

БИЗНЕС

В Е С Т Н И К

WWW.TPP74.RU

Работа над ошибками

Директор ООО
«Аудит-Импульс»
Юлия Никонорова знает,
что нужно исправить
в бизнес-стратегии,
чтобы добиться успеха

с. 26

КОРРУПЦИЮ УДАРИЛИ БАРОМЕТРОМ

О новом проекте
ТПП РФ

с. 22, 23

РОССИЯ — УЗБЕКИСТАН: СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ПАРТНЕРЫ

Первым мероприятием
возобновившего свою работу
Российско-Узбекского делового
совета стал
бизнес-форум в Ташкенте

с. 12, 13

11
ПРОСТЫХ
СОВЕТОВ,
КАК ПОВЫСИТЬ
ПРОДУКТИВНОСТЬ
СВОЕЙ РАБОТЫ

с. 36





Смакуйте загородную поездку!

Во время путешествий по России у вас неизменно возникает вопрос о стоянке и ночлеге. В Челябинской области наиболее удачным для этого местом, сочетающим в себе идеальное соотношение цены и качества, является Комплекс Дорожного Сервиса «НИКА», расположенный на трассе М5 всего в 55 км от Челябинска.

«НИКА» — колоритное и запоминающееся место во всей Челябинской области, которое славится своим уютом, гостеприимством и безупречным сервисом.

-  **Гостиница**
-  **Прачечная**
-  **Кафе-бар**
-  **Охраняемая стоянка**
-  **Wi-fi**
-  **Автомойка**
-  **Душ**
-  **Автомагазин**
-  **Баня**
-  **Мини-маркет**

” Замечательное место, чтобы отдохнуть в дороге. Летом на трассе часто можно попасть в пробки из-за постоянных ремонтов. И гостиница «НИКА» всегда выручает. Когда понимаешь, что устал и нужно несколько часов поспать, лучшего варианта не найти. Номера чистенькие и авто под присмотром “

” Уже несколько раз останавливались в этом мотеле. Чисто, приятный персонал. Цены нормальные. Приехали уже под утро и смогли остаться на следующую ночь. Номера с окнами во двор тише. Столовая нравится. Есть вай-фай “

” Если двигаться в сторону Челябинска, здесь удобно останавливаться. Есть большая парковка. Трасса рядом не мешает. Номера простые, но все необходимое имеется. А главное, нет проблем с питанием: круглосуточно работает очень приличное кафе! “



Наконец-то! Офисы в Челябинске, которые помогут Вам развивать Ваш бизнес

Выберите офис необходимой площади, которую можно увеличить по мере развития Вашего бизнеса.

Посетите наш бизнес-центр в Челябинске, и мы покажем Вам, как это работает.

ул. Карла Маркса, 38
(351) 210 97 77 regus.ru



БИЗНЕС 12+
В Е С Т Н И К

Информационно-аналитический журнал

Учредитель —
Южно-Уральская
торгово-промышленная
палата



Ф.Л. Дегтярев,
главный редактор,
президент ЮУТПП

М.Н. Родионова,
выпускающий редактор

Над номером работали:

Марина Родионова, журналист
Анастасия Захарова, журналист
Олеся Мозговая, менеджер по рекламе
Евгения Лузина, дизайн, верстка
Екатерина Кислицына, дизайн
Ирина Корнилина, корректор

Фото первой обложки — Ирина Туркова

Фотоматериалы в номер предоставлены
пресс-службами ЮУТПП, губернатора,
предприятий и организаций Челябинской
области.

Журнал издается при информационной
поддержке правительства и Законода-
тельного собрания Челябинской области.

Журнал зарегистрирован Управлением
Федеральной службы по надзору в сфере
связи, информационных технологий и мас-
совых коммуникаций по Челябинской
области.

Свидетельство ПИ № ТУ 74-00339
от 26.02.2010 г.

Дата выхода: 15 ноября 2016 г.

Распространяется бесплатно.

Адрес редакции, издателя:

454080, г. Челябинск, ул. Сони Кривой, 56,
каб. 502.

Тел.: (351) 264-54-38, 265-39-51

Факс (351) 265-39-51

E-mail: b-v@tpp74.ru, rmn@tpp74.ru

www.tpp74.ru

Заказ № 2350. Тираж 2000 экз.

Отпечатано в ООО «Типография «Вариант
Плюс»: 454126, г. Челябинск, Копейское ш., 48,
тел. (351) 211-09-09

Журнал «Бизнес-вестник» получают:

— Торгово-промышленная палата Россий-
ской Федерации, г. Москва;

— торговые представительства ближнего
и дальнего зарубежья;

— 170 территориальных торгово-
промышленных палат РФ;

— свыше 600 предприятий и фирм —
членов ЮУТПП;

— руководители администраций городов
и районов Челябинской области;

— российские и иностранные гости, при-
бывающие на Южный Урал.

Содержание

№ 5 (103) октябрь — ноябрь 2016

НОВОСТИ, СОБЫТИЯ, ФАКТЫ

Президент России услышал **4**

Миллиарды на бизнес-кредиты **5**

Экономический прогноз
улучшен **6**

Деловой Челябинск **7**

Создан совет IT-специалистов **8**

Миасский машзавод
налаживает контакты в Удмуртии **9**

ЗАРУБЕЖНЫЕ СВЯЗИ

Немецкое качество на Южном
Урале **10**

Александр Пар: «В Германии
понимают, что нельзя зависеть
только от Америки» **11**

Россия — Узбекистан:
стратегические партнеры **12**

Выход на американский рынок **14**

Операции в ВЭД:
быстро и без нарушений **16**

Игорь Аристов:
«Спад товарооборота
с Казахстаном — серьезный
звоночек» **18**

В ИНТЕРЕСАХ БИЗНЕСА

Сергей Ермаков:
«Чтобы влиять на законы,
необязательно быть депутатом» **20**

Коррупцию ударили барометром **22**

Спорим, можно обойтись
без споров? **24**

ДЕЛОВОЙ ПАРТНЕР

Работа над ошибками **26**

Знаменитый «шварцмессер» **27**

РАЗНОЕ

Новые члены ЮУТПП **30**

Деловой блокнот **32**

11 простых советов,
как повысить продуктивность
своей работы **36**





Президент России услышал

На очередном заседании президентского совета по стратегическому развитию Владимир Путин рассмотрел результаты проведенного ТПП РФ исследования по существующим проблемам в получении предпринимателями финансовой поддержки от государства и дал распоряжение упростить условия для субсидирования.

С июля по сентябрь 2016 года Департаментом развития предпринимательства ТПП РФ была проведена контрольная закупка по программе «6,5» АО «Корпорация МСП». Программа направлена на обеспечение субъектов малого и среднего предпринимательства, реализующих проекты в приоритетных отраслях, доступными кредитными ресурсами. Кредитные организации, предоставляющие финансирование предпринимателям, получают возможность рефинансирования в Банке России по ставке 6,5 процента годовых, поэтому программа и носит такое название.

В ходе закупки было выявлено, что данная программа пользуется низким спросом среди предпринимателей, а причиной этого является завышенный порог суммы кредитования в размере от 50 млн руб.

Результаты проведенной контрольной закупки представил главе государства на заседании президентского совета по стратегическому развитию президент ТПП РФ Сергей Катярин. Рассмотрев их, президент РФ Владимир Путин дал поручение уменьшить порог суммы выдаваемых кредитов по программе «6,5» с 50 млн руб. до 10 млн руб.

— Совместные усилия позволили сделать существенный прорыв в облегчении получения предпринимателями необходимых денежных ресурсов для реализации инвестиционных проектов, модернизации оборудования и успешного развития бизнеса, — прокомментировали в ТПП РФ поручение президента России. — Мы рады, что президент РФ нас услышал! ■

Под личным контролем Генпрокурора

Открыт прямой канал связи предпринимателей с органами прокуратуры businesspravo@genproc.gov.ru

Все поступающие сообщения внимательно изучаются под личным контролем Генерального прокурора Российской Федерации Юрия Чайки и распределяются для дальнейшего детального анализа в профильные подразделения Генпрокуратуры либо в региональные ведомства.

Данный источник связи призван обеспечить более оперативную реакцию органов прокуратуры на обращения предпринимателей. На данный почтовый ящик необходимо направлять сообщения о наиболее системных

проблемах бизнеса, требующих оперативно реагирования (препятствование осуществлению предпринимательской деятельности, контрольно-надзорная деятельность, неоплата госконтрактов, отказ в предоставлении разрешительной документации, земельные и имущественные отношения, жалобы на бездействие государственных органов и др.). Единственное ограничение — прямой канал связи с органами прокуратуры нельзя использовать в качестве инструмента решения корпоративных споров. ■



Финансирование через палаты

Инвестиционные проекты, рекомендуемые торгово-промышленными палатами, получают государственное финансирование.

На очередном заседании Экспертного совета Фонда развития промышленности РФ (ФРП) было утверждено для финансирования восемь инвестиционных проектов, в том числе четыре проекта, рекомендованных территориальными торгово-промышленными палатами, на общую сумму 2,1 млрд руб.

В период с апреля по октябрь 2016 года Экспертный совет ФРП одобрил уже 24 рекомендованных палатами проекта.

Активно взаимодействует с федеральным фондом Южно-Уральская торгово-промышленная палата (ЮУТПП). Президент ЮУТПП Федор Дегтярев, который также возглавляет Ассоциацию торгово-промышленных палат Уральского федерального округа, лично принимает участие во встречах с руководством ФРП по вопросам финансирования инвестпроектов предприятий УФО и защищает наиболее перспективные из них.

В ЮУТПП также консультируют по формированию документов для подачи заявок в фонд.

Кроме того, Южно-Уральской ТПП налажено сотрудничество с Фондом развития промышленности Челябинской области. Федор Дегтярев входит в состав Наблюдательного совета фонда, который принимает решения об одобрении заявок на финансирование.

Напомним, в Фонде развития промышленности РФ можно получить заем под пять процентов годовых. Процедура одобрения займа четкая и понятная. Если проект не подходит, то заемщик узнает об этом сразу и не тратит время зря. Самые дисциплинированные заемщики уже через два-три месяца получают деньги на счет. Для того чтобы получить заем, нужно подать заявку, успешно пройти экспертизу заявок, отбор проектов и заключить договор. Среди требований: наличие обеспечения на полную сумму займа (банковские гарантии, оборудование, недвижимость), производство высокотехнологичной продукции с импортозамещающим и экспортным потенциалом, устойчивое финансовое положение компании, профильный опыт, привлечение финансирования на покупку оборудования и модернизацию, а не на пополнение оборотных средств или строительство. ■

Миллиарды на бизнес-кредиты

В виде кредитов для малого и среднего бизнеса в экономику Челябинской области привлечено 9,4 млрд руб.

С января по октябрь текущего года Центром предоставления гарантий Фонда развития МСП Челябинской области подписано 182 соглашения: сумма поручительств превысила 660 млн руб., это позволило получить предприятиям малого и среднего бизнеса кредиты на сумму более 1,5 млрд руб., сообщает пресс-служба минэкономразвития региона.

Сумма по заключенным договорам фонда с малым и средним бизнесом увеличивается с каждым годом. За семь лет работы Центр предоставления гарантий Фонда развития малого и среднего предпринимательства Челябинской области заключил более 1 600 договоров поручительства на общую сумму 4,3 млрд руб. и привлек таким образом в экономику региона 9,4 млрд руб.

— Ежегодно растет объем выданных поручительств фонда, это говорит о том, что деловая активность малого предпринимательства не уменьшается; наоборот, мы видим востребованность этой формы поддержки у бизнеса, — отметил генеральный директор Фонда развития малого и среднего предпринимательства Челябинской области Артур Юсупов.

В систему работы фонда входят 22 банка-партнера, через которые поручительством можно обеспечить до 70 процентов от суммы кредита, банковской гарантии или лизинга, при этом максимальный размер поручительства составляет 15 млн руб.

О том, что поручительства фонда становятся все более популярными у представителей бизнес-сообщества, свидетельствует география заключения договоров: в настоящее время удалось достигнуть практически полного охвата муниципальных образований области данной мерой господдержки. Однако в настоящее время ни одного договора с фондом не заключено в поселке Локомотивном, Карабаше и Чесменском районе. Как отметил министр экономического развития Челябинской области Сергей Смольников, необходимо усиление информационной работы на этих территориях, это откроет предпринимателям новые возможности по обеспечению доступа к заемным средствам банков. Реализация данных проектов способствует повышению инвестиционной привлекательности Челябинской области. Комплексная поддержка предпринимательства является одним из приоритетов работы областного правительства.

Напомним, губернатор Челябинской области Борис Дубровский поставил задачу к 2020 году войти в двадцатку регионов с наиболее комфортными условиями ведения бизнеса. Реализация эффективных форм поддержки, в том числе областных поручительств по кредитам, гарантирует наличие благоприятных условий для ведения бизнеса.

— Каждый пятый кредит, по которому выдано поручительство фонда, направлен на реализацию перспективных проектов в производственной сфере региона. Такие проекты предполагают открытие новых рабочих мест и производство продукции с высокой добавленной стоимостью; поддержка таких проектов является для нас приоритетной, — отметил Сергей Смольников. ■

20 млн рублей

КОМПЕНСИРОВАЛО
МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ
ЧЕЛЯБИНСКОЙ ОБЛАСТИ
ЧЕТЫРЕМ ПРЕДПРИЯТИЯМ
РЕГИОНА НА ЗАТРАТЫ
ПО ПРИОБРЕТЕНИЮ
ОБОРУДОВАНИЯ

В ЮУТПП кадровые назначения

Президент Южно-Уральской торгово-промышленной палаты Федор Дегтярев принял ряд кадровых решений.

На должность вице-президента ЮУТПП назначен Сергей Ермаков, член совета и правления палаты, председатель комитета по развитию предпринимательства, гендиректор ООО ТД «Сантех-Урал». Свои новые обязанности он будет исполнять на общественных началах.

Смена произошла в связи с уходом на заслуженный отдых предшественника Анатолия Лубышева. От последователя ждут создания благоприятных условий для предпринимательской деятельности в Челябинской области, развития торгово-экономических связей области с другими регионами России, странами ближнего и дальнего зарубежья. (Интервью с Сергеем Ермаковым читайте на с. 20, 21. — Прим. ред.)

Новым председателем комитета ЮУТПП по предпринимательству в сфере строительства, ЖКХ и земельным отношениям назначен генеральный директор ООО СК «Феникс-Гран» Петр Ищенко.

Председателем комитета по внешнеэкономической деятельности утвержден директор ООО «Первая Сервисная Компания» Алексей Шитиков.

Предыдущие руководители данных комитетов Денис Девяткин и Мавлит Ахтямов продолжат работать в ЮУТПП в качестве членов совета палаты.

Комитет по инвестиционной политике возглавил генеральный директор ООО «ПрофКапиталСервис» Сергей Колобов. ■

Новый инструмент поддержки

14 октября в Южно-Уральской торгово-промышленной палате состоялась презентация вновь созданной организации — Национальной лизинговой компании по развитию промышленности.

В мероприятии приняли участие представители ООО «Нацпромлизинг», промышленных предприятий Челябинской области и Южно-Уральской ТПП. — Компания учреждена два месяца назад Фондом развития промышленности России совместно с госкорпорацией «Ростех» в рамках реализации государственной политики импортозамещения и модернизации отечественной промышленности, — рассказал ее генеральный директор Дмитрий Ерошок. — Сформированная команда порядка 8–9 лет профессионально занимается лизингом. Новая компания будет развивать лизинг промышленного оборудования. Сейчас этот сектор занимает не более 5 процентов всего российского рынка лизинга. Участники встречи рассмотрели и обсудили программу «Лизинговые проекты». Она предполагает предоставление промышленным предприятиям льготных займов по ставке 5 процентов годовых на уплату до 50 процентов аванса за приобретение производственного оборудования в лизинг. «Нацпромлизинг» согласно стратегии своего развития призван дать импульс роста рынку лизинга промышленного оборудования в РФ и нарастить объем до общемирового уровня, став связующим звеном между крупнейшими российскими поставщиками и лизингополучателями. ■



Сдаем отчеты!

