Каслинского муниципального района



456830, Челябинская область,
г. Касли, ул. 1 Мая, 41/2

Основано в 1992 году

Тел.: (35149) 2-18-00, 5-54-12
E-mail: knm2007@yandex.ru
kaslinskoe.ru

Хранители традиций каслинского литья

Индивидуальный подход

Качество

Доступная цена

Мы воплотим вашу мечту в металле!

ООО «Каменный пояс», используя новые возможности технического процесса, продолжает традиции XIX века — ручную чеканку каждого изделия, что позволяет творчески варьировать художественный образ. Также сохранены традиции и творческий подход в процессе кусковой и сырой формовки.

Сегодня предприятие выпускает продукцию из чугуна, бронзы и алюминия с гальванопокрытием. Приоритетными являются предметы церковно-ритуального обихода, офисной и декоративной мебели, изделия для официальных присутственных мест — колонны, фонарные столбы, парапеты, балконы, решетки, а также ограды для офисов и коттеджей.



Архитектурное

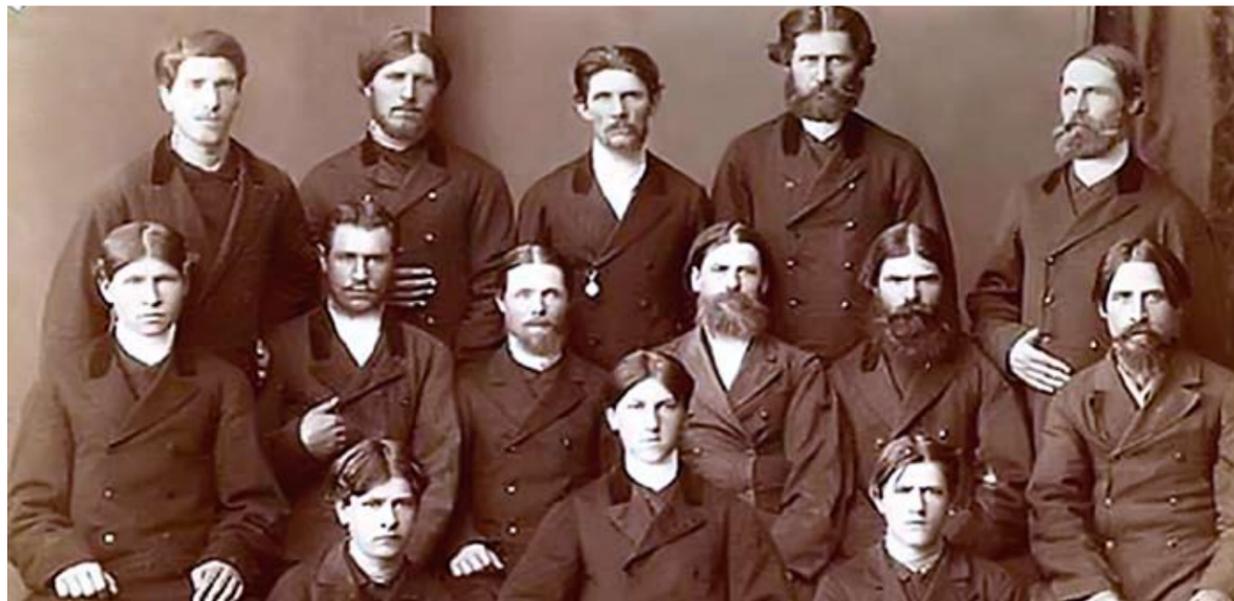
Художественное

Ритуальное

Монументальное



реклама



Три эпохи в одном веке. Купеческие сотни

6 (19) октября 1917 года Временное правительство России издало постановление «Об учреждении торгово-промышленных палат». С этой даты начала свое развитие система российских торгово-промышленных палат.

О том, что в городах Северо-Восточной Руси уже в начале XI века существует отдельный купеческий слой, занимавшийся внешней торговлей, известно из договоров князя Владимира, например из тех, где он дает разрешение волжским булгарам торговать во всех русских городах, но не в селах. И если, как сви-

детельствует М.Н. Тихомиров, в домонгольской Руси было более 300 городов, то объединений предпринимателей могло быть как минимум триста. Но их наверняка было гораздо больше.

Русские купцы рано стали объединяться в гильдии, носившие название сотни или ста. История представитель-

ных организаций предпринимателей России берет свое начало с новгородских купеческих объединений, одним из ярких представителей которых явилось «Иваново сто», имевшее свой центр около храма Св. Иоанна Предтечи в Опоках, — купеческое объединение вошников, действовавшее еще в 1135 году, во времена князя Всеволода Мстиславича. В церкви располагался общественный гостиный двор, где купцы складывали свои товары, а также находилась «гридница» (большая палата), своего рода зал для проведения деловых совещаний. На общем собрании «Иваново сто» купцы выбирали старосту, который руководил делами этой «ассоциации», наблюдал за общественной кассой и оформлением деловых документов. Около церкви проходил торг, стояли специальные весы, при которых находились выборные присяжные чины, наблюдавшие за правильностью веса и торговли. За взвешивание, как и при продаже товара, взималась особая пошлина. Кроме больших весов, возле церкви стояли и малые, служившие для взвешивания драгоценных камней.

К тому же XII веку относится упоминание на существование еще одного купеческого объединения в Новгороде. В 1156 году «заморские купцы» построили на торгу церковь Пятницы... Не все летописи дожили до наших дней, поэтому и невозможно все учесть, а ведь это было масштабное предпринимательское общественное движение!

С образованием Московского государства купеческие сотни создавались не только во всех городах Руси по каж-

дой отдельной отрасли или даже по городскому кварталу. Каждая такая сотня строила свою корпоративную церковь, оставляя под склад первый этаж для хранения товаров и торгового инструмента, а на втором молились.