ООО «Аудит-Импульс» информирует представителей делового сообщества Челябинской области о сроках сдачи аудиторского заключения.

В соответствии со вступившими 1 октября 2016 года изменениями документ следует подать в Единый федеральный реестр значимых сведений о фактах деятельности юридических лиц до 31 декабря 2016 года. — Если организация нарушит этот срок, ее директора могут привлечь к административной ответственности. Наказание — штраф в размере до десяти тысяч рублей (ч. 7 ст. 14.25 КоАП РФ), — предупреждает директор ООО «Аудит-Импульс» Юлия Никонова. — При

повторном нарушении предусмотрено денежное взыскание на сумму от 10 до 20 тысяч рублей. Бесплатную консультацию по вопросу сдачи аудиторского заключения можно получить у специалистов ООО «Аудит-Импульс» по телефону: (351) 211-68-74 (75). ■



Экономический прогноз улучшен

Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) считает, что экономика РФ в 2017 году вырастет на 1,2 процента. Таким образом, банк улучшил свой майский прогноз на 0,2 процентных пункта. Ранее, в мае 2016 г., ЕБРР прогнозировал рост в 1 процент, сообщили мировые онлайн-СМИ со ссылкой на пресс-релиз ЕБРР.

Эксперты отметили, что это один из самых оптимистических прогнозов роста российской экономики. Например, в Минэкономразвития РФ прогнозируют в 2017 г. рост в 0,6 процента, а ЦБ России полагает, что рост экономики вряд ли превысит 1 процент. Столько же ожидают в МВФ.

В докладе ЕБРР говорится, что российская экономика прошла дно рецессии. Тем не менее по итогам года российская экономика снизится на 0,6 процента на фоне сокращения ВВП на 0,9 процента в первом полугодии. Пересмотр прогноза для России связан с более высокими ценами на нефть, чем те, что были в начале года. Во время составления майского прогноза баррель Brent стоил 43 доллара, а к середине октября цены выросли до 52 долларов за баррель.

При этом остальные факторы, негативно воздействующие на российскую экономику, сохраняются. В ЕБРР отмечают, что в 2016 году продолжило сокращаться как потребление населения, так и инвестиции. Девальвация рубля при этом не привела к существенному росту конкурентоспособности российской экономики. От нее, по мнению банка, выиграли лишь несколько секторов экономики, в том числе сельское хозяйство, производство продуктов питания, химический сектор, а также производство резины и пластика.

Рост цен на нефть в 2017 году поддержит восстановление потребления и инвестиций, уверены в банке. В ЕБРР связывают рост цен с продолжающимся падением добычи нефти в США, где производителям нужны 60–65 долларов за баррель, чтобы оставаться прибыльными и оправдать инвестиции, а также с решением Саудовской Аравии присоединиться к решению ОПЕК о сокращении производства.

В докладе ЕБРР также отмечается, что в долгосрочной перспективе без структурных реформ рост экономики не превысит 1–2 процентов. Это связано с тем, что инвестиции останутся на низком уровне, а производственные мощности устаревают.

ТПП-Информ

Деловой Челябинск

В октябре и.о. начальника управления по работе с предприятиями и предпринимателями ЮУТПП Нина Кобякова приняла участие в работе круглого стола на тему «О проблемах и путях развития предпринимательства Челябинского городского округа».

В первой части круглого стола представители государственных структур познакомили предпринимателей с различными формами господдержки малого и среднего бизнеса.

Уполномоченный по защите прав предпринимателей в Челябинской области Александр Гончаров рассказал предпринимателям о деятельности института уполномоченного, в том числе о работе с жалобами. «С начала 2016 года к нам обратилось около трехсот субъектов малого и среднего бизнеса. Из Челябинска поступило 39 процентов обращений, что очень радует и говорит об усилении внимания городских властей к проблемам предпринимательства. Для сравнения — в 2015 году 55 процентов всех жалоб в мой адрес пришло из столицы региона. Особо подчеркну, что в пользу бизнесменов рассмотрено более 60 процентов обращений, поданных по компетенции», — сообщил Александр Гончаров.

По его словам, обращения предпринимателей затрагивали вопросы земельных отношений, аренды муниципального имущества, размещения нестационарных торговых объектов, налогообложения, таможенного регулирования, вмешательства в предпринимательскую деятельность и необоснованного уголовного преследования.

Заместитель министра экономического развития Челябинской области Артем Новиков сообщил, что в 2016 году из выделенных ведомству 337 млн руб. 124,5 млн направлено на адресную финансовую поддержку предпринимательства, 95,5 млн руб. — на стимулирование муниципальных программ, 109,5 млн руб. — на создание и развитие объектов инфраструктуры для бизнеса. «Главным трендом господдержки малого и среднего бизнеса с этого года становится переход от прямого адресного субсидирования бизнеса к созданию институтов развития. Так, Фонд развития малого и среднего предпринимательства, зарегистрированный 18 октября, будет семь дней в неделю и 24 часа в сутки оказывать предпринимателям необходимые консультации и поддержку», — заявил Артем Новиков.

Заместитель главы Челябинска по экономике и финансам Елена Мурзина акцентировала внимание на новациях в муниципальной программе поддержки бизнеса. В 2016 году ее объем составил 15 млн руб., что на 3,5 млн больше предыдущего года. Помимо традиционных субсидий на уплату процентов по кредитам, лизинговым платежам, на участие в выставках и на реализацию молодежных бизнес-проектов, добавились субсидии на приобретение оборудования, уплату первого взноса по договору лизинга, на продвижение сайта в Интернете, повышение квалификации кадров и т. д.

Вторая часть встречи проходила в формате живого общения. На все вопросы предпринимателей были даны квалифицированные ответы. ■

23,6 %

СОСТАВЛЯЕТ ОБЪЕМ
НАЛОГОВЫХ ПОСТУПЛЕНИЙ
В БЮДЖЕТ ЧЕЛЯБИНСКА
ОТ СУБЪЕКТОВ СРЕДНЕГО
И МАЛОГО БИЗНЕСА.
В ГОРОДЕ ЗАРЕГИСТРИРОВАНО
55 ТЫСЯЧ КОМПАНИЙ.
КОЛИЧЕСТВО ЗАНЯТЫХ В ДАННОЙ
СФЕРЕ — 250 ТЫС. ЧЕЛОВЕК.

ПримСоцБанк

МИР

Карты национальной платежной системы «Мир»

Наш Мир!

Вы можете оформить карту национальной платежной системы «Мир» в любом офисе Примсоцбанка. Мы предлагаем карты категорий: «Дебетовая», «Дебетовая классическая», «Дебетовая Премиальная».

г. Челябинск, ул. Труда, 95
тел. (351) 2-110-110

www.pskb.com

ПАО СХБ «Примсоцбанк». Генеральная лицензия ЦБ РФ № 2733.

Создан совет ИТ-специалистов

Начал работу Совет главных специалистов информационно-коммуникационных технологий при Ассоциации предприятий оборонно-промышленного комплекса Челябинской области. В его состав вошел директор информационного центра Южно-Уральской торгово-промышленной палаты Андрей Кузьмичев.

Среди основных задач совета — содействие в изучении, систематизации и распространении передового опыта предприятий по вопросам комплексной автоматизации предприятий, использования прогрессивных научно-технических разработок и новейших технологий, технического переоснащения производства, подготовка предложений по внедрению в области автоматизации межотраслевой специализации и кооперации, созданию региональных технологических центров, технопарков и других специализированных технологических подразделений.

В целях комплексной автоматизации совет будет также заниматься подготовкой предложений по привлечению инвестиций, внедрению научно-технических разработок, организации проведения

научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР), изучением опыта автоматизации предприятий, выработкой рекомендаций и предоставлением практической помощи по данному вопросу.

Еще одним направлением деятельности совета станет подготовка предложений по улучшению системы подготовки технических специалистов в высших и средних специальных учебных заведениях, организации обучения, подготовки и переподготовки руководителей среднего звена управления, инженерно-технических специалистов и рабочих кадров для предприятий.

Помимо представителя ЮУТПП в состав совета вошли специалисты крупнейших предприятий ОПК региона и областного министерства информационных технологий и связи. ■

За благоприятный инвестклимат

Муниципальные представители Южно-Уральской торгово-промышленной палаты принимают участие в улучшении инвестклимата в территориях.

Представителей ЮУТПП в муниципальных образованиях Челябинской области включают в составы экспертных групп по мониторингу внедрения в территориях инвестиционного стандарта Челябинской области. Представительства палаты открыты и работают в семи муниципальных районах Челябинской области: Златоусте, Сатке, Троицке, Карталях, Вишневогорске, Озерске и Аше.

Отметим, внедрение инвестиционного стандарта в муниципалитетах Челябинской области является одной из наиболее значимых мер по улучшению позиций региона в Национальном рейтинге состояния инвестиционного климата. ■

День профессионального развития



18 октября в рамках регионального молодежного форума «Российская студенческая неделя» в Южно-Уральской торгово-промышленной палате состоялся День профессионального развития.

На одной площадке собрались студенты средних и высших учебных заведений Челябинской области, представители промышленных предприятий региона, областного бизнес-инкубатора и Южно-Уральской торгово-промышленной палаты для обсуждения вопросов студенческого трудоустройства и стимуляции работодателей в процессе привлечения молодежи на стажировки.

Участников приветствовала и.о. начальника управления по работе с предприятиями и предпринимателями ЮУТПП Нина Кобякова. Она рассказала о работе созданного при палате комитета по развитию молодежного предпринимательства, занимающегося в том числе решением вопросов студенческого трудоустройства. Для этого комитет ежегодно проводит региональный этап конкурса международной программы «Студенты в свободном предпринимательстве», ярмарку предпринимательских идей, олимпиаду по налогам и налогообложению, организует встречи выпускников и представителей бизнеса, а также разрабатывает предложения по решению существующих проблем на рынке труда и направляет их на рассмотрение органам власти.

— Уже на старших курсах студенты должны определиться с местом работы и приложить максимум усилий для того, чтобы его получить. Важно постоянно стремиться к новым знаниям, активно участвовать в общественной жизни и различных профессиональных конкурсах. Ведь это те инвестиции, которые будут приносить доход всю оставшуюся жизнь, — отметила Нина Кобякова.

Со стороны организатора регионального молодежного форума «Российская студенческая неделя» — агентства студенческих коммуникаций «Кампус» — была проведена презентация проекта «Банк студенческих стажировок».

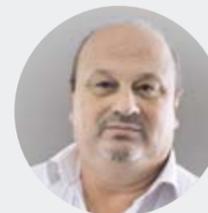
— Из всех направлений «Кампуса» я считаю этот проект в настоящее время самым важным, ведь он дает выпускникам возможность начать свой бизнес или попасть на работу в ведущие компании страны, — рассказал студент Южно-Уральского государственного гуманитарно-педагогического университета Артем Бакланов. — В целом «Кампус» — это информативная сеть, содержащая достаточное количество полезной информации, которая должна интересовать молодежь и студентов по разным направлениям. ■



Три дня поездки включили в себя встречи с представителями компаний и органов власти и прошли достаточно продуктивно. Целью визита было положить начало взаимовыгодному сотрудничеству между регионами. Администрация Ижевска, в свою очередь, пообещала уральским предпринимателям поддержку в развитии своего бизнеса на территории города.

Формат данного бизнес-тура оказался очень удобным для всех участников мероприятия: представители бизнес-сообщества Удмуртии получили информацию о предприятиях Урала из первых уст, а гости республики смогли наладить деловые связи для дальнейшего взаимодействия.

Продукцию Миасского машиностроительного завода, а именно светодиодные светильники, презентовал на мероприятии куратор направления по научной и инновационной работе Владимир Лунев. Он отметил, что власти Ижевска, а также такие крупные предприятия города, как ижевский мотозавод «Аксион-Холдинг», ООО «ПромСервис», заинтересовались энергосберегающей продукцией АО «ММЗ» и готовы обсудить вопросы взаимовыгодного сотрудничества. ■



Владимир Лунев, куратор направления по научной и инновационной работе АО «ММЗ»

— Да, ММЗ имеет большой опыт производства электротехнической продукции различного направления, уникальную техническую базу, которая позволяет выполнять полный производственный цикл в стенах одного предприятия. Наша продукция приобретает и используется на многих промышленных и производственных предприятиях, в общественных учреждениях. В Ижевске нас интересовало множество сфер деятельности для взаимовыгодного сотрудничества, в том числе открытие дополнительных дилерских центров и новых представительств. За время визита мы также встретились с руководителем городского электросетевого хозяйства и провели переговоры о реализации энергосервисных контрактов. Ознакомили его с нашими возможностями.

Могу сказать, что муниципалитет заинтересован в обеспечении городского хозяйства новейшим светодиодным оборудованием, которое позволит, с одной стороны, более качественно освещать объекты, с другой — существенно экономить энергоресурсы. Всю необходимую информацию мы предоставили. Городские власти выразили готовность к сотрудничеству.

В Ижевске кое-где используется светодиодное оборудование, в том числе местного производства. Но могу точно сказать, что высококачественная продукция АО «ММЗ» может составить им достойную конкуренцию при реализации проектов городского освещения. В Ижевске мы нашли заинтересованную аудиторию, знающую о нашей светодиодной продукции.

Обмен мнениями по поводу развития системы энергообеспечения городского хозяйства, предприятий был также крайне полезен. К примеру, некоторые руководители фирм проявили интерес к оснащению своих офисов, производственных участков нашими светильниками. Для начала решили оснастить отдельные объекты. В дальнейшем производственники смогут оценить качество нового освещения.

Миасский машзавод налаживает контакты в Удмуртии

АО «ММЗ» в составе делегации Челябинской и Курганской областей с 18 по 20 октября побывало с деловым визитом в столице Удмуртии Ижевске, представив свои современные разработки бизнес-сообществу республики.

ДЛЯ СПРАВКИ

АО «ММЗ» производит и предлагает на рынке светодиодные светильники для освещения улиц, автомагистралей, офисных, административных и производственных зданий, общественных помещений и объектов ЖКХ. Специалистами предприятия запатентован ряд разработок, успешно применяемых для создания приборов освещения, отвечающих всем современным требованиям. Например, комплектация системы производственного освещения в 1 000 ламп светодиодными светильниками ММЗ дает экономию электроэнергии в 3,5 раза за счет снижения издержек на обслуживание светоточек, замены световой арматуры, электронного балласта, утилизации ИС. Суммарная экономия составляет более чем 6 миллионов рублей в течение трехлетнего периода.



456300, Россия,
Челябинская область,
г. Миасс, Тургоякское шоссе, 1
Тел. приемной (3513) 298-102
Тел./факс: (3513) 298-222
E-mail: INFO@MMZ.RU
MMZ.RU

Немецкое качество на Южном Урале

Первый вице-президент Южно-Уральской торгово-промышленной палаты Игорь Аристов предложил Генконсулу ФРГ в Екатеринбурге Штефану Кайлю лично оценить эффективность используемого в Челябинской области немецкого оборудования.

Встреча И. Аристова с дипломатом состоялась 3 октября в Екатеринбурге в рамках официального приема Генконсульства по случаю празднования Дня германского единства.

Первый вице-президент ЮУТПП поздравил Генконсула с праздником, передал ему поздравительный адрес от губернатора Челябинской области Бориса Дубровского и пригласил лично посетить Южный Урал.

Штефан Кайль отметил, что, несмотря на сложную фазу германо-российских отношений, необходимо стремиться к сохранению и развитию имеющихся межгосударственных торгово-экономических связей.

Весомым вкладом в укрепление сотрудничества Челябинской области с Германией может стать посещение Генконсулом исторически значимых германо-российских производств Южного Урала. Среди них старейшая из сохранившихся в России непрерывно действующая гидроэлектростанция «Пороги» на реке Большая Сатка. ГЭС была введена в эксплуатацию в 1909 году и оснащена турбиной производства германской компании «Бриглеб, Хансен и Ко» из города Гота.



Гидроэлектростанция «Пороги» на реке Большая Сатка

На Миньярском прокатно-термическом заводе до сих пор успешно эксплуатируется немецкая технологическая линия холодного проката, произведенная фирмой «Шмитс» в 1933 году, а также линия по резке металлической ленты, выпущенная германской компанией «Гемах» в 1932 году.

В рамках визита Штефан Кайль сможет не только ознакомиться с уникальными историческими примерами использования в России немецкого оборудования, оценить влияние немецких технологий на развитие экономики Российской империи, СССР и Российской Федерации, но и лично убедиться в уважительном отношении южноуральцев к понятию «немецкое качество».

— Ожидаемым результатом проекта мы видим награждение руководством ФРГ российских лиц и организаций за сохранение исторических объектов немецкого технологического присутствия в России, а также за многолетнее использование немецкого оборудования в обеспечении собственных производств, — прокомментировал Игорь Аристов. ■

Итоги внешней торговли

2,5 млрд долл.

составил внешнеторговый оборот в зоне деятельности Челябинской таможни за 9 месяцев 2016 года

(на 15 % больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года), в том числе экспорт — 2 млрд долл. (81,7 % от внешнеторгового оборота), импорт — 456,4 млн долл.

Больше 90 %

грузооборота приходится на вывозимые товары.

В январе–сентябре 2016 года физический объем грузов достиг отметки 3,1 млн тонн,

при этом **весовой объем экспорта — 2,8 млн тонн, импорта — 307,4 тыс. тонн.**

Наблюдается увеличение грузооборота более чем в 2 раза.



Основу российского экспорта в зоне деятельности Челябинской таможни составляют металлы и изделия из них (83,3 %), машины и оборудование (6,9 %).

Крупнейшими странами-партнерами при экспорте являются Нидерланды (9,4 % от общего объема экспорта), Туркмения (8,8 %), Египет (8,5 %) и Турция (7,8 %).



В товарной структуре импорта на долю машин и оборудования приходится 43,6 % от общего объема ввезенного товара.

Удельный вес ввезенных металлов и изделий из них составил 14,9 %.

Основные импортные поставки осуществлялись из Китая (40 % от общего объема импорта) и в стоимостном выражении составили 184,5 млн долл.

Лидирующие позиции во внешнеторговых сделках занимают Германия (12 % от общего объема импорта) и Италия (6,6 %).

(По информации пресс-службы Челябинской таможни)

Александр Пар: «В Германии понимают, что нельзя зависеть только от Америки»



О нынешнем состоянии российско-германских деловых отношений, значимости объединений бизнеса и опыте Германии в этом вопросе, а также о важности участия бизнеса в зарубежных выставках рассказывает в интервью заместитель председателя Совета российской экономики в Германии Александр Пар.

— Как бы вы оценили состояние нынешних российско-германских отношений и какие рычаги, на ваш взгляд, можно использовать для их улучшения?

— До начала политического кризиса в 2014 году бизнес и экономические связи между Россией и ЕС, в частности между Россией и Германией, развивались как никогда хорошо. Но политика помешала этому. Начиная с 2014–2015 гг. мы ощущаем в лучшем случае стагнацию нашего бизнеса.

Однако нельзя сказать, что сегодня в наших деловых отношениях есть только негативные моменты. Стоит отметить, что немецкие фирмы по-прежнему остаются на российском рынке, немцы на самом деле не являются главным мотором в ЕС для принятия санкций против России. Немецкий бизнес, в том числе очень крупные немецкие ассоциации, всегда ищет компромиссы и дальше готов выстраивать всевозможные мосты, чтобы в конечном итоге выйти из санкционного режима в отношении России.

Но есть, к сожалению, и негативные тенденции. Они связаны не только с политикой санкций, но и с тем, что российская экономика сейчас переживает не лучшие времена. Поэтому мы находимся на сложном этапе отношений, но именно в сложные времена познаются настоящие друзья и партнеры.

Что касается Германии, то здесь, в кругу немецкой экономики, традиционно присутствует российский вектор. Немецкий бизнес все равно нацелен на Россию. Российский рынок по-прежнему представляется нам вторым в мире по величине и темпам роста после Китая, потенциал в этом отношении у России должен быть и есть.

Помимо этого существует и очень тесное взаимодействие в энергетической сфере, оборвать которое уже просто невозможно. Есть доверие, культурные связи, которые тоже переплетаются с экономическими отношениями, выстроенными еще в сложные времена холодной войны. Мне кажется, в отличие от некоторых дру-

гих европейцев, готовых в ущерб себе порвать с Россией или вытолкнуть ее в Азию, в Германии всегда будет присутствовать критическая масса представителей элит и бизнеса, выступающих за связи с Россией. Просто исходя из понимания, что нельзя зависеть только от Америки, нужно также иметь баланс в сотрудничестве с Россией. Это такой чисто прагматический подход бизнеса.

— В Германии традиционно существуют ассоциации предпринимателей. В России также есть объединения бизнеса. Какова, на ваш взгляд, должна быть роль подобных организаций в России?

— Есть такой анекдот: где три немца соберутся, там обязательно создается союз или ассоциация. Да, это так, немцы просто хотят организовываться. В результате в современной Германии существуют даже не тысячи, а сотни тысяч различных союзов и организаций на различных уровнях.

Союзы выполняют очень важную роль. Например, представитель какого-то очень крупного концерна вроде «Сименс» или «Даймлер» может добиться отдельной встречи с канцлером, но, понятно, что он будет преследовать свой личный интерес. Канцлер, в свою очередь, не может идти навстречу только одной отдельной компании, разговор будет обо всем и ни о чем. А когда бизнес действует через свои ассоциации — это совсем другое дело. Руководство таких ассоциаций профессионально аккумулирует интересы этих фирм и в организованной форме выдвигает общие интересы в рамках встречи политиков с бизнесом. Политики на это всегда идут с удовольствием, поскольку они потом аргументируют, что защищают интересы не каких-то отдельных компаний, а большого числа фирм, которые работают во благо экономики страны, создают рабочие места и т. д.

Таким образом, эта система у нас очень развита. Без таких советов, союзов или ассоциаций в Германии невозможно делать бизнес. Даже средний бизнес каким-то образом организован.

В России же пока традиций создания таких советов и союзов нет. Многие российские предприниматели, с которыми доводилось общаться, задают мне вопрос: «А зачем это нам? Мы же от этого прибыль не имеем». А то, что прибыль приходит со временем, после того как в таком союзе можно консолидированно действовать, защищать свои интересы и наращивать общие лоббистские структуры, которые помогают продвигать бизнес многим фирмам, — в России пока не многие понимают.

— Существует очень хорошая традиция, идущая еще с советских времен, — взаимодействие через выставки. Ощущается ли какой-то эффект от выставок?

— Конечно, ощущается. Когда Ганноверская выставка шла под флагом России, она имела большой успех, несмотря на то что тогда уже начался политический конфликт между Россией и Западом. Я, как человек, живущий в Берлине, могу сказать, что всегда ошеломляет (в позитивном смысле) громадное присутствие российских фирм на «Зеленой неделе»: весь город полон Россией, российскими плакатами, представителями и т. д. Однако в этом году опять включилась политика, и министр сельского хозяйства РФ по непонятным причинам, из-за какой-то прошлой его деятельности, оказался в санкционном списке. Его, главу делегации, не пустили на «Зеленую неделю-2016», и в связи с этим от участия отказалась вся российская делегация. Это просто полный нонсенс, ситуация вызвала в Германии огромный шквал критики. Я говорю это для того, чтобы подчеркнуть, насколько важно общение, обмен мнениями и создание плацдарма для российского бизнеса здесь, за границей, через выставки. И, наоборот, конечно, присутствие зарубежного бизнеса на выставках в России.

Подготовила Мария Качевская, ТПП-Информ (Публикуется в сокращении)

Россия — Узбекистан: стратегические партнеры

Первым мероприятием возобновившего в июне свою работу Российско-Узбекского делового совета стал бизнес-форум, прошедший 27 октября в Ташкенте. Новый председатель РУДС, президент Южно-Уральской торгово-промышленной палаты Федор Дегтярев привез в столицу Узбекистана для участия в форуме солидную делегацию российских предпринимателей.

По мнению Чрезвычайного и Полномочного Посла РФ в Республике Узбекистан Владимира Тюрденева, именно работа делового совета должна рассматриваться в качестве важного инструмента поддержки российских товаропроизводителей при ведении бизнеса с узбекскими предпринимателями. «Конечно, мы с сожалением констатируем, что неблагоприятная внешняя экономическая конъюнктура не могла не сказаться на двусторонних экономических отношениях. Вместе с тем при стоимостном снижении товарооборота его физические объемы растут», — сообщил посол, выступая на форуме.

По данным посольства РФ, в физическом выражении общий товарооборот между Россией и Узбекистаном в январе–июне 2016 года вырос на 2,9 процента. В частности, российский экспорт увеличился на 0,2 процента, импорт из Узбекистана — на 50,6 процента. При этом рост импорта из Узбекистана связан с увеличением поставок в Россию узбекской сельхозпродукции — в 3,4 раза в стоимостном выражении (до 48 миллионов долларов) и в 3,1 раза в физическом (до 59,7 тысячи тонн).

— Отношения между Российской Федерацией и Республикой Узбекистан носят характер стратегического партнерства и союзничества. Следу-

ющий год — юбилейный для наших стран. Мы будем отмечать 25-летие установления дипломатических отношений, — сказал Владимир Тюрденев.

Председатель РУДС, президент Южно-Уральской ТПП Федор Дегтярев, приветствуя участников форума, отметил необходимость совместной работы по развитию межгосударственных отношений.

По словам Федора Дегтярева, первое, что нужно сделать, — согласовать порядок взаимодействия ведомств статистического контроля и анализа товарооборота между странами, чтобы иметь достоверную информацию о показателях взаимной торговли и планировать дальнейшее взаимодействие.

Вторым шагом к повышению эффективности межгосударственного сотрудничества должен стать грамотный подход к развитию кооперационных связей в агропромышленной сфере. «Учитывая рост узбекского импорта на 51 процент, прошу обратить внимание экспертов форума на целесообразность проектов создания высокотехнологичных объектов хранения и переработки плодоовощной продукции как в Узбекистане, так и в России. Полагаю, что именно эти проекты заслуживают государственной поддержки, при условии, что они будут

соответствовать лучшим мировым стандартам», — подчеркнул председатель РУДС.

Третьим шагом является защита интересов российских инвесторов в Республике Узбекистан и создание максимально благоприятных условий для их работы. По приведенным Федором Дегтяревым данным, за последние несколько лет объем российских капиталовложений в узбекскую экономику превысил шесть миллиардов долларов. В 2015 году РФ инвестировала в республику более миллиарда долларов (1,2), что на 40 процентов выше, чем в 2014 году. По его мнению, с существующими в Узбекистане льготами для иностранных инвесторов необходимо также предоставить российским



Федор Дегтярев,
председатель Российско-Узбекского делового совета,
президент ЮУТПП



Владимир Тюрденев,
Чрезвычайный
и Полномочный Посол РФ
в Республике Узбекистан

” *Работа Российско-Узбекского делового совета должна рассматриваться в качестве важного инструмента поддержки российских товаропроизводителей при ведении бизнеса с узбекскими предпринимателями*

“

предпринимателям право открывать и использовать счета в национальной и иностранной валюте в полномочных банках на территории государства.

Председатель РУДС обратил внимание участников форума и на важность организации системного взаимодействия торгово-промышленных палат России и Узбекистана. «Палаты имеют большой и успешный опыт проведения различных видов независимой оценки и экспертизы, который может быть использован при определении качества товара и в реализации мониторинга цен на товарных рынках наших стран. Такое взаимодействие позволит иметь объективную информацию о происходящих ценовых изменениях», — считает Федор Дегтярев.

Хороший пример развития межрегионального сотрудничества России и Узбекистана демонстрирует Южный Урал. В настоящее время более 100 компаний Челябинской области поддерживают деловые связи с узбекскими партнерами. Подробнее об этом рассказал вице-президент Южно-Уральской торгово-промышленной палаты Сергей Ермаков.

Примечательно, что Челябинская область по товарообороту с Узбекистаном занимает третье место среди российских регионов после Москвы и Санкт-Петербурга.

Перед участниками форума выступили также торговый представитель РФ в Узбекистане Андрей Мокроусов, специалисты Министерства юстиции, Министерства внешних экономических связей, инвестиций и торговли, Государственного таможенного комитета, Агентства по интеллектуальной собственности республики и др.

Были обсуждены и приняты рекомендации для ТПП РФ, ТПП Республики Узбекистан, Торгового представительства РФ и национальных деловых советов (Российско-Узбекского и Узбекско-Российского), направленные на повышение эффективности межрегиональных связей.

Участники форума сошлись во мнении о необходимости разработки программы мероприятий в рамках действующего между правительствами двух стран соглашения об основных направлениях развития и углубления экономического со-

трудничества на 2015–2019 годы, предусмотрев в них участие торгово-промышленных палат, деловых советов, Российского экспортного центра и Торгового представительства РФ. Причем последнему предлагается создать информационный ресурс, в котором будут описаны меры государственной поддержки российских инвесторов в Республике Узбекистан.

Рекомендации для национальных деловых советов касаются формирования системы своевременного информирования предпринимательского сообщества о реализуемых в России и Узбекистане выставочно-ярмарочных мероприятиях, содействия в проведении торгово-экономических миссий, форумов и деловых встреч, организации обмена информацией о производимых в государствах товарах и предоставляемых услугах.

Деловым советам также отводятся задачи по оказанию помощи в поиске потенциальных партнеров, продвижении компаний на российском и узбекском рынках.

По итогам достигнутых договоренностей состоялась церемония подписания Меморандума о сотрудничестве между Российско-Узбекским и Узбекско-Российским деловыми советами.

В рамках форума были заключены еще два соглашения: одно — между благотворительным фондом «Мечта» Челябинской области и СП ООО ELIT-POLIMER (г. Ташкент) об участии узбекской компании во Всероссийском конкурсе профессионального мастерства «Лучший сантехник. Кубок России–2016», второе — между ООО ПК «Прайд» (г. Челябинск) и ООО «Сабо Хамкор» (г. Андижан, Узбекистан) об учреждении совместного предприятия Andijon Pride Impex.

Заключительным мероприятием форума стала биржа деловых контактов. Интерес к встрече с российскими бизнесменами проявили представители более 70 компаний Узбекистана.

— Узбекистан — очень перспективный регион. Экономика республики уверенно набирает обороты, для рывка имеется все. А главное — есть не только желание, очень много делается для экономического роста, — прокомментировал итоги форума вице-президент ЮУТПП Сергей Ермаков. ■

Выход на американский рынок

Действительный член Южно-Уральской торгово-промышленной палаты Миасский завод медицинского оборудования является ярким примером предприятия, успешно ведущего внешнеэкономическую деятельность. В каких международных проектах принимает участие завод сегодня и как меняется география его поставок, рассказывает в интервью генеральный директор ООО «МЗМО» (НПО «АМС-МЗМО») Александр Пирожков.

— Александр Сергеевич, одним из последних международных проектов, к реализации которого было привлечено ваше предприятие, стало строительство завода по розливу вакцин российского производства в столице Никарагуа — городе Манагуа. Расскажите, пожалуйста, об этом проекте.

— К участию в нем нас пригласил Санкт-Петербургский институт вакцин и сывороток, с которым мы уже несколько лет плодотворно сотрудничаем.

Делаем мы всегда одно — производим и монтируем чистые помещения. Вот наше оборудование добралось и до Американского континента. Совместно с нашими партнерами мы строили завод по розливу вакцин — огромное производство. Площадь здания — порядка 5–6 тысяч квадратных

метров. Монтаж чистых помещений вели миасские специалисты под руководством Сергея Богданова, заместителя начальника управления монтажных работ. Мы находились на связи почти круглосуточно — сказывалась разница в часовых поясах: когда в Миассе наступала ночь, в Манагуа начинался рабочий день и к нам поступали звонки, вопросы, фотоотчеты.

22 октября состоялось торжественное открытие предприятия с участием министров здравоохранения России и стран Латинской Америки, президента Панамериканской организации здравоохранения.