Русь иностранцы называли страной городов, следовательно, и объединений купцов было достаточно много. Если, например, в каждом русском городе было хотя бы по три церкви (а их, очевидно, было много больше), то страна в тот период имела уже более тысячи таких объединений предпринимателей. Во времена царя Алексея Михайловича только в Москве действовали сословие гостей — наиболее статусное купеческое объединение, а также Гостиная сотня, Суконная сотня и многочисленные черные сотни, объединявшие всех торговых людей города.

Льготы гостей и Гостиной сотни были, как правило, невелики и сводились к освобождению от постоянной повинности, т. е. бытовой привилегии варить разные напитки вопреки существованию винной монополии государства. «Все судебные дела подлежали только суду царя, его сына или лица, специально уполномоченного царем.

Ткачи, члены Суконной гильдии, хоть и были статусом несколько ниже, но и они имели особые привилегии от царя. Ткачи были подсудны только царю и одному из дворцовых приказов. Они также освобождались от целования креста в суде и от посадского тягла, не платили мытных сборов, могли топить летом избы и бани. Можно сказать, что ткачи по совокупности льгот имели больше привилегий, чем купечество. Однако нельзя не заметить, что часть купеческих льгот давалась им с ограничениями. Например, предписанная властями судебная привилегия купечеству не сопровождалась никакими оговорками, московские же ткачи могли рассматривать жалобы в суде лишь три раза в году. Круглый год разбирались только их иски друг на друга. Ограничивалось их право варить вино. Приказчики Земского приказа, которому подчинялись ткачи, могли в случае необходимости у них «огонь вынимать», т. е. тушить лучины. Не устанавливалось особой платы за бесчестие»*.

С приходом Петра I влияние купеческих объединений было сведено к нулю; гости, члены гостиной, суконной и других сотен, утратили свой статус, им на смену пришел магистрат, который озаботился не столько коммерческими успехами купцов и фабрикантов, а

в первую очередь регистрацией коммерсантов для целей сборов налогов и организацией госзаказа. Более того, при Петре I была введена госмонополия на внешнюю торговлю. Добровольные объединения предпринимателей пришли в полный упадок. После Петровских времен, связанных с укреплением гильдейского купечества, осуществлялись попытки участия купечества в городском управлении образованием купеческих управ и мануфактурных советов. Но все эти институты ничего общего не имели с институтами добровольного объединения предпринимателей.

И только в конце XIX века состоялся ренессанс общественных предпринимательских объединений, вызванный прогрессивными реформами Александра II. К началу XX века в России действовало уже не менее 150 общественных объединений предпринимателей, имеющих представительские функции.



Сергей Юльевич Витте,
министр финансов, председатель
Комитета министров, председатель
Совета министров

Третий всплеск интенсивного роста объединений предпринимателей в дореволюционный период России побудили подготовленные С.Ю. Витте и утвержденные Николаем II 4 марта 1906 года Временные правила об обществах и союзах.

Волны активности добровольных предпринимательских объединений последних десятилетий Российской империи разбудили интерес к западному опыту использования института территориальных торгово-промышленных палат.

Процесс внедрения института российских региональных торгово-промышленных палат пережил пять этапов своего развития: первый этап — 1900–1917 гг. формирование палат внешней торговли; второй этап,

короткий: 1917–1920 гг. — попытка Временного правительства и правительства Колчака внедрить институт торгово-промышленных палат на территории Сибири и Дальнего Востока. Сюда же следует добавить короткий отрезок времени деятельности торгово-промышленных палат Дальневосточной республики; третий этап — 1921–1931 гг. — создание первых советских палат; четвертый этап — 1931–1992 гг. — период практической деятельности советской национальной системы торгово-промышленных палат; пятый этап (1991 г. — настоящее время) — период формирования постсоветской системы института торгово-промышленных палат.

Проведенное итоговое сравнительно-историческое исследование российских палат от времен Российской империи до настоящего времени на предмет принадлежности их к той или иной организационно-правовой модели выявило следующее распределение:

- 1) торговые палаты дореволюционного периода (1900–1917) — государственная модель;
- 2) торгово-промышленные палаты периода Гражданской войны (1918–1922) — континентальная модель;
- 3) торгово-промышленные палаты Дальневосточной республики (1921–1922) — континентальная модель;
- 4) торговые и торгово-промышленные палаты советского времени (1921–1991) — государственная модель;
- 5) торгово-промышленные палаты РСФСР (1991–1993) — англосаксонская модель;
- 6) торгово-промышленные палаты Российской Федерации (1993 г. — настоящее время) — евразийская модель.

Анализируя время рождения организационно-правовых моделей палат в мире: государственная (1599), англосаксонская (1768), континентальная (1848), азиатская (1953), евразийская (1978), — автор пришел к выводу, что развитие российских палат не соответствовало мировой эволюции палат и определялось каждый раз сменой политического строя в России.

(Публикуется в сокращении, продолжение следует)

Источник: Три эпохи в одном веке. К 100-летию первого закона в России «О создании торгово-промышленных палат»/ В.И. Федотов. — 2017. — С. 6–8.



Церковь Св. Иоанна Предтечи в Опоках, Великий Новгород

* Мухина Ю.Ю. Посадские люди и купечество в конце XVI — начале XVII века.



Новые члены ЮУТПП



ООО «Глауконит»

Член ТПП с 13.03.2017 г., рег. № 438—632.
Адрес: 454014, г. Челябинск, пр. Комсомольский, 64, оф. 2.
Тел. (351) 270-73-59.
E-mail: glaukonit@bk.ru www.glaukos.ru
Директор Нуриев Рафаэль Ражабович.
Сфера деятельности: добыча и переработка природного минерала глауконит (аутогенный монопризматический минерал из группы алюмосиликатов, обладающий высокими абсорбционными и катионообменными свойствами).



Сельскохозяйственный производственный кооператив «Коелгинское»

Член ТПП с 06.03.2017 г., рег. № 438—630.
Адрес: 456576, Челябинская обл., Еткульский р-н, с. Коелга, ул. Труда, 37.
Тел. (35145) 9-21-00.
E-mail: spkkoelga@mail.ru www.spkkoelga.ru
Председатель Шундеев Анатолий Иванович.
Сфера деятельности: деятельность племенного репродуктора по разведению крупного рогатого скота черно-пестрой породы с целью разведения и реализации племенного молодняка; производство, переработка и реализация сельскохозяйственной продукции.

ООО «Консалтинговая компания «Константа»

Член ТПП с 11.04.2017 г., рег. № 438—644.
Адрес: 454084, г. Челябинск, пр. Победы, 160, оф. 213.
Тел. (351) 239-8-239.
E-mail: kkconstanta@mail.ru
www.kkconstanta.com
Генеральный директор Чернова Анна Николаевна.
Сфера деятельности: газовый консалтинг; расчет и установление тарифов на транспортировку газа, ставок на присоединение к сети газораспределения; оформление газопроводов/котельных в качестве опасных производственных объектов, сдача отчетности в органы Ростехнадзора; оформление разрешительной и правоустанавливающей документации; сопровождение процесса газификации предприятий; заключение договоров на поставку и транспортировку газа, исключение невыгодных для потребителя газа условий; узлы учета газа: подбор, установка, обслуживание, метрологическая экспертиза; аутсорсинг (сопровождение) газопотребления.



ООО «Логотек-Сервис»

Член ТПП с 31.03.2017 г., рег. № 438—639.
Адрес: 454106, г. Челябинск, пр. Комсомольский, 19а, помещ. 7.

Тел. (351) 750-09-29.
E-mail: chel@logotek.ru
www.logotek.ru

Директор Бабкин Владимир Юрьевич.
Сфера деятельности: ремонт машин и оборудования; производство теплообменных устройств, оборудования для кондиционирования воздуха промышленного холодильного и морозильного оборудования, производство оборудования для фильтрации и очистки газов; производство электромонтажных, санитарно-технических и прочих строительно-монтажных работ; деятельность предприятий общественного питания по прочим видам организации питания; деятельность по общей уборке зданий.



ООО «НДТ-КОНСАЛТИНГ»

Член ТПП с 17.03.2017 г., рег. № 438—634.
Адрес: 456317, Челябинская обл., г. Миасс, ул. Академика Павлова, 12, оф. 4.
Тел. (351) 751-30-26.
E-mail: info@ndt-consulting.ru
www.ndt-consulting.ru

Директор Ильченко Виктор Викторович.
Сфера деятельности: технические испытания, исследование, анализ и сертификация; сертификация продукции, услуг и организаций; деятельность по техническому контролю, испытаниям и анализу прочая; деятельность по дополнительному профессиональному образованию.

ЗАО «Новации и бизнес в энергетике»

Член ТПП с 19.04.2017 г., рег. № 438—646.
Адрес: 457040, Челябинская обл., г. Южноуральск, ул. Заводская, 1.
Тел. (35134) 9-40-00.
E-mail: market@nb-energo.ru
www.nb-energo.ru

Генеральный директор Руденко Константин Александрович.
Сфера деятельности: комплектация объектов энергетики высококачественной продукцией для линий электропередачи и подстанций.



ИП Перепелица Анатолий Александрович

Член ТПП с 16.03.2017 г., рег. № 438—636.
Адрес: 454047, г. Челябинск, ул. Богдана Хмельницкого, 18, кв. 7.
Тел. (351) 200-41-91.
E-mail: perep@a-jet.ru
Сфера деятельности: деятельность в области права и бухгалтерского учета; научные исследования и разработки в области естественных и технических наук; научные исследования и разработки в области общественных и гуманитарных наук.



ООО Консалтинговая группа «РЕЗАЛТ»

Член ТПП с 13.03.2017 г., рег. № 438—633.
Адрес: 454048, г. Челябинск, ул. Энтузиастов, 26-б, оф. 302.
Тел. (351) 278-87-11.
E-mail: alex@r-cons.ru www.r-cons.ru
Директор Располин Алексей Александрович.
Сфера деятельности: деятельность в области права и бухгалтерского учета; разработка компьютерного программного обеспечения, консультационные услуги в данной области и другие сопутствующие услуги; деятельность по созданию и использованию баз данных и информационных ресурсов; деятельность рекламная; предоставление посреднических услуг по аренде нежилого недвижимого имущества; предоставление консультационных услуг при купле-продаже, аренде нежилого недвижимого имущества.



ООО «СилКам»

Член ТПП с 12.04.2017 г., рег. № 438—647.
Адрес: 456780, Челябинская обл., Агаповский р-н, пос. Метлино, ул. Федорова, 7.
Тел. (35130) 9-08-16.
E-mail: silcam@yandex.ru
Директор Карлов Алексей Владимирович.
Сфера деятельности: производство искусственного графита, коллоидного или полукolloидного графита, продуктов на основе графита или прочих форм углерода в виде полуфабрикатов; производство гранул и порошков из чугуна или стали; производство керамических изоляторов и изолирующей арматуры; производство прочих готовых металлических изделий, не включенных в другие группировки; обработка металлических изделий механическая; обработка металлов и нанесение покрытий на металлы; литье чугуна.

ООО «СТО Компрессоров»

Член ТПП с 27.03.2017 г., рег. № 438—638.
Адрес: 454007, г. Челябинск, пр. Ленина, 2в, оф. 407.
Тел. (351) 200-64-61.
E-mail: r-cro@yandex.ru www.r-cro.ru
Генеральный директор Винслав Евгений Владимирович.
Сфера деятельности: оптовая торговля машинами; прочая оптовая торговля; производство машин; производство насосов, компрессоров, гидравлических систем; техническое обслуживание и ремонт автотранспортных средств; монтаж приборов контроля и регулирования технологических процессов; монтаж, ремонт и техническое обслуживание насосов и компрессоров.