Принимая объект, я был очень горд за наш громадный труд.

— Продолжится ли работа в Центральной Америке?

— В Никарагуа, я думаю, у нас будет еще ряд проектов, поскольку в стране достаточно низкий уровень медицины и там заинтересованы в высоких технологиях. К тому же у нас сложились хорошие отношения с президентом Никарагуанского института социального страхования Роберто Лопесом.

Также нам удалось достичь конструктивных взаимоотношений с Республикой Эквадор.

— Планируете еще один масштабный проект?

— Эквадор — это достаточно богатая нефтяная страна, которая длительное время была подконтрольна Америке. Сегодня здесь появился живой интерес к России.

”
Сегодня в Эквадоре появился живой интерес к России
“

В настоящий момент в Эквадоре строится большой государственный техноцентр «Ячай» — аналог российского «Сколково». Часть строящегося технопарка предназначена для развития фармацевтического бизнеса. Эквадорская сторона хотела бы, чтобы мы этот комплекс построили, оборудовали и ввели в эксплуатацию.



Согласно плану эквадорского правительства в государственном техноцентре «Ячай» разместятся технологический университет, технопарк, зона экспериментального сельского хозяйства и биотехнологический центр.

Большинство стран выбирают инновационную модель развития. И Республика Эквадор не исключение. Помимо экспорта нефти и бананов руководство страны видит необходимость в развитии науки и техники.

Возглавляет наукоград министр науки страны Эктор Родригес. В конце сентября он вместе со своим помощником посетил наше предприятие. Они познакомились с проектными возможностями завода, его производственными ресурсами, ну и, конечно, смогли по достоинству оценить уральское гостеприимство. Наше предприятие произвело на гостей большое впечатление, я получил приглашение посетить Эквадор для более детального обсуждения совместной работы.

Одним из направлений сотрудничества мы видим организацию совместного с правительством Эквадора производства чистых помещений для дальнейшего освоения Южной Америки. Возможно, это будет частичное производство компонентов чистых помещений на Американском

”
Нам крупно повезло с лидером — это наш форвард, президент объединения Владимир Иванович Супрун, который всегда правильно выбирает новые направления
“

континенте, чтобы не везти продукцию из России. На мой взгляд, это перспективные и долгосрочные отношения.

— Как вы считаете, с чем связан выбор вашего предприятия для участия в подобных проектах?

— Территориально наш завод находится где-то в центре России, среди Уральских гор, в маленьком городе Миассе, про который мало кто слышал. Тем не менее сегодня мы являемся лидерами, и не только в стране, но и на территории постсоветского пространства. Секрет успеха в том, что мы очень слаженно работающая команда. Мы пионеры чистых помещений в России и у нас очень грамотные специалисты. Нам крупно повезло с лидером — это наш форвард, президент объединения Владимир Иванович Супрун, который всегда правильно выбирает новые направления. Виктор Васильевич Гринь, генеральный директор ЗАО «АМС», уже много лет стоит у руля производственного комплекса объединения, и мы все работаем как коллектив коммунистического труда. Вот в чем причина нашего лидерства. К тому же, я думаю, фортуна нам помогает. Ну и плюс моя харизма (смеется). ■



Слева направо: Владимир Супрун, президент НПО «АМС-МЗМО», Александр Пирожков, генеральный директор ООО «МЗМО», Виктор Гринь, генеральный директор ЗАО «АМС»



РФ, 456313, Челябинская обл., г. Миасс, Тургорское шоссе, корпус 2/16
Тел./ факс: (3513) 25-52-02, 25-52-00
E-mail: laminar@laminar.ru www.laminar.ru

Операции в ВЭД: быстро и без нарушений

В Челябинске знают, как сократить временные затраты на оформление паспорта сделки экспортерам и импортерам, работающим с зарубежными партнерами. При наличии расчетного счета в банке паспорт сделки здесь оформят всего за один день дистанционно, а заодно предупредят о возможных нарушениях валютного законодательства по действующим контрактам.



Елена Сейберт, начальник отдела валютного контроля ПАО «ЧЕЛИНДБАНК»

Все юридические лица и индивидуальные предприниматели, совершающие расчеты с нерезидентами, при определенной сумме контракта обязаны оформить паспорт сделки. Как пояснила начальник отдела валютного контроля ПАО «ЧЕЛИНДБАНК» Елена Сейберт, эта услуга доступна в том филиале банка, где у клиента открыт расчетный счет. Банк первым в регионе ввел возможность оформления клиентами паспортов сделок в электронном виде.

— Процедура взаимодействия клиента с банком максимально автоматизирована. Для подписания паспорта сделки клиенту Челябинского банка не нужно приходить в банк. Достаточно заполнить бланк паспорта сделки, прикрепить к нему договор или контракт, подписать все документы электронно-цифровой подписью и отправить в банк через систему «Клиент–Банк». В течение дня мы открываем паспорт сделки, — рассказала Елена Сейберт. — Услугу можно получить, имея расчетный счет в любом из 29 филиалов Челябинского банка либо в головном офисе.

Челиндбанк заботится о своих клиентах — участниках ВЭД. Учитывая, что с 15 июля добавилось еще два органа валютного контроля — Федеральная налоговая служба и Федеральная таможенная служба, которые имеют право проводить проверки участников ВЭД, запрашивать документы и штрафовать, если обнаружены нарушения, Челиндбанк внедрил систему предварительного уведомления клиентов программным способом о возможных нарушениях валютного законодательства по действующим контрактам.

Челиндбанк готов предоставить южноуральским предприятиям, занимающимся внешнеэкономической деятельностью, полный спектр услуг — это документальные аккредитивы и торговое финансирование, банковская гарантия, услуги валютного контроля и дилинга.

— Сотрудничество банка с клиентом, как правило, начинается еще до момента заключения последнего контракта. Специалисты банка разъясняют предпринимателям особенности составления внешнеэкономического

”

Процедура взаимодействия клиента с банком максимально автоматизирована: клиент отправляет по «Клиент–Банку» бланк паспорта сделки и договор, и в течение дня банк открывает паспорт сделки

“

вого контракта и по их просьбе готовы организовать индивидуальное обучение сотрудников компаний вплоть до назначения персонального менеджера по операциям валютного контроля, — отметила Елена Сейберт. ■



Тел.: (351) 239-83-48 (49),
8-800-5001-800 (звонок бесплатный на всей территории РФ)
www.chelindbank.ru
Лицензия ЦБ РФ № 485

реклама



«АЗИЯ-ТРЕЙД ЛОГИСТИК»
ваш надежный ориентир в логистике

г. Челябинск, пр. Победы, 177, оф. 213
(351) 247-74-98, 247-74-46
E-mail: info@atchina.ru
www.atchina.ru

ДОБИВАЙТЕСЬ БОЛЬШЕГО!











- Контейнерные перевозки из Китая
- Доставка оборудования, материалов и комплектующих для оптовиков и промышленных предприятий
- Обеспечение поставок товаров оптом для торговых сетей, развитие их СТМ
- Ведение сделок ВЭД
- Отправка сборных грузов со складов в Китае

Наши специалисты помогут вам подобрать наиболее оптимального поставщика и доставку с учетом особенностей ваших товаров и оборудования.

Удобные решения для вашего бизнеса

реклама



Игорь Аристов: «Спад товарооборота с Казахстаном — серьезный звоночек»

На форуме ЕАЭС в Челябинске эксперты обсудили факторы, сдерживающие развитие экономической интеграции, в том числе падение товарооборота между Челябинской областью и Казахстаном.

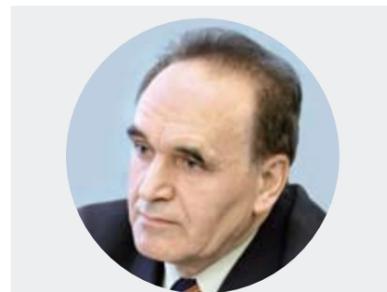
Исполнительный директор Союза промышленников и предпринимателей Челябинской области, региональный бизнес-омбудсмен **Александр Гончаров** в своем выступлении на форуме обратил внимание экспертов на серьезное падение товарооборота между Челябинской областью и Казахстаном — примерно на 60 процентов за три года: с 2 млрд 800 млн долларов до прогнозируемого по итогам этого года одного миллиарда. С учетом того, что интерес к Казахстану со стороны российского бизнеса весьма значителен, а торговля между странами освобождена от таможенных пошлин, этот тренд можно назвать парадоксальным.

Как уточнил первый вице-президент Южно-Уральской торгово-промышленной палаты **Игорь Аристов**, эта оценка не учитывает падение курса рубля по отношению к доллару, и в рублевом исчислении сокращение товарооборота составляет 12 процентов. Тем не менее, по его словам, это критический показатель для двух стран, которые с начала 2015 года живут в рамках Единого экономического пространства. «Это очень серьезный звоночек, и над этой проблемой нужно работать всем институтам развития ЕАЭС», — сказал он.

Игорь Аристов акцентировал внимание экспертов на важности выявления и своевременной локализации условий, сдерживающих экономическое

сотрудничество между странами — участницами ЕАЭС. «Единственной объективной оценкой эффективности работы Евразийского экономического союза могут быть качественные и количественные показатели товарооборота стран-участниц. Необходимо внести изменения в порядок взаимодействия ведомств статистического контроля и анализа товарооборота между странами ЕАЭС, только в этом случае можно будет знать реальное состояние дел и, главное, планировать работу по развитию союза», — подчеркнул первый вице-президент ЮУТПП, напомнив, что этот вопрос обсуждался на встрече глав государств, но пока так и не решен.

Игорь Аристов также отметил, что для дальнейшей эффективной работы союза необходимо поспешить с принятием Таможенного кодекса ЕАЭС: «С 1 января 2015 года мы находимся в Едином экономическом пространстве, но до сих пор обсуждаем принятие Таможенного кодекса ЕАЭС. То, что он до сих пор не подписан, создает значительные препятствия развитию союза». По его словам, не терпит отлагательств и принятие экспортной стратегии России до 2030 года, которая еще в 2014-м была представлена на обсуждение Министерством экономического развития РФ, но в связи с множественными замечаниями возвращена на доработку.



Вячеслав Скворцов, почетный член регионального Союза промышленников и предпринимателей:

— Южно-Уральская торгово-промышленная палата — лучшее общественное объединение, которое заменяет целый пласт государственных институтов, выстраивая взаимоотношения с другими государствами. Постоянные мероприятия, поездки, встречи — мы видим, какое серьезное влияние это оказывает на интеграционные процессы. На мой взгляд, работа ЮУТПП под руководством Федора Дегтярева — это вообще уникальное явление на территории России.

По мнению ведущего научного сотрудника Российского института стратегических исследований **Александра Шевченко**, одной из причин спада товарооборота между Челябинской областью и Казахстаном может быть излишний акцент на специализацию, на одни и те же отрасли промышленности — и со стороны Казахстана, и со стороны Челябинской области. «И там, и там металлургия, тяжелая промышленность, топливно-энергетический комплекс. Где точки соприкосновения? Думаю, проблема создания таких точек, проблема сопрягаемости экономических механизмов Южного Урала и Казахстана очень актуальна», — считает эксперт.

Созвучное мнение в рамках августовского видеомоста Москва — Астана высказал руководитель Центра постсоветских исследований отделения международных экономических и политических исследований Института экономики РАН **Леонид Вардомский**: «Наши экономики однотипные, сырьевые, Казахстан продает на внешнем рынке то же, что и мы, примерно те же продукты: углеводороды, металлы, зерно. Это циклические товары, которые сильно зависят от мировых цен, от конъюнктуры, и мы в унисон падаем. Друг другу нам нечего продать». Вардомский также обратил внимание на небольшой объем взаимных инвестиций РФ и Казахстана. По его мнению, факт, что граница проницаема для капиталов, товаров, услуг и людей, недостаточен для сопряжения экономик. «Если бы интеграционный потенциал был, он бы проявился. Его нужно создавать, формировать. Нужны особые усилия, серьезные межгосударственные проекты, которые дали бы импульс взаимным инвестициям, взаимному интересу бизнеса. Но пока я этого не вижу», — добавил эксперт.

Источник www.up74.ru

ООО «АНТАРЕС» — лифты повышенной комфортности

С 2007 года компания успешно осуществляет деятельность по поставкам, монтажу, комплексному обслуживанию подъемно-транспортного оборудования и систем диспетчерской связи. Является постоянным участником федеральных и городских программ по капитальному ремонту лифтов, отработавших 25 лет.

Специалисты компании обладают обширными техническими знаниями и опытом, а также необходимой материально-технической базой для максимально эффективного выполнения своей работы. На предприятии действует система менеджмента качества ИСО 9001-2015.

Основные заказчики — группа компаний «Стройком», ООО «Эко-Сити», СНОФ «Региональный оператор капитального ремонта общего имущества в многоквартирных домах Челябинской области».



454108,
г. Челябинск,
ул. Харлова, 5а
Тел.: (351) 270-79-40,
270-67-13
antares-lift@yandex.ru



Сергей Ермаков: «Чтобы влиять на законы, необязательно быть депутатом»



Сергей Ермаков,
вице-президент ЮУТПП

В октябре президент Южно-Уральской торгово-промышленной палаты Федор Дегтярев представил бизнес-сообществу Челябинской области своего нового заместителя. Им стал генеральный директор ООО ТД «СантехУрал», член правления ЮУТПП Сергей Ермаков. В интервью он рассказывает о том, как более 10 лет назад, являясь предпринимателем, пришел в палату, что побудило его в ней остаться и какие задачи на новом посту ставит перед собой в первую очередь.

— Сергей Владимирович, насколько неожиданным для вас было предложение стать вице-президентом Южно-Уральской торгово-промышленной палаты? С чего планируете начать работу?

— Я был избран вице-президентом ЮУТПП на общественных началах 30 сентября 2016 года. Мне еще только предстоит по-настоящему познакомиться с деятельностью палаты и работой комитетов. Задачу, которую я ставлю перед собой, — сохранить то ценное, что создано. Я приложу все усилия, чтобы поднять торгово-промышленную палату в глазах предпринимателей на еще более высокий уровень, привлечь в ряды ЮУТПП наиболее активную часть бизнеса, наладить взаимодействие с другими общественными объединениями предпринимателей.

— Расскажите, пожалуйста, когда и как вы впервые познакомились с деятельностью палаты. Что заставило вас продолжить с ней сотрудничество?

— Впервые с Южно-Уральской торгово-промышленной палатой я познакомился в 2005 году, когда узнал, что есть такое объединение предпринимателей, которое существует практически в каждой стране. Основная задача торгово-промышленных палат — представление интересов бизнеса во всем мире. Тогда я подумал, что это очень авторитетная организация и каждый серьезный предприниматель должен быть ее членом. Года через два понял, что просто иметь членский билет, пусть даже в такой мощной и солидной организации, недостаточно. Нужно принимать активное участие в проводимых палатой мероприятиях, а еще лучше — самому организовывать их. Таким образом можно решать вопросы бизнеса именно в той отрасли, в которой ты работаешь.

— Вы долгое время возглавляли в палате комитет по развитию предпринимательства, работе с предприятиями малого и среднего бизнеса. Какими достижениями в этой сфере вы особенно гордитесь?

— Предложение возглавить комитет по развитию предпринимательства, работе с предприятиями малого и среднего бизнеса я получил от президента ЮУТПП Федора Лукича Дегтярева в 2008 году. Это было очень сложное и интересное время для бизнеса Челябинской области и России в целом. Южно-Уральская торгово-промышленная палата была практически единственным органом, который на очень серьезном уровне осуществлял взаимодействие представителей предпринимательского сообщества и органов власти. Нашим комитетом был выдвинут ряд законодательных инициатив. К примеру, о возврате НДС при осуществлении внешнеэкономической деятельности, а также о лицензировании управляющих компаний. Были проведены круглые столы по проблемным для бизнеса вопросам, их результатом стали рекомендации для органов власти как регионального, так и федерального уровня. Кроме того, мы неоднократно поднимали вопрос об исполнении приставами судебных решений. В этом направлении дело движется очень сложно. Добросовестные предприниматели до сих пор отмечают этот вопрос как один из самых болезненных.

Среди успешных инициатив могу отметить проведение конференции «Использование ресурсов исправительных учреждений в целях развития малого и среднего бизнеса». Вопрос адаптации бывших осужденных по-прежнему остается актуальным. В рамках этой конференции мы познакомили предпринимателей с производственным потенциалом колоний Челябинской области. Многие предприниматели и сейчас продолжают активно использовать этот ресурс. И даже поступают предложения о проведении очередной конференции на эту тему.

ДОСЬЕ

Родился 16 февраля 1970 года в г. Орске Оренбургской области.

Начал свою предпринимательскую деятельность в 1996 году с небольшой торговой точки на рынке Челябинской области.

Сегодня его компания — ООО ТД «Сантех-Урал» — насчитывает около 60 сотрудников, занимается поставками сантехнического оборудования в регионы России, страны ближнего и дальнего зарубежья.

В 2008 году возглавил комитет ЮУТПП по развитию предпринимательства, работе с предприятиями малого и среднего бизнеса.

В феврале 2011 года награжден почетным знаком ЮУТПП за большой вклад в развитие экономики Челябинской области и активное сотрудничество с палатой.

В 2013 году избран на пост общественного представителя уполномоченного по защите прав предпринимателей в Челябинской области.

В августе 2013 года стал одним из учредителей Челябинского регионального отделения «Народного фронта «За Россию». С 21 октября 2016 года является руководителем рабочей группы «Честная и эффективная экономика» регионального штаба ОНФ.

С 2014 года — эксперт Общественной палаты Челябинской области.

В 2015 году вошел в состав комитета ТПП РФ по развитию предпринимательства, малого и среднего бизнеса.

Главный организатор чемпионата «Лучший сантехник. Кубок России». Лауреат Национальной премии «Бизнес-Успех».

За свою работу награжден почетной грамотой губернатора Челябинской области, а также премией Законодательного собрания региона.

С 30 сентября 2016 года — вице-президент ЮУТПП.

— Ваш комитет также уделял большое внимание подготовке профессиональных рабочих и инженерных кадров. Расскажите, что сделано в этом направлении.

— Я, как предприниматель, сталкиваюсь с дефицитом кадров. Этот вопрос актуальный, поэтому президент ЮУТПП Федор Лукич Дегтярев предложил мне заняться им вплотную. Он представил свое видение решения этой проблемы, оказал необходимое содействие и поддержку. В 2012 году мы впервые провели конкурс профессионального мастерства «Лучший сантехник Урала» среди управляющих компаний Ленинского района города Челябинска. С тех пор конкурс расширил свою географию и стал намного масштабнее. В 2016 году в отборочных этапах приняли участие 85 команд из 46 регионов России, а также участники из Казахстана, Узбекистана и Сербии.

Наш конкурс превратился в социально ориентированное мероприятие. Во время предварительных этапов «Добрые дела сантехников — людям» и «Школа Сантехмена» участники, каждый в своем городе, безвозмездно оказывают сантехническую помощь ветеранам и социально незащищен-

ным слоям населения, проводят мастер-классы в детских домах, интернатах и школах, изготавливают стенды и наглядные пособия для профильных учебных заведений.

В этом году в рамках чемпионата мы подарили школам более двухсот профориентационных мультфильмов, которые сопровождаются методическими материалами для внеклассного урока. Мы гордимся тем, что смогли поднять престиж профессии сантехника на очень высокий уровень. В отрасль все больше приходят молодые талантливые кадры. Финал всероссийского чемпионата профмастерства «Лучший сантехник. Кубок России» традиционно пройдет 22 ноября в Челябинске. Приглашаем всех желающих в 12.00 в спортивный комплекс «Метар-Спорт». Программа мероприятия будет размещена на сайте www.день-сантехника.рф.

— Можно ли говорить о том, что ЮУТПП сегодня профессиональная и авторитетная организация, к мнению которой многие прислушиваются?

— Южно-Уральская торгово-промышленная палата считается одной из лучших в России. К ее рекомендациям прислушиваются на самом высоком уровне. Члены ЮУТПП имеют возможность принимать участие в обсуждении готовящихся законопроектов как регионального, так и федерального значения. Мы не только обсуждаем, но и даем свои рекомендации и следим за их выполнением. Чтобы принимать активное участие в законотворческой деятельности, необязательно быть депутатом. Достаточно быть членом ТПП. И если наши предложения действительно ценные, опытные юристы помогут все грамотно оформить и обязательно найдут им применение.

— Что бы вы посоветовали тем бизнесменам, которые только планируют вступить в Южно-Уральскую ТПП, и ее новым членам?

— Я рекомендую членам палаты все свои идеи, наиболее важные вопросы и проблемы доносить до руководителей профильных комитетов. Обычно делается это через управление по работе с предприятиями и предпринимателями ЮУТПП, которое находится по адресу: ул. Сони Кривой, 56, кабинет 413, или по тел. (351) 265-39-32.

Вопросы задавала Марина Родионова

Порядок во всем — и никаких секретов!

Кондитерская фабрика «Колос» работает на рынке Челябинска с 2007 года. Сегодня она включает в себя четыре кондитерских цеха, выпускающих более 200 наименований изделий: сдобное печенье, кексы, заварные пирожные, изделия из слоеного и песочного теста и многое другое. Благодаря такому разнообразию выпускаемой продукции ООО ПТК «Колос» по праву считается одним из ведущих производителей кондитерских изделий в Уральском регионе.

Секрет успеха предприятия прост: здесь создана абсолютно четкая производственная культура, которая лучше любого стандарта качества структурирует работу коллектива, и компания, как заведенный механизм, семимильными шагами движется вперед.

Высокотехнологичное европейское оборудование, экологически чистые ингредиенты и сырье высочайшего качества, ответственный подход к делу, управление качеством, четкая логистика, доступная и гибкая ценовая политика — все это делает ООО ПТК

«Колос» конкурентным кондитерским производством, востребованным не только в регионе, но и далеко за его пределами.

На предприятии трудятся по системе ХААСП, что подтверждается сертификатом международной системы менеджмента качества в пищевой промышленности. Ежегодная ресертификация, регулярные внутренние и внешние успешные аудиты — подтверждение того, что в компании осуществляется грамотный контроль на всех этапах производства.

По словам главного технолога предприятия Натальи Дьяконовой, четкость работы и соблюдение технологии — отличительная черта коллектива компании. «Когда говорят, что в «Колосе» жесткие требования и строгая дисциплина, я принимаю это как комплимент, потому что при организованном порядке никогда не бывает стыдно за качество производимой продукции!» — отмечает она.

На прошедшей недавно российской агропромышленной выставке «Золотая осень-2016» кондитерские изделия



фабрики были отмечены четырьмя дипломами и медалями. Золотыми призами стали слоеные изделия «Хочу-ля» и «Сахарные завитки». Серебра удостоены сдобное печенье «Бантики» с начинкой из черемухи и «Орешки» с вареной сгущенкой. ■



ООО «Производственно-торговая компания «Колос»
г. Челябинск, ул. Енисейская, 8.
Тел. (351) 210-17-17
E-mail: info@kolos-chel.ru
www.kolos-chel.ru

реклама

Коррупцию ударили барометром

В октябре ТПП РФ представила уникальный проект «Бизнес-барометр коррупции». Суть его заключается в регулярном независимом опросе предпринимателей, позволяющем показать реальное состояние дел с коррупцией в регионах России. Известно: предприниматели давно ставят коррупцию на первое место среди препятствий, мешающих развитию бизнеса.

В рамках проекта в региональные торгово-промышленные палаты была передана специальная анкета. Полученные данные позволят определить в каждом субъекте России наиболее коррумпированные направления, с которыми сталкиваются бизнесмены в своей деятельности (например, «Получение разрешений, справок, лицензий», «Прохождение таможенных процедур», «Государственные, муниципальные закупки» и др.), для выработки эффективных решений по снижению уровня взяточничества.

Малый и средний бизнес — один из самых уязвимых секторов экономики. По мнению самих предпринимателей, в нынешних непростых условиях без поддержки государства просто не выжить.

— Многие приходят в бизнес, не имея абсолютно никакого опыта, просто глядя на пример тех, у кого что-то получилось, — рассказывает предприниматель Игорь Смирнов. — А бизнес —



это очень тяжелая и трудоемкая работа, и здесь нужна и помощь государства, и помощь контролирующих и регламентирующих органов. И если все поставить на правильные рельсы, то бизнес у нас пойдет, и пойдет таким образом, что это будет большая помощь государству.

Представители бизнес-сообщества и эксперты единодушны: барьеры для бизнеса, по их мнению, по-прежнему высоки. На «горячую линию» прокуратуры, созданную в этом году с целью помочь бизнесу, только за первые три месяца ее работы поступило более трехсот обращений предпринимателей.

Александр Куренной, официальный представитель Генеральной прокуратуры РФ, поясняет: «Давление может быть разным, это может быть давление совсем криминальное, давление со стороны силовиков, попытки вымогательства взяток. А может быть затягивание процедуры выдачи различных лицензий, что тоже можно считать давлением».

В Торгово-промышленной палате РФ давление на предпринимателей во всех регионах России решили замерить. По словам вице-президента ТПП РФ Елены Дыбовой, в федеральной палате пытаются понять и дать сигнал власти, какие направления сейчас являются самыми сложными. «Когда мы это проанализируем, всегда можно найти тот путь или те эффективные действия, которые позволят в этом направлении максимально убрать все коррупционные составляющие», — отметила она.

Освободить бизнес от ненужных барьеров — главная цель нового проекта Торгово-промышленной палаты «Бизнес-барометр». Он станет еще одним механизмом в антикоррупционной деятельности государства, только теперь уже совместно с теми, кто чаще всего страдает от рук некоторых нечистоплотных чиновников. «Проект по-своему уникальный, потому что мы задействовали все регионы. Это абсолютная выборка буквально в каждом направлении», — рассказала Елена Дыбова.

Первый анализ более 3 000 ответов показал: каждого пятого бизнесмена принуждали к даче взятки, каждый второй встречался с коррупционным давлением. Выросли и размеры взяток: теперь коррупционные аппетиты удовлетворяются суммами от 25 до 150 тысяч рублей (бывают и выше).

Отныне раз в полгода в рамках антикоррупционного проекта будет опрашиваться бизнес, и палаты должны этому активно содействовать. Именно так можно сделать региональный «коррупционный срез», который поможет выработать средства борьбы и более оперативно ликвидировать коррупционные угрозы.

Теперь бизнесмены не просто сторонние наблюдатели или потерпевшие, отныне каждый предприниматель может сказать свое слово и будет услышан.

Директор автотранспортной компании Алексей Большаков признался, что «это очень важный проект для бизнеса. Очень хорошо, когда бизнес слышат, с бизнесом считаются».

Между тем борьба с коррупцией в России становится все более актуальной, об этом говорит и официальная статистика.

— Органы прокуратуры последовательно наращивают усилия по противодействию коррупции, — заявил начальник Управления по надзору за исполнением федерального законодательства Генпрокуратуры РФ Александр Русецкий. — У нас только в 2015 году по результатам прокурорских проверок было выявлено более 380 тысяч нарушений закона. За первое полугодие 2016 года мы уже приближаемся к цифре в 255 тысяч нарушений закона. По материалам прокурорских проверок за последние полтора года было возбуждено более 6 тысяч уголовных дел. Сигналы от предпринимателей для нас являются неким вектором, который мог бы определять нашу надзорную деятельность.

Эксперты уверены, предприниматели тоже должны изменить способы решения своих проблем. Член правления РСПП Владимир Строев считает, «в первую очередь нужно менять ментальность и, в принципе, подход самих бизнесменов к ведению бизнеса и взаимоотношений с властью. Кроме тех, кто подвергает бизнес какому-то прессу и заставляет вовлекаться в коррупционную схему, существует и сам бизнес, который в эти схемы вовлекается, и, видимо, бизнесменам это в какой-то степени тоже выгодно в плане ускорения определенных процессов».

Не брать и не давать взятку — такую мысль следует продвигать, именно такая позиция должна стать популярной в бизнес-среде, уверена вице-президент ТПП РФ Елена Дыбова. Надо совместно обнаруживать и радикально лечить «коррупционную болезнь».

По материалам ТПП-Информ

Малые и средние: температура по российской больнице

Цифры	Факты	Институты развития	Налоговые льготы	Меры поддержки	
<p>5,5 млн субъектов малого и среднего предпринимательства</p> <p>95 % от всех коммерческих предприятий</p> <p>Рабочие места для 16,5 млн граждан,</p> <p>1/5 часть ВВП</p> <p>5–6 % от общего объема основных средств</p> <p>6–7 % от объема инвестиций в основной капитал (в развитых странах МСП производит более 50 % ВВП, в нем заняты 35–80 % трудоспособного населения)</p>	<p>Производительность труда — 0,9 млн руб. на человека (2,2 млн руб. в странах ЕС и 3,4 млн руб. в США)</p> <p>Около 6 % — доля МСП в общем объеме экспорта России (в развитых странах — 25–35 %, в Китае — более 50 %)</p> <p>5,8 % россиян начинают свое дело (самый низкий показатель среди стран БРИКС: в Бразилии — 17,3 %, в Китае — 14 %, в Индии — 9,9 %, в ЮАР — 10,6 %, в США — 12,7%)</p>	<p>По «Стратегии развития малого и среднего предпринимательства до 2030 года» оборот МСП должен вырасти в 2,5 раза по отношению к 2014 году, производительность труда — удвоиться,</p> <p>доля обрабатывающей промышленности в обороте сектора — увеличиться до 20 %, доля занятого населения — до 35 %</p> <p>В 2015 году в 57 из 85 регионов страны вырос оборот продукции, производимой малыми предприятиями</p> <p>Количество средних предприятий в стране практически не растет из-за роста рисков и налоговой нагрузки на предприятие, когда оно перерастает порог малого бизнеса</p>	<p>Ряд программ финансовой поддержки МСП, в рамках которых бизнес может получить грант на начало собственного дела, микрозайм, гарантию по кредиту или кредит на льготных условиях</p> <p>Минэкономразвития предоставляет регионам средства федерального бюджета на развитие МСП на условиях софинансирования</p> <p>Российский банк поддержки малого и среднего предпринимательства реализует программу кредитования МСП по двухуровневой схеме через широкую сеть партнеров</p> <p>Небанковская депозитно-кредитная организация «Агентство кредитных гарантий» учреждено в 2014 году для создания национальной гарантийной системы поддержки МСП</p> <p>Летом 2015 года создана Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства (АО «Корпорация МСП»)</p> <p>В 2015 году начало работу АО «Российский экспортный центр» для предоставления услуг по поддержке экспорта в режиме одного окна</p>	<p>С 1 января 2015 года регионам дано право вводить «налоговые каникулы» для впервые зарегистрированных индивидуальных предпринимателей и снижать до 1 % от оборота ставку для работающих по упрощенной системе налогообложения</p> <p>Двое увеличены предельные значения выручки для отнесения предприятия к субъектам МСП</p> <p>Налоговые вычеты предпринимателям на покупку контрольно-кассовой техники, льготы для малых предприятий по платежам во внебюджетные фонды</p> <p>Правительство рассматривает законопроекты о повышении порога доходов для предприятий, использующих упрощенную систему налогообложения, до 120 млн рублей, о продлении действия режима единого налога на вмененный доход до 1 января 2021 года</p> <p>21 сентября на заседании Совета по стратегическому развитию и приоритетным проектам президент Владимир Путин пообещал, что решение о налоговых каникулах будет принято в ближайшее время</p>	<p>Формируется единый реестр проверок, введен трехлетний мораторий на плановые проверки в отношении субъектов малого предпринимательства</p> <p>Летом 2015 года государство продлило действие преимущественного права МСП на выкуп помещений, находящихся в государственной или муниципальной собственности</p> <p>Малому бизнесу предоставлена 10-процентная квота в закупках 35 крупнейших российских госкомпаний, а также квота в закупках инновационной продукции 101 госкомпаний</p> <p>Летом 2016 года правительство подписало директиву по введению КРП для Сбербанка и ВТБ в части кредитования МСП</p>



Спорим, можно обойтись без споров?