ООО «Ур-Ал»

Член ТПП с 17.03.2017 г., рег. № 438—637.
Адрес: 454048, г. Челябинск, ул. Яблочкина, 10, оф. 23.
Тел. (351) 737-15-57.
E-mail: Ur-AI74@mail.ru
Директор Янюк Денис Николаевич.
Сфера деятельности: торговля оптовая металлами и металлическими рудами; производство основных драгоценных металлов и прочих цветных металлов, производство ядерного топлива; торговля оптовая прочими машинами, оборудованием и принадлежностями.

ООО Нефтяная Компания «УРАЛ»

Член ТПП с 27.04.2017 г., рег. № 438—668.
Адрес: 454078, г. Челябинск, ул. Дзержинского, 125, неж. помещ. 100, оф. 19.
Тел. (351) 210-37-81.
E-mail: komural@yandex.ru
Директор Терехова Алена Викторовна.
Сфера деятельности: оптовые поставки горюче-смазочных материалов.

ООО «УРАЛСПЕЦАРМАТУРА»

Член ТПП с 05.04.2017 г., рег. № 438—642.
Адрес: 454082, г. Челябинск, Троицкий тракт, 74, помещ. 11.
Тел. (351) 729-90-49.
E-mail: info@uralsa74.ru
www.uralsa74.ru
Генеральный директор Андриященко Михаил Андреевич.
Сфера деятельности: изготовление запасных частей и комплектующих к оборудованию для бурения и эксплуатации нефтегазовых скважин.



ЗАО «Южноуральский лизинговый центр»

Член ТПП с 25.04.2017 г., рег. № 438—650.
Адрес: 454048, г. Челябинск, ул. Курчатова, 236.
Тел. (351) 247-49-09.
E-mail: info@su-leasing.ru
www.su-leasing.ru
Генеральный директор Шашлов Василий Алексеевич.
Сфера деятельности: деятельность по финансовой аренде (лизингу/сублизингу).

Членами Южно-Уральской торгово-промышленной палаты могут быть российские предприятия, организации и предприниматели независимо от формы собственности, зарегистрированные в порядке, установленном законодательством Российской Федерации. Иностранцы организации и предприниматели привлекаются к участию в работе ЮУТПП через комиссии, комитеты, деловые советы, создаваемые при палате. Решение о приеме в члены палаты принимает правление ЮУТПП. Члены ЮУТПП одновременно являются членами ТПП РФ. При приеме в члены палаты выдается членский билет единого в Российской Федерации образца. На все интересующие вопросы о членстве в Южно-Уральской торгово-промышленной палате вам ответят специалисты отдела координации по телефонам: **(351) 266-52-21, 265-39-58** или электронной почте **ok@tpp74.ru**

Деловой блокнот

Коммерческие предложения предприятий Челябинской области

Продается здание в Миассе

Месторасположение объекта — Тургоякское шоссе, 4/3. Общая площадь здания составляет 5 857,6 кв. м. Площадь подсобных, технических помещений и мест общего пользования на 1-м этаже — 1 272,5 кв. м. Площадь офисных помещений на 2-м этаже — 613,7 кв. м.

В наличии собственная газовая котельная общей производительностью 1 600 кВт. Электрическая мощность — 450 кВт. Отбор газа — 160 куб. м/час. Отбор воды — 7 куб. м/сутки.

Площадь земельного участка — 16 394 кв. м. Парковка на 320 машиномест.

Цена — 35 000 руб./1 кв. м, без НДС. Земельный участок входит в стоимость здания.

ООО «Инвест-Строй»
г. Челябинск, Комсомольский проспект, 113
Тел. 8-912-890-81-20 — Мигунова Елена Владимировна
E-mail: e.migunova@ctmol.ru

Вх. № 581/17

Передовые технологии для защиты, ремонта и усиления конструкционного железобетона

ООО «СпецСервисИнжиниринг» предлагает эластичное гидроизоляционное износостойкое и химстойкое покрытие на полимерцементной основе с высокой адгезией и способностью перекрывать трещины.

Есть резервуары, например пожарные, которые при наполнении водой деформируются, и на стенках появляются трещины. В таких случаях для гидроизоляции необходимо использовать эластичный состав.

Компания рекомендует проверенный гидроизоляционный материал Стармекс Флекс:

- обеспечивает высокую водонепроницаемость основания;
- образует паропроницаемое покрытие;
- обладает высокой химической стойкостью;
- перекрывает трещины до 3 мм;
- обладает высокой износостойкостью и антикоррозионными свойствами;
- может наноситься на влажное основание;

- возможно нанесение машинным методом и кистью;
- толщина слоя, мин./макс. — 1/1,5 мм;
- прочность сцепления с бетоном — не менее 2 МПа;
- водонепроницаемость при позитивном/негативном гидростатическом давлении — не ниже 9/4 атм.;
- расход сухой смеси на слой 1 мм ~ 2,0–3,6 кг/кв. м.

За дополнительной информацией обращайтесь в офис продаж компании. Наши специалисты помогут подобрать техническое решение для защиты и ремонта строительных конструкций.

ООО «СпецСервисИнжиниринг»
г. Челябинск, ул. Троицкая, 1в, оф. 310
Тел. (351) 223-83-66 — Швецов Константин Александрович
E-mail: shvetsov_k@inbox.ru
www.sseengineering.ru

Вх. № 1700/17

АО «Челябинский радиозавод «Полет» предлагает выгодную аренду базы отдыха «Жемчужина»

База отдыха расположена на берегу озера Увильды на острове Елен. Озеро является гидрологическим памятником живой природы и по праву называется жемчужиной Южного Урала.

Площадь земельного участка — 180 тыс. кв. м. В состав базы отдыха входят 28 объектов недвижимого имущества. Среди них:

- один двухэтажный кирпичный корпус;
- шесть одноэтажных кирпичных коттеджей;
- 10 летних домиков;
- баня с комнатой отдыха;
- столовая на 100 мест.