20 октября в рамках III Ежегодной недели медиации на Южном Урале «Медиация — культура согласия» комитет ЮУТПП по развитию предпринимательства, работе с предприятиями малого и среднего бизнеса совместно с ассоциацией «Лига медиаторов Южного Урала» провел круглый стол на тему «Применение медиативных технологий при разрешении споров в строительной-инвестиционной сфере».

В работе круглого стола приняли участие председатель Арбитражного суда Челябинской области Андрей Орлов, представители уполномоченного по защите прав предпринимателей, Южно-Уральской торгово-промышленной палаты, строительных компаний и подрядных организаций региона, действующие медиаторы-практики, а также юристы и адвокаты, специализирующиеся в строительной сфере.

Участников приветствовал вице-президент Южно-Уральской ТПП Сергей Ермаков. Он отметил, что в Челябинской области проблемы обманутых дольщиков были и остаются актуальными. Причем с ними сталкиваются не только физические лица, но и предприниматели. Именно поэтому для проведения данного мероприятия была выбрана Южно-Уральская торгово-промышленная палата, занимающаяся решением проблем предпринимательства и продвижением бизнес-интересов в органах власти.

Участники обсудили возможности медиации при разрешении судебных споров в строительной деятельности, особенности разрешения конфликтов между застройщиком и дольщиками

либо подрядными организациями, применение переговорных технологий в земельных спорах и другие вопросы.

По словам президента ассоциации «Лига медиаторов Южного Урала» Натальи Коркиной, любые споры, возникающие в строительной сфере, могут эффективно разрешаться не только с помощью суда, но и с использованием переговорных технологий. Положительная практика в этом вопросе уже имеется, остается только ее распространить. «Надеемся через Южно-Уральскую торгово-промышленную палату проинформировать все бизнес-сообщество о возможности применения медиативных технологий в строительной сфере и их преимуществах, — сказала она. — К тому же палата всегда отличается тем, что по итогам проводимых в ее стенах круглых столов вырабатываются рекомендации и направляются в органы исполнительной и законодательной власти, в компетенцию которых входит решение обсуждаемых проблем».

В этот раз основные рекомендации были подготовлены для Арбитражного суда Челябинской области и судов общей юрисдикции. Им предлагается информировать участников судебного производства и арбитражного процесса о

Наталья Коркина, президент ассоциации «Лига медиаторов Южного Урала»:

” ЮУТПП всегда отличается тем, что по итогам проводимых в ее стенах круглых столов вырабатываются рекомендации и направляются в органы исполнительной и законодательной власти, в компетенцию которых входит решение обсуждаемых проблем “

возможности урегулирования споров с применением процедуры медиации, направлять стороны судебных разбирательств по спорам между застройщиком и дольщиками в кабинеты примирения, находящиеся в судах.

Было также принято решение создать реестр медиаторов Челябинской области, осуществляющих деятельность по проведению бизнес-медиаций. Этим займется Южно-Уральская ТПП совместно с ассоциацией «Лига медиаторов Южного Урала» и уполномоченным по защите прав предпринимателей Челябинской области. Сформированный реестр будет размещен на сайтах заинтересованных организаций. ■



ВЕРНОСТЬ ТРАДИЦИЯМ – ГАРАНТИЯ ТОЧНОСТИ!

75 лет

ООО ПКФ «Челябинский Калибр» ведет свою деятельность на базе легендарного Челябинского инструментального завода, который в 2017 году отметит 75-летний юбилей. Мы чтим и уважаем традиции челябинских инструментальщиков, стараемся держать марку, сохранять доверие клиентов, завоеванное коллективом за десятилетия достойного труда.

Для предприятий нефтегазодобывающего комплекса и трубных компаний завод выпускает большую номенклатуру калибров резьбовых и гладких нерегулируемых специальных резьб:

- ✓ РЕЗЬБА ТРЕУГОЛЬНАЯ КОНИЧЕСКАЯ
- ✓ РЕЗЬБА ТРАПЕЦЕИДАЛЬНАЯ КОНИЧЕСКАЯ
- ✓ РЕЗЬБА ЦИЛИНДРИЧЕСКАЯ

Основные заказчики нашей продукции: ПАО «ТМК», АО «ОМК», ПАО «НК «Роснефть», ПАО «Татнефть», Группа ЧТПЗ и другие. География поставок охватывает всю Россию, а также страны ближнего зарубежья. Применяются стандарты ГОСТ и API. Изготавливаются калибры по чертежам заказчика.

реклама



КАЛИБР-ЧИЗ.рф
(351) 217- 63- 38, 211-63-38
admin@kalibr-chiz.ru

454008, г. Челябинск,
Свердловский тракт, 38

Работа над ошибками

Для любой компании одним из лучших способов оптимизировать свою деятельность является проведение качественного аудита. Именно благодаря профессиональному анализу собственники бизнеса находят причину своей убыточности и, устраняя ее, повышают экономические показатели. Подробнее об этом рассказывает в интервью директор ООО «Аудит-Импульс» Юлия Никонорова.

— Юлия Ильнуровна, какие виды аудита в 2016 году были наиболее востребованными среди ваших клиентов?

— В уходящем году высокий спрос имел инициативный аудит, что связано с нестабильной экономической ситуацией. В условиях кризиса представители бизнеса стремятся к сокращению издержек на своих предприятиях. Проведение инициативного аудита позволяет организациям минимизировать финансовые, хозяйственные, учетные и налоговые риски, выявлять и устранять нарушения в бухгалтерском учете, налогообложении и документообороте.

Не уменьшается спрос и на оказываемые компанией консультационные услуги, а также на услуги по бухгалтерскому и юридическому сопровождению.

В целом для нашей фирмы 2016 год оказался достаточно плодотворным. Мы много трудились, приложили массу усилий, чтобы в конце года увидеть результат своей работы — широкую востребованность среди компаний малого и среднего бизнеса. Благодаря высокому профессионализму сотрудников у нас появились новые клиенты, в том числе организации Челябинска и Челябинской области.

Для оказания качественных услуг специалисты компании на постоянной основе повышают свою квалификацию, проходят необходимую переподготовку.

— Какие задачи ставите себе на следующий год?

— В 2017 году нашим клиентам будет предложена новая услуга, предусматривающая разработку и внедрение системы менеджмента качества (СМК) в соответствии с требованиями международных стандартов серии 9001 (МС ISO).

— Насколько важны в аудите международные стандарты?

— Внедрение СМК по стандарту ISO 9001 обеспечивает совершенно другой подход к организации работы на предприятии, дает ряд уникальных преимуществ, в частности, позволяет увидеть текущие и потенциальные проблемы, усовершенствовать процессы, делая их более скоординированными

между собой, найти внутренние резервы компании, повысить производительность и конкурентоспособность. Спектр организаций, менеджмент которых построен в соответствии с ISO 9001, неуклонно расширяется. В последние годы стандарты СМК особо востребованы не только среди предприятий, которые ориентированы на внешнеэкономическую деятельность, но и среди учреждений здравоохранения, образования и других отраслей. Кстати, за рубежом сертификаты качества являются одним из показателей надежности компании. И при выборе поставщиков представители иностранных компаний руководствуются наличием именно этого документа.

— Какие факторы в настоящее время влияют на спрос в сегменте, связанном с аудиторской деятельностью?

— Сегодня на российском рынке аудиторских услуг наблюдается ужесточенная конкуренция. В условиях кризиса на первый план выходит критерий стоимости. Для сохранения постоянных клиентов и привлечения новых аудиторские компании начинают практиковать по отношению друг к другу ценовой демпинг. Это, естественно, ведет к снижению качества оказываемых услуг. Поэтому я всегда советую своим клиентам уделять больше внимания соотношению цены и качества: стоимости аудиторских услуг и получаемой от них пользы, а не концентрироваться только на абсолютных размерах стоимости.

— В ходе проверок налоговые инспекции, сотрудники органов по охране труда и прочие проверяющие находят в организациях массу нарушений, устранение которых зачастую обходится очень дорого. Как удается предпринимателям, обращаясь к вам за помощью, не только предупредить или устранить нарушения, но и сэкономить?

— Предприниматель, заказывая проведение аудита, страхует себя от санкций различных контролирующих органов. Аудиторы при условии 100-процентной конфиденциальности проверяют ведущуюся в фирме документацию на



Валерий Томея,
генеральный директор
Златоустовской оружейной фабрики

Знаменитый «шварцмессер»

— Тягу мужчин к ножам считаю наследием предков. Ношение ножа было привилегией свободного человека. Нож и сегодня остается культовым предметом, и найти другой, настолько же мужской аксессуар, не просто.

В истории Златоустовской оружейной фабрики ножи имеют свою интересную страницу, в которой особое место занимает боевой «черный» нож — знаменитый «шварцмессер». В 1943 году каждый боец Уральского добровольческого танкового корпуса получил в подарок златоустовский нож. Своим именем он обязан отваге уральских танкистов. После отправки на фронт свой первый бой они приняли под Орлом, в самом пекле войны. Это было одно из важных стратегических направлений гитлеровской армии. Там впервые и встретились уральцы с врагом. На экипировку бойцов-танкистов обратила внимание немецкая разведка.

В листовках командование предупреждало своих солдат: «Внимание! Внимание! На нашем фронте появилась дикая дивизия с черными ножами — Schwarzmesser Panzer Division». Еще после первых боев под Орлом была написана песня о черных ножах, а название «Дивизия черных ножей» прочно закрепилось за корпусом.

В 1943 году план на армейские ножи был очень высоким: более одного миллиона единиц. В некоторых подразделениях разведки златоустовские ножи вручали новичкам только после взятия «языка» или других боевых испытаний. То есть уже с первых дней поступления на фронт эти ножи заслужили уважение за большую прочность и остроту лезвия. И они действительно были черного цвета. Металлические части воронились, а ножны и рукоять покрывались черным лаком. За время войны в Златоусте было изготовлено

906 600 черных ножей, из них 10 000 — танкистам.

Украшенные ножи вместе с шашками были подарены в годы Великой Отечественной войны Верховному Главнокомандующему И.В. Сталину и Маршалу Советского Союза Г.К. Жукову.

После войны производство армейских ножей, как и всего боевого оружия, на заводе продолжалось недолго. И только через полвека мы вновь вернулись к «черным» ножам. К этому времени уже не сохранились чертежи, но наши оружейники воссоздали точную копию оружия образца 1943 года. Танковый нож сразу стал одним из самых популярных в ассортименте ножей нашей фабрики и остается таковым до сих пор. У него хорошая функциональность: в мирной жизни он находит широкое применение, да и в «разведку» с ним можно идти. Он никогда не подведет ни грибника, ни охотника, ни рыбака. И, конечно, это одна из славных страниц нашей истории: истории Отечества и Златоустовской оружейной фабрики. ■

”

*Предприниматель,
заказывая проведение
аудита, страхует себя
от санкций различных
контролирующих
органов*

“

предмет ее соответствия положениям нормативных документов, оценивают организацию процесса взаимодействия руководства с наемными работниками и дают рекомендации по устранению существующих недочетов. Компании, вовремя приступая к работе над ошибками, без лишних затрат продолжают успешно вести свою деятельность дальше.

Вопросы задавала
Анастасия Захарова



ООО «Аудит-Импульс»
г. Челябинск, ул. Северная, 46а
Тел.: (351) 211-68-74, 211-68-75
E-mail: www.audit-impuls.ru

реклама



Златоустовская
Оружейная
Фабрика
1815

www.z-o-f.ru
8-800-100-1815

реклама



Отель «Виктория»,
ул. Молодогвардейцев, 34
Тел.: 21-000-20; 220-00-01
E-mail: 2100020@victoria.ru
Сайт: victoria.ru

СВАДЕБНЫЕ БАНКЕТЫ	ГОРОДОК МАСТЕРОВ
НОМЕРА ДЛЯ МОЛОДОЖЕНОВ	WELLNESS ЦЕНТР (БАССЕЙН, САУНА, ТРЕНАЖЕРНЫЙ ЗАЛ)
138 КОМФОРТАБЕЛЬНЫХ НОМЕРОВ	ПРОВЕДЕНИЕ КОФЕ-БРЕЙКОВ, БИЗНЕС-ЛАНЧЕЙ, ФУРШЕТОВ
РЕСТОРАН ЕВРОПЕЙСКОЙ КУХНИ	КРУГЛОСУТОЧНЫЙ ЛОББИ-БАР
5 КОНФЕРЕНЦ-ЗАЛОВ (ВМЕСТИМОСТЬЮ ОТ 10 ДО 150 ЧЕЛ.)	СТУДИЯ КРАСОТЫ И СПА
	WI-FI




Гостиница «Визитъ»
расположен в самом сердце Челябинска

Уютные номера от 600 руб./сутки

Действуют скидки на проживание

Размещение круглосуточно
Тел. (351) 263-46-01

г. Челябинск, ул. Елькина, 76
www.hotel-vizit.ru

Принимаем заказы на корпоративы, средний чек 1200 руб./чел.

Два банкетных зала
Бизнес-ланч 135 руб.

Визитъ КАФЕ

Время работы с 7.30 до 22.00

Заказ проведения мероприятий, банкетов по тел. (351) 263-57-09




ТРАНСФЕР БЕСПЛАТНО!

Отель SMOLINOPARK

- Входит в пятерку лучших отелей Челябинска
- Загородное расположение на берегу озера
- 15 минут до центра города
- Полный комплекс услуг для отдыха и бизнеса
- Обслуживание по европейским стандартам

Уютные номера | Ухоженная территория | Рестораны | Конференц услуги | Кейтеринг | Сауны

г. Челябинск, пос. Смолино, ул. Чапаева, 114
+7 (351) 729-82-29
Забронировать номер со скидкой 10%
www.smolinopark.ru




Отель «Березка» будет рад сотрудничеству с вами и готов предоставить номера различных категорий по специальным тарифам.

Парк-отель «Березка» расположен всего в 10 км от центра Челябинска, на берегу живописного озера, на территории уютного парка площадью 3,5 гектара. Ухоженная территория, ландшафтный дизайн, барбекю, террасы и летние кафе — «Березка» заслуженно считается одним из лучших парк-отелей Южного Урала.

В нашем отеле учтены разноплановые интересы широкого круга людей, поэтому мы предлагаем универсальный продукт, качество которого подтверждено выбором наших гостей.

ул. Чапаева, 118 | Тел. (351) 267-30-30 | berezka77@bk.ru | Berezka74.ru




г. Челябинск, пр. Ленина, 21а
Тел.: (351) 775-00-00, 266-61-55, 775-49-38
E-mail: reserve@hotel-meridian.ru | www.hotel-meridian.ru

Отель в центре города
62 номера различных категорий
Конференц-зал с профессиональным оснащением на 80 человек
Итальянский ресторан IL GUSTO
Банкетный зал
Суши-бар «Эдо»




«ПЛАНЕТА» — это уютная гостиница в Челябинске, способная одновременно принять до 130 человек.

Мы предлагаем своим гостям одноместное и двухместное проживание в номерах класса «бизнес-стандарт», «стандарт» и «эконом», а также широкий спектр дополнительных услуг. В 15–20 минутах езды от гостиницы расположен ж/д вокзал, а в получасе — аэропорт.

Недалеко находятся Ледовая Арена «Трактор» и Центральный городской парк. Близость транспортных развязок города к гостинице делает передвижение по Челябинску удобным и быстрым.

К вашим услугам ресторан «Кругосвет» на 30 персон и банкетный зал вместимостью до 70 человек, а также 2 конференц-зала (большой и малый). Большой конференц-зал вмещает до 90 человек и подходит для крупных мероприятий. Малый конференц-зал рассчитан на 30 человек. Оба зала оснащены всем необходимым оборудованием и приспособлены для проведения встреч разных форматов.

454021, г. Челябинск, ул. Молодогвардейцев, 37б.
Тел.: (351) 742-52-05, 792-98-76.
E-mail: planeta-hotel@mail.ru | www.hotel-planeta.ru




ВСЁ ВКЛЮЧЕНО

МАЛАХИТ
КОНГРЕСС-ОТЕЛЬ

Трансфер в отель | Проживание в номере с кондиционером
Завтрак «Шведский стол» | Комплексный ужин | Бассейн
Трансфер в аэропорт | **ВСЕ ВКЛЮЧЕНО за 3950 руб./сутки**

Труда, 153 | 8-800-100-58-08
звонок бесплатный по России
malahit74.ru

Подробности и онлайн-бронирование на официальном сайте:

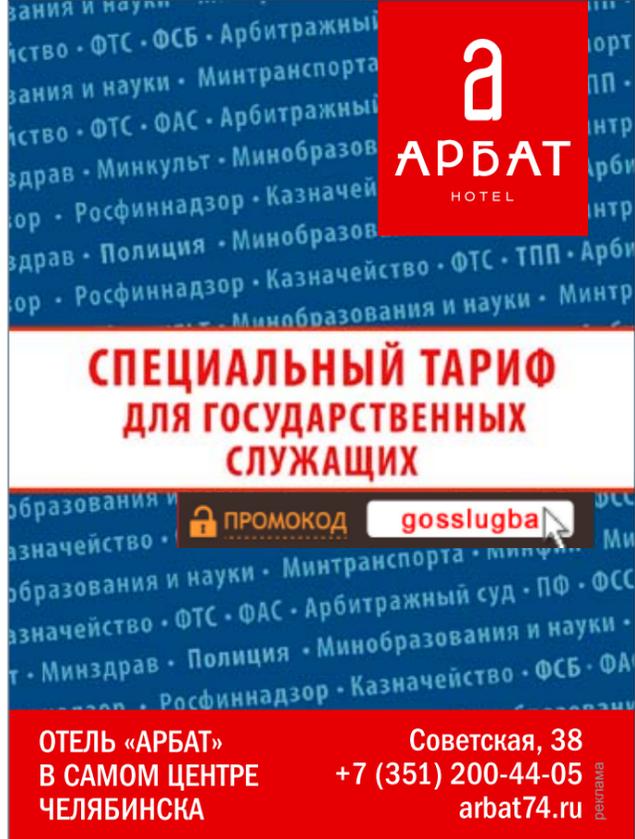



СПЕЦИАЛЬНЫЙ ТАРИФ
ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ
СЛУЖАЩИХ

ПРОМОКОД gosslugba

ОТЕЛЬ «АРБАТ»
В САМОМ ЦЕНТРЕ
ЧЕЛЯБИНСКА

Советская, 38
+7 (351) 200-44-05
arbat74.ru





Новые члены ЮУТПП

А

ООО «АМК Групп»

Член ТПП с 10.10.2016 г., рег. № 438—586.
Адрес: 454014, г. Челябинск, ул. Солнечная, 7, оф. 612.

Тел. (351) 200-33-70.

E-mail: rassilka-tp@mail.ru

www.amk-grupp.ru

Генеральный директор Киселева Юлия Владимировна.

Сфера деятельности: проектирование и строительство зданий и сооружений; производство и торговля строительными материалами (профилированные листы, сэндвич-панели МВУ, ППУ, ПИР, поликарбонат); водоподготовка, водоочистка, продажа химических реагентов и оборудования для водоподготовки, водоочистки.

ООО «АРИ»

Член ТПП с 18.10.2016 г., рег. № 438—587.

Адрес: 454010, г. Челябинск, ул. Луценко, 6, оф. 9в.

Тел. 8-922-699-01-88.

E-mail: aritekstil@mail.ru

www.aritekstil.ru

Генеральный директор Князева Ольга Васильевна.

Сфера деятельности: оптовая торговля одеждой и обувью; производство спецодежды; производство прочей верхней одежды.

Е

ООО «Евразийское партнерство»

Член ТПП с 20.09.2016 г., рег. № 438—453.

Адрес: 454091, г. Челябинск, ул. Труда, 162, оф. 14.
Тел. (351) 218-23-24.

E-mail: tcprogress@mail.ru

Директор Просвирнин Алексей Александрович.

Сфера деятельности: оптовая торговля металлами и металлическими рудами; оптовая торговля лесоматериалами, строительными материалами и санитарно-техническим оборудованием; оптовая торговля машинами и оборудованием для строительства.

ООО «Канопус»

Член ТПП с 20.10.2016 г., рег. № 438—591.

Адрес: 456238, Челябинская обл., г. Златоуст, ул. 40-летия Победы, 60.

Тел. (3513) 62-36-77.

E-mail: recesertion@kanopus-group.ru

Генеральный директор Крайзман Александр Натанович.

Сфера деятельности: производство электродвигателей, генераторов и трансформаторов;

производство прочего электрического оборудования; ремонт электрического оборудования.

М

ООО Торговый Дом «МеталлПромИнвест»

Член ТПП с 31.08.2016 г., рег. № 438—199.

Адрес: 454091, г. Челябинск, пр. Ленина, 21в, оф. 512/3.

Тел. (351) 248-60-66.

E-mail: tdmpi@bk.ru **www.tdmpi.ru**

Директор Усынин Кирилл Сергеевич.

Сфера деятельности: оптовая торговля металлами и металлическими рудами; оптовая торговля скобяными изделиями, ручным инструментом, водопроводным и отопительным оборудованием; обработка металлов и нанесение покрытий на металлы; хранение и складирование.

П

ООО «Первая сервисная компания»

Член ТПП с 06.10.2016 г., рег. № 438—581.

Адрес: 454074, г. Челябинск, ул. Сормовская, 19, оф. 412.

Тел. (351) 750-27-52.

E-mail: vladislav_sivov@mail.ru

www.frscor.com

Директор Сивов Владислав Александрович.

Сфера деятельности: оптовая торговля.

ЗАО «Пром-групп»

Член ТПП с 09.09.2016 г., рег. № 438—266.

Адрес: 456501, Челябинская обл., Сосновский р-н, пос. Новый Кременкуль, ул. Центральная, 1.

Тел. 8-900-060-71-68.

E-mail: buhgalteriya_1@mail.ru

Генеральный директор Киселев Владимир Валентинович.

Сфера деятельности: аренда строительных машин и оборудования; строительные отделочные работы; предоставление услуг по пропитке древесины.

Р

ООО «РИФ-Микрорамор»

Член ТПП с 12.10.2016 г., рег. № 438—584.

Адрес: 457388, Челябинская обл., Карталинский р-н, с. Еленинка, ул. Молодежная, 2.

Тел.: (3519) 31-44-64, 31-44-65.

E-mail: office@rif-mmr.ru **www.micromramor.ru**

Директор Прохоров Алексей Александрович.

Сфера деятельности: производство гранул и порошков из природного камня.

С

ООО «Специальные стали»

Член ТПП с 07.10.2016 г., рег. № 438—582.

Адрес: 454126, г. Челябинск, ул. Энтузиастов, 28а, оф. 502.

Тел. (351) 750-01-67.

E-mail: office@specsteel.net

www.специальныестали.рф

Генеральный директор Романов Дмитрий Николаевич.

Сфера деятельности: оптовая торговля металлопрокатом и стройматериалами.

ООО «СК Консалтинг»

Член ТПП с 02.11.2016 г., рег. № 438—597.

Адрес: 454020, г. Челябинск,

ул. Воровского, 46, оф. 1.

Тел. (351) 750-59-60.

E-mail: 7505960@skagent.ru **www.skagent.ru**

Директор Кручинин Сергей Игоревич.

Сфера деятельности: деятельность агентств по операциям с недвижимым имуществом.

У

ООО «УралАгро»

Член ТПП с 25.10.2016 г., рег. № 438—592.

Адрес: 454087, Челябинская обл., г. Челябинск, ул. Кузнецова, 47.

Тел. (351) 269-74-75.

E-mail: Uralagro74@inbox.ru **www.vetfarm74.ru**

Директор Линников Владимир Александрович.

Сфера деятельности: розничная торговля домашними животными и кормом для домашних животных; оптовая торговля кормами для сельскохозяйственных животных; оптовая торговля фармацевтическими и медицинскими товарами.

ООО «Уралпромкомплект»

Член ТПП с 26.09.2016 г., рег. № 438—580.

Адрес: 456770, Челябинская обл., г. Снежинск, ул. Свердлова, 10, оф. 31.

Тел. (35146) 3-42-65.

E-mail: ynk@ynk.ru **www.ynk.ru**

Директор Мохначев Игорь Геннадьевич.

Сфера деятельности: оптовая торговля станками для обработки металлов; производство инструментов (точные пилы).

ООО ПКФ «УРАЛСПЕЦКОМ»

Член ТПП с 27.10.2016 г., рег. № 438—595.

Адрес: 454007, г. Челябинск, ул. Савина, 8а.

Тел. (351) 775-04-25.

E-mail: ursk2004@mail.ru

www.uralspeckom.ru

Директор Брагин Олег Геннадьевич.

Сфера деятельности: производство огнетушителей; монтаж пожарной, охранной сигнализации и прочего инженерного оборудования; производство готовых металлических изделий; производство электромонтажных работ; образовательная деятельность (повышение квалификации в области пожарной безопасности, пожарный минимум).

ООО «Уральский арматурный завод»

Член ТПП с 30.08.2016 г., рег. № 438—579.

Адрес: 454091, г. Челябинск, Свердловский проспект, 40а, оф. 103.

Тел. (351) 211-51-41.

E-mail: elenarog74@gmail.com

www.uaz74.ru

Директор Власов Алексей Владимирович.

Сфера деятельности: оптовая торговля запорной арматурой, деталями трубопровода.

Ч

ООО «Челтрейд»

Член ТПП с 06.07.2016 г., рег. № 438—598.

Адрес: 454053, г. Челябинск, ул. 1-я Потребительская, 17, неж. пом. 7.

Тел.: (351) 755-56-78, 755-56-79.

E-mail: Cheltrade74@mail.ru

www.cheltrade74.ru

Директор Муллагалиев Денис Шаукатович.

Сфера деятельности: производство и продажа пищевых продуктов (специи, приправы, пряности, бакалея, кофе, кофейные напитки, чай, молоко сухое, сливки сухие, крахмал, кисель, сухари панировочные, пюре картофельное).

Э

ООО «ЭнергоТехника»

Член ТПП с 27.10.2016 г., рег. № 438—593.

Адрес: 454048, г. Челябинск, ул. Техникумовская, 32а.

Тел. (351) 729-86-89.

E-mail: karetniy@energot.ru

www.energot.ru

Генеральный директор Каретный Марк Яковлевич.

Сфера деятельности: консультативная деятельность и работы в области компьютерных технологий; разработка компьютерного программного обеспечения; деятельность по созданию и использованию баз данных и информационных ресурсов; ремонт компьютеров и периферийного компьютерного оборудования; производство компьютеров и периферийного оборудования; монтаж промышленных машин и оборудования.

Деловой блокнот

Коммерческие предложения предприятий Челябинской области

Пенокерамическая микросфера KERWOOD®

Компания ООО «Стэп-инвест» является разработчиком и производителем пенокерамических микросфер (пенокерамики) KERWOOD® — легких мелкопористых сферических гранул заданного размера от 0,1 до 2,5 мм с цельной и прочной оболочкой.

Пенокерамика обладает высокой прочностью в сочетании с небольшой насыпной плотностью, низким водопоглощением, устойчивостью к химическим и биологическим воздействиям.

Пенокерамика успешно применяется в разведении тампонажных растворов при устройстве нефтяных и газовых скважин; изготовлении теплоизоляционных штукатурок, кладочных растворов, плиточных клеев, красок и мастик;

производстве полимерных блоков и бетона, огнестойких материалов, полимеров.

Стабильное качество пенокерамики KERWOOD® обеспечивает многоступенчатая система лабораторного контроля.

454111, г. Челябинск, ул. Ст. Разина, 1б, оф. 3
Тел.: (351) 217-80-80, (495) 729-26-34
E-mail: info@kerwood.net
www.kerwood.net

ООО «Проф-Инвест» купит швейный цех по пошиву детской и взрослой одежды

В настоящее время компания осуществляет поиск швейного цеха по пошиву пиджаков, брюк, рубашек, юбок, блузок и т. п. Рассматривает различные варианты.

Интересует действующее швейное производство со всем необходимым швейным оборудованием и швейными машинами (количество не менее 7 шт.), швеями и прочим работающим персоналом.

Место расположения: Челябинск и Челябинская область (не дальше 100 км от города).

РФ, 454048, г. Челябинск, ул. Курчатова, 23б, офис № 301
Тел. (351) 247-46-88
Факс (351) 247-46-99
E-mail: info@prof-in.ru

Вх. № 4618/16

Эффективные технологии защиты зданий и сооружений

В условиях промышленного и научного прогресса существует множество систем для защиты зданий и сооружений с разным сроком эксплуатации и ценовой категории. Разобраться в них может только специалист, имеющий практический опыт применения этих систем.

Наши специалисты достигли высокого уровня квалификации и обладают достаточным опытом для консультирования всех заинтересованных лиц в применении систем строительной химии. Также мы можем предложить услуги по обследованию, выводу технического решения для защиты объекта от воздействия неблагоприятных условий при строительстве и ремонте, осуществляем поставку материалов и имеем в наличии все необходимое оборудование для реализации проектного решения на объекте.

Позвоните нам и договоритесь о встрече — консультация вас ни к чему не обяжет. Наш эксперт расскажет вам о многолетнем опыте применения систем и поможет выбрать наиболее целесообразное решение.

ООО «СпецСервисИнжиниринг»
454087, г. Челябинск, ул. Троицкая, 1в, офис 310
Тел. (351) 223-83-66
E-mail: shvetsov_k@inbox.ru

Вх. № 5267/16

Продается 100-процентный пакет акций АО «Челябинское полиграфическое объединение «Книга»

ЧПО «Книга» — успешно действующее предприятие, изготавливающее по современным технологиям с применением импортных материалов все виды полиграфической продукции. Производственные мощности предприятия позволяют выпускать разнообразную полиграфическую продукцию: от книг до буклетов.

В собственности предприятия находится земельный участок площадью 17 829 кв. м по адресу: ул. Постышева, 2, а также здание заводоуправления, производственное здание, формовой цех, переплетный цех, склады, гаражи.

Начальная цена выставленного на продажу пакета акций 79 393 305 рублей.

ГСБУ «Челябинский областной фонд имущества»
г. Челябинск, ул. Васенко, 63
Тел.: (351) 265-78-14, 263-64-92
E-mail: fond_im74@mail.ru
www.chelfond.ru

Коммерческие предложения российских предприятий

Поставки измерительных приборов и оборудования для металлургических предприятий

Компания ООО «Сидермес» работает в качестве поставщика измерительных приборов и оборудования в металлургической отрасли, постоянно совершенствуя свои системы и технологии в целях производства высококачественных изделий.

Компания имеет необходимый опыт для выполнения любого заказа по сопровождению производственного процесса, а также линию оборудования, совместимого с ПК или ПЛК. К настоящему времени под брендом «Сидермес» выпущено более 200 миллионов датчиков. Многие сталелитейные предприятия во всем мире оснащены цифровым оборудованием Sidermes и системами для автоматического погружения.

Основная задача ООО «Сидермес» — полная направленность на производство датчиков высокого качества для

любого применения в металлургической промышленности. Это покрывает все требования контроля и оценки процессов, связанных с литейным производством металла от начала до конца.

ООО «Сидермес»
г. Екатеринбург, ул. Совхозная, 20а, оф. 14
Тел. (343) 345-96-61
Факс (343) 278-98-42
E-mail: info@sidermes.com

Вх. № 5268/16

Акция «Навстречу бизнесу»

В банке «Российский капитал» стартовала акция «Навстречу бизнесу», в рамках которой представителям малого предпринимательства предлагается пониженная процентная ставка по кредитам на цели развития бизнеса.

Акция проводится до 31.12.2016 года (включительно) для субъектов малого бизнеса с объемом годовой выручки до 500 млн руб. в Москве и Санкт-Петербурге и до 300 млн руб. в остальных регионах РФ.