Вместимость базы отдыха составляет 190 койко-мест. Инфраструктура базы отдыха позволяет использовать ее круглогодично.

Передача имущества в аренду будет проходить посредством аукциона. Предмет торга — ежемесячная арендная плата. Начальная цена аренды имущества составляет 403 981 руб. Срок аренды — 10 лет.

Условием договора аренды является предоставление льготных путевок в летний период сотрудникам АО «ЧРЗ «Полет».

АО Челябинский радиозавод «Полет»
г. Челябинск, ул. Тернопольская, 6
Тел. 8-908-58-398-50 — Сурнин Станислав Владимирович
E-mail: chrz@polyot.ru, marketing@polyot.ru
www.polyot.ru

Вх. № 1541/17

Предложения Челябинского областного фонда имущества

Выставлен на продажу комплекс объектов производственно-складского назначения в центре Челябинска

Комплекс включает в себя семь объектов недвижимости. Месторасположение — ул. Постышева, 2. В непосредственной близости проходят такие крупные транспортные артерии, как проспект Ленина, улица Российская и улица Труда.

Начальная цена продажи составляет 79 393 305 руб. Главным конкурентным преимуществом комплекса являются значительные производственные площади, включающие административные и складские здания. Так, на охраняемой территории площадью 1,78 га находятся:

- четырехэтажное административное здание площадью 2 122,6 кв. м;
- производственное здание площадью 175,4 кв. м;
- складские помещения общей площадью 5 436,8 кв. м;
- помещения в здании цеха флексографической печати площадью 1 720,3 кв. м;

- гараж площадью 1 702,6 кв. м;
- два гаражных бокса площадью 96,8 и 106,4 кв. м в гаражно-строительном кооперативе «Творческий».

Будущий инвестор имеет возможность вложить денежные средства в выгодный арендный бизнес, так как большая часть помещений сданы в аренду, либо реализовать здесь успешный проект складского комплекса или оптово-логистического центра.

ГСБУ «Челябинский областной фонд имущества»
г. Челябинск, ул. Васенко, 63, офис 119
Тел. (351) 263-64-92
E-mail: fond_im74@mail.ru
www.chelfond.ru

Вх. № 1155/17

В Сатке реализуется земельный участок 2,15 га за 50 процентов от начальной стоимости

Просторный земельный участок по адресу: проспект Мира, 2, с объектом незавершенного строительства выставлен на продажу посредством публичного предложения (с понижением начальной цены).

Особенностью данного способа приватизации является то, что в процессе торгов осуществляется последовательное снижение цены первоначального предложения на «шаг понижения» до цены отсечения. То есть в ходе торгов цена может быть снижена с 24 млн руб. до 12 млн руб. Новая цена приближена к рыночным реалиям и способна привлечь внимание инвесторов, которые уже давно присматривались к участку.

Земельный участок 2,15 га расположен в густонаселенном жилом массиве, где давно создана вся необходимая инженерная и социальная инфраструктура. Много лет назад здесь начинали строить спортивный комплекс с ледовой площадкой, но строительство не было завершено.

Теперь долгострой можно переоборудовать под какой-либо другой полезный для жителей и интересный для инвестора объект или демонтировать.

Площадь земельного участка 21 450 кв. м, этого достаточно для возведения целого ряда объектов. Будущий собственник может спроектировать на данном участке торговые объекты (строительный или сельскохозяйственный рынок), современный складской комплекс, предприятия бытового обслуживания населения.

ГСБУ «Челябинский областной фонд имущества»
г. Челябинск, ул. Васенко, 63, офис 119
Тел. (351) 263-64-92
E-mail: fond_im74@mail.ru
www.chelfond.ru

Вх. № 980/17

В селе Варна аренда офисов от 79 руб. за кв. м

Сдаются в аренду пять офисных помещений на втором этаже административного здания по адресу: ул. Советская, 94. Помещения находятся в хорошем состоянии и не требуют ремонта. Срок аренды — 3 года. Цена за 1 кв. м — 79 руб.

Площадь помещений варьируется от 17,1 до 52,8 кв. м. Имеются подключения ко всем необходимым инженерным коммуникациям (водо-, тепло- и электроснабжение, канализация).

Среди арендаторов этого здания такие учреждения, как филиал Земельной кадастровой палаты, районное управление Пенсионного фонда РФ, Варненский отдел Росреестра по Челябинской области, комплексный центр социального обслуживания населения.

Перед зданием имеется открытая парковка. Будущий арендатор может использовать помещения под любые коммерческие цели, в частности для разме-

щения офиса, нотариальной конторы или адвокатского кабинета. Целевое назначение также позволяет оборудовать помещения под торговые площади, например пункты выдачи заказов интернет-магазина, разместить организации, работающие в сферах полиграфии, недвижимости, туризма, организовать работу салона красоты и медицинских кабинетов.

ГСБУ «Челябинский областной фонд имущества»
г. Челябинск, ул. Васенко, 63, офис 119
Тел. (351) 263-64-92
E-mail: fond_im74@mail.ru
www.chelfond.ru

Вх. № 1289/17

Восемь объектов Челябинской области можно приобрести на торгах с понижением начальной цены до 50 процентов

Челябинский областной фонд имущества приглашает всех желающих приобрести объекты недвижимости, расположенные в Челябинске, Чебаркуле, Кыштыме, Карабаше и Магнитогорске, на торгах посредством публичного предложения. В процессе торгов цена может быть снижена в два раза.

Нежилое помещение в Челябинске по адресу: ул. Шоссе Металлургов, 80а, выставлено на продажу по цене 1 051 380 руб., которая в ходе торгов может снизиться до 525 690 руб. Площадь помещения 93,2 кв. м. Имеются отдельный вход и все необходимые инженерные коммуникации.

Здание с земельным участком рядом с проходной завода ЧЭМК продается по цене 12 751 980 руб. В ходе торгов окончательная цена продажи может составить 6 357 990 руб.