Участниками акции могут стать предприниматели, обратившиеся в «Российский капитал» с заявкой на предоставление следующих кредитных продуктов: «Бизнес-Оборот», «Бизнес-Развитие», «Бизнес-Цель», «Бизнес-Преимущество» для рефинансирования задолженности перед сторонними банками.

В рамках акции «Навстречу бизнесу» процентная ставка снижена до 13,5 процента годовых, минимальная сумма кредита составляет 10 000 000 руб., а срок возврата кредита — до 36 месяцев (включительно). Иные условия кредитования соответствуют условиям выбранного кредитного продукта.

По всем кредитным договорам, заключаемым в рамках акции, устанавливается условие о переводе заемщиком в банк не позднее 3 месяцев с даты заключения кредитного договора и поддержания до конца срока действия кредитного договора чистых кредитовых оборотов по расчетному счету, открытому в банке, в размере не менее 50 процентов от утверждаемого лимита кредитования. Комиссии по кредитам отсутствуют. «Мы постоянно совершенствуем и предлагаем своим клиентам самые удобные, а главное — выгодные условия кредитования, — комментирует вице-президент банка «Российский капитал» Екатерина Орлова. — Мы уверены, что акция «Навстречу бизнесу» будет востребована предпринимателями и существенно поможет реализовать задачи бизнеса по развитию и расширению».

Пресс-служба банка «Российский капитал»
Тел. (495) 775-86-86, доб. 11-750, 10-865
E-mail: pressa@rosca.ru

ООО «Региональное промышленное строительство» ищет деловых партнеров

ООО «РегионПромСтрой» — производственно-строительная компания, образованная в 2014 году. История фирмы берет свое начало в 1999 году, когда группа российских инженеров, проектировщиков и конструкторов стала создавать универсальные российские системы быстровозводимого строительства.

В результате многолетней работы в 2012 году было создано собственное производство и оформлен патент авторских прав на изготовление керамзитобетонных блоков «БИТЭК».

Наш многолетний опыт успешной реализации объектов разной степени сложности позволил в 2015 году разработать собственный проект Универсального Домостроительного Предприятия по производству компонентов зданий для быстровозводимого строительства.

При разработке данного проекта наша компания поставила перед собой достаточно амбициозную задачу — обеспечить промышленное производство быстровозводимых домов для реализации на территории практически любой страны социальных программ по доступному жилью, создания в самые короткие сроки логистических, складских и офисных комплексов, новых рабочих мест малого и среднего бизнеса.

Нашим специалистам удалось разработать универсальную производственную технологию домостроительного комбината: производство компонентов быстровозводимых зданий, системы обеспечения бесперебойного энергоснабжения и автоматизация инженерных систем.

Потенциал производства компонентов быстровозводимых зданий полностью основан на собственных разработках и российских технологиях, изначально рассчитан на ежегодный выпуск ассортимента комплектующих для строительства от минимальных 250 000 квадратных метров до максимальных 1 000 000 квадратов быстровозводимых зданий в год.

Являясь официальным членом НК «СЭСЛА», мы работаем с разными заказчиками из Латинской Америки, Азии, Африки и Ближнего Востока. Сегодня наша компания занимается продвижением собственных технологий строительства и производства строительных материалов, в частности стеновых пазогребневых керамзитобетонных блоков «БИТЭК», а также российского сейсмостойкого сборного железобетонного каркаса.

В июле 2016 года проект компании был защищен на заседании рабочей группы по взаимодействию Министерства экономического развития Российской Федерации и АО «Российский экспортный центр» по вопросам внешнеэкономической деятельности.

ООО «РегионПромСтрой» готово выполнить поставку, пусконаладку и запуск всего производственного комплекса Универсального Домостроительного Предприятия, предоставить заказчику уникальную российскую технологию проектирования и производства быстровозводимых зданий, обучить персонал предприятия работе на производстве, открыть постоянные курсы по обучению методам строительства быстровозводимых зданий, обеспечить гарантийное, постгарантийное и сервисное обслуживание работоспособности производственных линий предприятия.

ООО «РегионПромСтрой»

115404, г. Москва, 6-я Радиальная улица, 5, к. 1, помещение 4

Тел.: (495) 755-68-50, 799-05-67

Вх. № 4699/16

Главный интернет-сервис продвижения конкурентоспособных товаров и услуг субъектов РФ

Сервис для поставщиков **где-дешево.рф** — это возможность бесплатно разместить выгодные предложения товаров и услуг для населения и организаций всех регионов России.

Если вы действительно продаете дешево, мы рады предложить вам:

- удобный интерфейс личного кабинета;
- простую систему загрузки товаров и услуг на портал;
- оперативную поддержку в работе с вами и многое другое.

Общие правила работы сервиса:

- информирование широких кругов общественности о новых возможностях регионов России и муниципальных образований в деле внедрения современных управленческих технологий формирования конкурентоспособной структуры экономики и социальной сферы;

- фокусирование внимания населения на производителях, поставщиках отечественных товаров и услуг в регионах России;

- мотивация руководителей предприятий и организаций на выпуск качественной отечественной продукции и повышение уровня предоставления услуг;

- презентация региональных и муниципальных программ поддержки малого бизнеса и индивидуального предпринимательства;

- оценка ресурсов, возможностей и внутренних резервов

учреждений, организаций и предприятий, действующих на территориях субъектов Российской Федерации;

- размещение информации об актуальных предложениях региональных и муниципальных государственных органов управления, учреждений, предприятий и организаций в вопросах развития сельского хозяйства, предпринимательства и потребительского рынка, жилищного строительства и градостроительства, обновления промышленности и транспортной инфраструктуры, совершенствования системы АПК, ЖКХ, ТЭК, экологической и продовольственной безопасности, природного, культурного, спортивного, туристского, научно-образовательного потенциала, медицинской помощи и социальной защиты населения, улучшения показателей финансово-хозяйственной деятельности, стимулирования торговли, повышения качества осуществляемых работ и предоставляемых услуг.

Всероссийский портал выгодных предложений «ГДЕ-ДЕШЕВО.РФ»

119334, г. Москва, Ленинский проспект, 32а
Все предложения и комментарии о работе портала направляйте на e-mail: deshevo@govinform.ru

Вх. № 3952/16

Переработка и производство продукции пчеловодства

Фирма ИП Фадеев А.В. (член Союза «Тверская торгово-промышленная палата») действует на территории Тверской области более 15 лет. Компания занимается переработкой и производством продукции пчеловодства — перги пчелиной, которая постоянно презентуется на выставках в Твери.

Данная продукция отличается высоким уровнем природного качества, так как производится из абсолютно натурального продукта.

Перга — одна из лучших добавок к рациону современно человека. Ее никогда не бывает много, так как она образуется в улье в ограниченных количествах. Пергу невозможно получить синтетическим путем или подделать.

Перга — это цветочная пыльца, собранная пчелами, уложенная и утрамбованная в ячейки сотов, залитая медом и запечатанная. При этом создаются анаэробные условия (отсутствие кислорода), в которых под действием ферментов, бактерий и дрожжевых грибов идет молочнокислое брожение пыльцы. Зерна пыльцы прорастают. По окончании всех этих химических реакций получается перга. Молочная кислота является консервантом перги. В ней увеличивается содержание витаминов (К, группы В) и микроэлементов по сравнению с пыльцой.

По активности перга превосходит пыльцу в несколько раз. Наиболее ценной будет перга, которая получена из полифлерной пыльцы (пыльцы с различных растений). А вот использование перги и пыльцы, полученных с сельхозкультур (подсолнечника, клевера, рапса, гречихи), нежелательно, так как все, чем обрабатывают растения и поля, попадет затем в пыльцу и пергу.

Компания обладает широкой заготовительной сетью на всей территории РФ. Продукция имеет сертификат качества. В настоящий момент компания стремится к расширению своих представительств на территории ближнего и дальнего зарубежья.

В случае заинтересованности представители компании будут готовы ответить на любые ваши вопросы, связанные с деятельностью и производством компании.

Контактное лицо — Фадеев Андрей Валерьевич
Тел. 8-903-800-43-09
E-mail: fadeev_a75@mail.ru.

Вх. № 5383/16

Коммерческие предложения зарубежных предприятий

Свежие фрукты и овощи из Узбекистана

Shekhroz Organizer Group (г. Бухара), член Торгово-промышленной палаты Республики Узбекистан, осуществляет поставку свежих фруктов и овощей. Вся продукция выращена в естественных природных условиях, без ГМО и селитры. Гибкие цены, большой объем. Упаковка — пластмассовые тары, гофрокартон. Условия поставки: EXW, FCA.

Республика Узбекистан,
г. Бухара, ул. Мустакиллик, 1а
Тел. +998914458912
E-mail: tre85@mail.ru

Вх. № 4717/16

Реализация продукции абхазских предприятий на территории РФ

В рамках сотрудничества двух республик поступил ряд предложений от предприятий Республики Абхазия, заинтересованных в реализации своей продукции на территории России.

- ООО «Минеральные воды Абхазии» — лидер производства минеральных вод и безалкогольных напитков. Компания активно внедряет новые технологии. Запущена современная автоматизированная линия по розливу различных напитков в оригинальную стеклянную тару премиум-класса, декорированную методом шелкографии. Ассортимент производства широкий, объем около 60 000 бутылок в день. Более подробную информацию можно получить на сайте предприятия: www.mva-abh.ru

- ООО «Мастер» — производитель домашних джемов из экологически чистых экзотических фруктов фейхоа и

киви. Для приготовления джема используются ягоды, собранные в Абхазии. Разливаются в стеклянную тару.

- ООО «Водный мир» — один из крупнейших производителей инертных материалов (щебня, гравия и песчано-гравийной смеси, конгломерата 20/40 крепостью 1200).

Торгово-промышленная палата Республики Абхазия

Республика Абхазия, г. Сухум, ул. Конфедератов, 37
Тел. +78402263387
E-mail: info@tppra.org
www.tppra.org

Вх. № 5608/16

11

простых советов, как повысить продуктивность своей работы

Мы все хотим получить от жизни большего. Вряд ли есть лучшее решение добиться этой цели, нежели найти способ грамотно распоряжаться отведенным временем. Суперпродуктивные люди ничем не отличаются от всех остальных. Кроме того что они ценят свое время и знают, как его использовать.



1. Не приступайте к задаче дважды

Продуктивные люди никогда не откладывают дела на потом, ведь возвращаться к задаче дважды — большая трата времени. Не откладывайте написание письма или телефонный звонок. Как только что-то попадает в зону вашего внимания, либо сделайте это, либо делегируйте, либо удалите из списка задач.

2. Готовьтесь к завтрашнему дню перед выходом из офиса

Продуктивные люди каждый день заканчивают подготовкой к следующему. Эта практика решает две проблемы: помогает структурировать то, что вы сделали сегодня, и убедиться в своей продуктивности завтра. Занимает это всего пару минут, но является отличным способом завершить рабочий день.

3. «Ешьте лягушку»

«Есть лягушку» — американский фразеологизм, который означает «делать что-то глубоко неприятное». «Есть лягушку» — лучшее лекарство от прокрастинации (откладывания), и суперпродуктивные люди начинают с этого каждое утро. Другими словами, они делают самые неприятные и неинтересные задачи прежде всех остальных. После этого они приступают к тем вещам, которые их действительно вдохновляют.

4. Боритесь с «тиранией срочного»

Часто мелкие задачи, которые нужно выполнить прямо сейчас, отнимают время от того, что на самом деле важно. Это создает большую проблему, потому что срочные действия обычно имеют очень маленький эффект. Если вы поддадитесь «тирании срочного», можете обнаружить, что целыми днями, а иногда неделями занимаетесь не теми вещами. Продуктивные люди умеют вовремя заметить, когда «горящие» дела начинают убивать продуктивность, и предпочитают их игнорировать или делегировать.

5. Соблюдайте расписание встреч

Встречи — наибольшие убийцы времени. Суперпродуктивные люди знают, что встреча может длиться вечно, если не задать ей строгие часовые рамки, поэтому они с самого начала информируют участников о расписании. Ограничение по времени не позволяет расслабиться и делает всех более эффективными и сконцентрированными.

6. Говорите «нет»

Это мощное слово, которое суперпродуктивные люди не боятся произносить. Когда надо сказать «нет», они не используют фразы вроде «Не думаю, что смогу», «Я не уверен» и тому подобные. Когда вы говорите «нет» новому обязательству, вы демонстрируете уважение к уже взятым делам и получаете возможность успешно их соблюсти.

7. Проверяйте e-mail только в специально отведенное время

Суперпродуктивные люди не позволяют электронным письмам постоянно их отвлекать. Мало того, они проверяют почту только в определенное время, используют возможности, которые позволяют сортировать письма по отправителю.

8. Не делайте несколько вещей одновременно

Исследователи подтвердили, что многозадачность менее эффективна, нежели работа над одним заданием в один момент времени. И выяснили, что люди, которых постоянно бомбардируют электронной информацией, не способны концентрироваться, обрабатывать данные или переключаться с одной работы на другую настолько же хорошо, как выполнять одно конкретное задание. Есть люди с врожденными способностями к многозадачности. Ученые сравнили группы людей на основании их предрасположенности к многозадачности и вере в то, что она хорошо сказывается на их продуктивности. Они обнаружили, что те, кто делает множество дел одновременно и чувствует, что это улучшает результаты их работы, оказались хуже на этом поприще, нежели те, кто предпочитает делать что-то одно. Многозадачность уменьшает вашу эффективность, поскольку мозг способен фокусироваться на чем-то одном в определенный момент времени. Когда вы пытаетесь делать два дела одновременно, мозгу не хватает мощности, чтобы выполнить оба задания успешно.

9. Выпадайте из социума

Не бойтесь выпадать из социума, когда нужно. Дайте одному человеку, которому доверяете, номер телефона, чтобы он звонил по нему в экстренных случаях. Пусть это станет вашим фильтром. Все должно проходить через этого человека, и, если он не сочтет это дело критически важным, пусть оно подождет. Такая стратегия — пуленепробиваемый способ закончить высокоприоритетные проекты.

10. Делегируйте

Суперпродуктивные люди принимают тот факт, что они не единственные умные и талантливые люди в организации. Они доверяют людям часть своей работы, чтобы сконцентрироваться на основной деятельности.

11. Заставьте технологии работать на вас

Технологии могут оказывать разрушительный эффект, однако могут и помочь сконцентрироваться. Суперпродуктивные люди заставляют технологии работать на себя. Кроме настройки фильтров в e-mail, сортирующих и расставляющих приоритеты в почте, они используют приложения вроде iFTTT, которые настраивают связи между другими приложениями и уведомления о действительно важных вещах. У вас не будет необходимости постоянно проверять телефон и обновления.

Источник: сайт ТПП РФ, специальный информационный проект «Навигатор успеха»

Твоя квартира в Челябинске!



ЗВЁЗДНЫЙ микрорайон

Квартиры
от застройщика
от 30 000 руб./м²



1-комнатные
квартиры от 799 тыс.
руб.

8 (351) 750-54-25

8-922-630-44-99

Подробная информация и проектная документация
на сайте Звездный74.рф

АУДИТ – ВАЖНЫЙ ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ,

ПОЗВОЛЯЮЩИЙ ВЫЯВЛЯТЬ ОСНОВНЫЕ РИСКИ БИЗНЕСА И ОПЕРАТИВНО ИХ УСТРАНЯТЬ!

АУДИТ – ПУТЬ К ПРОЦВЕТАНИЮ!



«ВИЛАНА»
АУДИТОРСКАЯ КОМПАНИЯ

Предлагаем комплексные решения в области финансово-хозяйственной деятельности

- **Аудит:** обязательный, инициативный, внутренний

- **Система внутреннего контроля:** разработка, постановка, внедрение

- **Консультационные услуги** в финансовой и юридической областях, при решении вопросов в сфере бухгалтерского учета, налогообложения

- **Защита налогоплательщика** в контролирующих и судебных органах



Защитите свой бизнес вовремя!

Мы вам в этом поможем!

Тел.: (351) 909-70-27, 211-53-36 www.audit-vilana.ru