Интерес должны вызвать и другие объекты, выставленные на продажу данным способом:

- офисное помещение 87 кв. м, расположенное в городе Чебаркуль (ул. Крупской, 17). Начальная цена продажи — 2 млн руб. Минимальная цена, по которой может быть продано имущество, — 1 млн руб.;

- двухэтажное здание в районе озера Еловое (Чебаркуль, Миасское шоссе, 7). Начальная цена продажи — 10 309 000 руб. Минимальная цена, по которой может быть продано имущество, — 5 154 500 руб.;

- помещение 84,5 кв. м в цоколе жилого дома в Кыштыме (ул. Юлии Ичевой, 193). Начальная цена продажи — 1 169 783 руб. Минимальная цена, по которой может быть продано имущество, — 584 891,50 руб.;

- помещение на первом этаже жилого дома в Карабаше (ул. Металлургов, 15/4). Площадь помещения — 52,6 кв. м. Начальная цена продажи — 1 187 639 руб. Минимальная цена, по которой может быть продано имущество, — 593 819,50 руб.;

- двухэтажное здание с бойлерной и земельный участок в промзоне Магнитогорска (ул. Обручева, 8). Начальная цена продажи — 4 139 800 руб. Минимальная цена, по которой может быть продано имущество, — 2 069 900 руб.;

- пятиэтажное здание бывшего училища с земельным участком в Магнитогорске (ул. Уральская, 33, корпус 2). Начальная цена продажи — 28 210 533 руб. Минимальная цена, по которой может быть продано имущество, — 14 105 266,50 руб.

ГСБУ «Челябинский областной фонд имущества»
г. Челябинск, ул. Васенко, 63, офис 119
Тел. (351) 263-64-92
E-mail: fond_im74@mail.ru www.chelfond.ru

Вх. № 1321/17

Помещение на улице Российской в аренду по цене 412 руб. за кв. м

Челябинский фонд имущества продлил срок приема заявок на участие в аукционе на право заключения договора аренды нежилого помещения, расположенного в Челябинске по адресу: ул. Российская, 63а.

Помещение общей площадью 117,4 кв. м расположено на первом этаже жилого дома, в районе с плотной жилой застройкой, что позволит реализовать здесь проект организации розничной торговли продовольственными, непродовольственными и иными товарами. Два отдельных входа.

Поскольку ранее это помещение занимал банк, оно имеет ряд преимуществ перед другими помещениями, сдающимися в аренду:

- электрические рольставни, ударопрочные двери и перегородки;
- система кондиционирования и вентиляции;

- 2 санузла;
- достаточная электрическая мощность;
- возможность размещения вывески и наружной рекламы.

Данный объект можно определить под офис, магазин, отделение банка и другие направления сферы услуг и личного пользования.

Стоимость аренды — 412 руб. за кв. м.

ГСБУ «Челябинский областной фонд имущества»
г. Челябинск, ул. Васенко, 63, офис 119
Тел. (351) 263-64-92
E-mail: fond_im74@mail.ru www.chelfond.ru

Вх. № 1243/17

Коммерческие предложения российских предприятий**ООО Транспортная компания «МИР» предлагает услуги перевозок**

Компания занимается транспортно-экспедиционным сопровождением грузов разного вида в любом направлении. География доставки обширна.

Собственный автопарк и привлечение других надежных перевозчиков позволяют нам стабильно и качественно справляться с вывозом готовой продукции в срок, установленный заказчиком. Стоимость перевозки формируется из объема заказов и графика загрузок, а также региона доставки и веса готовой продукции.

Самый короткий срок подачи машины, проверенные водители и исправный транспорт — наш конек.

Нас не пугает участие в тендерах и конкурсах.

Страхование ответственности и грузов — принципиальная позиция нашей политики.

Правильное и своевременное оформление документации, гибкие условия оплаты и вежливые диспетчеры вас приятно удивят.

В дополнение сообщаем, что наши автомобили оснащены всем необходимым для перевозки разного вида продукции, а также мы имеем возможность поставки к загрузке негабаритного транспорта и спецтехники.

В случае заинтересованности просим вас направить в наш адрес интересующие направления, и вы в кратчайшее время получите грамотное ценовое предложение.

ООО Транспортная компания «МИР»
Ростовская область, г. Таганрог, ул. И. Голубца, 24,
ул. Котляра, 17, оф. 2, 3
Тел.: (8634) 600-546, 8-988-519-44-04
E-mail: transport.mira2015@yandex.ru

Вх. № 1120/17

Компания «Краузе-Сибирь» реализует подъемные и лестничные конструкции для промышленных и строительных предприятий

Компания работает на рынке поставок подъемного оборудования с 2009 года и является официальным дистрибутором концерна KRAUSE — старейшего в мире производителя лестниц, стремянок и иных высотных конструкций.

Фирма KRAUSE была основана в 1900 году в городе Альсфельд (земля Гессен) и уже более 115 лет специализируется на производстве различных подъемных конструкций.

«Краузе-Сибирь» является партнером крупных предприятий нефтегазовой сферы групп «Газпром» и «Транснефть», также на постоянной основе осуществляются поставки для собственных нужд в такие крупные торговые сети, как «Леруа Мерлен», «Посуда-Центр», «Парфюм Лидер». Среди наших клиентов много предприятий оборонного комплекса, химической и пищевой промышленности, предприятия государственного сектора.

Вместе с вами мы подберем оборудование для всех возможных видов работ на высоте: строительных, монтажных, клининговых работ; ремонта зданий и фасадов зданий; обслуживания складских помещений, транспорта.

Преимущества продукции KRAUSE:

- самый широкий ассортимент подъемных конструкций;
- высокое качество с гарантией до 10 лет;
- уникальные запатентованные технологии производства, не имеющие аналогов;

- продукция сертифицирована по ГОСТ Р;
- полный пакет сопроводительной документации: паспорт, инструкция по безопасности, гарантийный лист;
- удобный фирменный каталог продукции (предоставляется по запросу клиента);
- большой выбор дополнительных аксессуаров к лестницам;
- специальные конструкции по индивидуальному заказу для абсолютно специфических условий работы.

Преимущества работы с компанией «Краузе-Сибирь»:

- персональный менеджер;
- бесплатная телефонная линия;
- подготовка индивидуального технико-коммерческого предложения с учетом ваших пожеланий и потребностей;
- специальные бонусные программы и подарки;
- специальные предложения по бесплатной доставке;
- поставка продукции на тендерной основе;
- подбор и изготовление специальных конструкций по индивидуальному заказу.

Тел.: 8-800-550-0-950 (бесплатная горячая линия)
www.krause-sibir.ru

Вх. № 1499/17

ЗАО «НПП «Автоматика» (г. Владимир) реализует промышленные приборы и средства автоматизации

Предприятие работает с 1991 года. Ассортимент продукции включает:

- промышленные поточные анализаторы для водоподготовки и мониторинга сточных вод (рН-метры, кондуктометры, мутнометры, анализаторы растворенного кислорода и др.);
- общепромышленные контрольно-измерительные приборы (преобразователи температуры, давления, уровнемеры, электронные регистраторы);
- шаровые краны с ручным управлением, с пневмо/электроприводом.

Вся продукция сертифицирована и внесена в Госреестр РФ. На предприятии действует система менеджмента качества ISO-9001.

г. Владимир, ул. Большая Нижегородская, 77
Тел.: (4922) 47-52-90, 47-53-09
E-mail: market@avtomatica.ru
www.avtomatica.ru

Вх. № 945/17

Коммерческие предложения зарубежных предприятий**Обувное предприятие «Увс аймак» (г. Улаангом, Республика Монголия) ищет поставщиков резины**

Описание требуемой продукции: листовой материал из эластичной микропористой резины для ремонта и защиты подошвы обуви от преждевременного износа, стирания, скольжения; толщина 6–10 мм; рисунок рифления поверхности с одной стороны; цвет черный.

Союз «Торгово-промышленная палата Республики Тыва»
Тел. (39422) 2-18-88
E-mail: tpptyva@mail.ru www.tuva.tpprf.ru

Вх. № 1164/17

9 фатальных ошибок в делегировании задач

Посчитайте, сколько вы тратите времени на то, чтобы исправить разного рода оплошности, как свои, так и подчиненных. Если вы каждый день задерживаетесь на работе допоздна и на выходных решаете рабочие вопросы, то уже точно пришло время освободиться от этой рутины.

1-я ошибка — брать все на себя

Никто не справится с работой лучше меня. Поэтому я беру на себя все больше задач, делегирую все меньше. Рабочий день перерастает в сутки, страдают здоровье и отношения в семье. Знакомая ситуация? В ней чаще оказываются руководители-новички — в профессии или в компании. Такое положение можно изменить, если правильно делегировать.

Возьмите лист бумаги и разделите на четыре квадрата. Левые квадраты сверху вниз назовите «Что я делаю хорошо и продолжу делать», «С чем я не справляюсь, но нужно научиться». Правые квадраты в том же порядке — «Что я делаю хорошо, но лучше не продолжать» и «Что я делаю плохо и дальше учиться нет смысла».

Распределите свои дела по квадратам. Сначала большинство задач окажется в верхнем левом квадрате «Что я делаю хорошо и продолжу делать». Попробуйте еще раз, не переоценивайте свои возможности и воздайте должное знаниям сотрудников. Когда заполните все блоки, увидите, как распыляете силы.

Дела из правых квадратов передайте подчиненным, а сами сконцентрируйтесь на задачах из левых.

2-я ошибка — требовать результат любой ценой

Если командовать по принципу «Работу необходимо выполнить, цена не важна», рискуете получить обратный эффект — формальное исполнение и условный результат.

Делегируя задачи сотрудникам, расскажите, каких усилий от них ждете в каждой конкретной ситуации.

Помните, что затраты на работу должны полностью окупаться результатом.

Открыто и честно говорите подчиненным о заданиях, в которые нужно вложиться по максимуму из-за нехватки времени, людей или по другим причинам.

3-я ошибка — поручать работу, не учитывая готовность сотрудника

Прежде чем поручить новую работу сотруднику, подумайте, как она на нем отразится. Делегирование — не только способ освободить вас от лишней нагрузки, но и инструмент для развития подчиненных.

Передавайте полномочия, чтобы в том числе развить навыки специалистов. Не обременяйте их заранее на провал.

Распределяйте задачи исходя из сильных сторон сотрудников, даже если остаются сомнения.

Если у подчиненного есть страсть к делу, двигайте его дальше, предоставьте свободу — пусть сам выбирает, как достичь результата. Дайте возможность совершать ошибки и учиться на них.

Грамотное наставничество — один из важнейших компонентов делегирования.

4-я ошибка — не уточнять цели задания

Перепоручили задачу сотруднику, но не уточнили, почему она важна для компании? Получайте немотивированного исполнителя. Подчиненный решит, что его не ценят, поскольку дают простую работу. А раз не ценят, то и стараться нечего.

Правильный путь — объяснить важность, сверхцель задания. Как минимум расскажите, как результаты отразятся на достижении оперативных планов компании. Как максимум — какую роль оно играет в реализации стратегических целей.

Так вы усилите эмоциональную и психологическую отдачу сотрудника, он осознает, какую ответственность берет на себя, и постарается выполнить работу качественно.

5-я ошибка — забывать о деталях

Если в задаче нет конкретики, подчиненный выполнит ее так, как поймет сам. Например, посчитает громоздким несложное задание и вместо одного действия разведет бурную деятельность. Или упростит масштабную задачу и отделается отпиской.

Постарайтесь подробнее описать задачу, разбейте ее на шаги и расскажите, какой результат ждете и как его будете измерять.

Убедитесь, что сотрудник верно понял.

6-я ошибка — назначать ответственных, но не делегировать им полномочиями

Дать задание специалисту, неспособному его выполнить из-за отсутствия знаний или полномочий, — критическая ошибка. Например, требовать от человека без специального образования и опыта работы защищать интересы бизнеса — идея, обреченная на провал. Высока вероятность, что подчиненный не справится, вы потеряете время, еще и придется лично решать вопрос.

Прежде чем делегировать задачу, убедитесь, что сотрудник в состоянии ее выполнить, у него есть полномочия, опыт, компетенции, статус в коллективе. Так избежите сложной ситуации и получите ожидаемый результат за отведенное время.

7-я ошибка — оставлять ответственность за собой

Неотъемлемая часть эффективного делегирования — ответственность, как за успешный, так и за провальный результат. Это означает, что сотрудники не всегда существуют в комфортных условиях. Порой требуется напряженно трудиться, чтобы завершить задание.

Если вы хотите воспитать сознательное отношение к работе, делегируйте коллективную и персональную ответственность за последствия и достигнутый результат.

8-я ошибка — выбирать несколько ответственных за одно задание

Утвердить двух и более ответственных за задание — ошибка. Здоровой конкуренции не дождетесь. Вам же придется разбираться с конфликтами. Нежелание обмениваться информацией и сотрудничать приведет к дополнительным затратам временных, человеческих, а порой и финансовых ресурсов.

Постарайтесь избегать конфликтных ситуаций.

Если они возникли, установите основные правила рабочего взаимодействия.

9-я ошибка — управлять в ручном режиме

Опасно опускаться до микроменеджмента и ручного управления. Не забывайте, что наделили сотрудников не только полномочиями, но и ответственностью. Они не должны бегать к вам с любым вопросом, а затем гордиться хорошо выполненной работой, упуская из виду несамостоятельность, — это неудачный сценарий. Другая крайность — полностью отстраниться от контроля и пустить дело на самотек.

Лучше сохранять баланс между свободой сотрудников и контролем за их действиями.

Не принимайте выполненную наполовину работу. В противном случае ваша команда не научится серьезно относиться к обязанностям и нести ответственность.

Источник: сайт ТПП РФ,
специальный информационный проект
«Навигатор успеха»



ООО «АНТАРЕС»

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ МОНТАЖ ЛЮБЫХ ВИДОВ ЛИФТОВ

Установка подъемно-транспортного оборудования
в жилых домах и административных зданиях
с гарантией безопасности

Успешная деятельность в лифтовой сфере с 2007
года

★ КВАЛИФИЦИРОВАННЫЕ, ОПЫТНЫЕ СПЕЦИАЛИСТЫ В ОБЛАСТИ МОНТАЖА, МОДЕРНИЗАЦИИ, ЗАМЕНЫ ЛИФТОВ

Персонал ООО «Антарес» регулярно повышает квалификацию и имеет необходимые сертификаты для проведения монтажных работ.

★ ОПЕРАТИВНОСТЬ И РЕАЛЬНЫЕ СРОКИ ВЫПОЛНЕНИЯ РАБОТ

Мы всегда выполняем обязательства перед клиентами точно в срок.

★ ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННЫЕ УСЛУГИ ПО ВЫГОДНОЙ ЦЕНЕ

Тщательная проверка качества и контроль всех выполняемых процессов по установке лифтового оборудования.



ОПЕРАТИВНОСТЬ, ЭФФЕКТИВНОСТЬ,
ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД К ЗАКАЗЧИКУ

Мы гордимся результатами своей работы!

454108, г. Челябинск,
ул. Харлова, 5а

Тел.: (351) 270-79-40, 270-67-13

E-mail: antares-lift@yandex.ru



Южно-Уральская торгово-промышленная палата

Ваш проводник в мире бизнеса

(основана 24 января 1992 года)

Уважаемые руководители предприятий и предприниматели!

Приглашаем вас в Южно-Уральскую торгово-промышленную палату — организацию, призванную помогать субъектам предпринимательской деятельности Челябинской области в решении различных вопросов ведения бизнеса, защищать их интересы в органах власти, выводить на новые рынки сбыта.

Быть членом палаты не только выгодно, но и престижно. ЮУТПП — это свыше 680 компаний-действительных членов палаты, 7 представительств в городах и районах нашей области, Казахстане и Китае. Это дополнительная возможность продвижения своих товаров и услуг посредством взаимодействия с торгово-промышленными палатами России и других стран.

ЮУТПП оказывает порядка 200 видов услуг, охватывающих весь спектр предпринимательской деятельности:

- ❖ оценка всех видов собственности
- ❖ патентно-лицензионные услуги
- ❖ внешнеэкономическая деятельность
- ❖ оформление сертификатов происхождения товаров
- ❖ содействие привлечению инвестиций
- ❖ услуги по обеспечению безопасности предпринимательства
- ❖ языковые переводы
- ❖ деловое образование
- ❖ маркетинговые исследования
- ❖ экологическое проектирование
- ❖ специальная оценка условий труда
- ❖ менеджмент качества
- ❖ издательская деятельность
- ❖ юридические
- ❖ рекламные и информационные услуги
- ❖ содействие в организации электронных торгов
- ❖ электронная цифровая подпись

Досудебная и судебная экспертиза:

- ❖ товароведческая
- ❖ финансово-экономическая
- ❖ бухгалтерская
- ❖ строительно-техническая
- ❖ автотехническая
- ❖ компьютерно-техническая
- ❖ экспертиза тарифов
- ❖ экспертизы, связанные с оспариванием кадастровой стоимости земельных участков и объектов недвижимости

454080, г. Челябинск, ул. Сони Кривой, 56
Тел.: (351) 266-18-16, 265-41-53. Факс (351) 265-41-32
E-mail: mail@tpp74.ru www.tpp74.ru