

Приложение

Для членов Торгово-промышленной палаты РФ предусмотрен специальный **БЕСПЛАТНЫЙ** пакет участия. В него входит:

1. Бейдж участника;
2. Посещение всех деловых мероприятий (кроме бизнес-тренингов) **16 октября**;
3. Посещение всех деловых мероприятий (кроме мастер-классов и бизнес-тренинга), а также игры риэлторский КВН: Конгресс Веселых и Нестандартных **17 октября**;
4. Посещение всех деловых мероприятий (кроме бизнес-тренингов), в которые входят: Пленарное заседания, все конференции, семинары и дискуссии по новостройкам, загородной, коммерческой, элитной недвижимости, ипотеке, технологиям сделок, маркетингу, HR, менеджменту, всех партнерских мероприятий **18 и 19 октября**.

Чтобы получить бесплатный билет, членам ТПП нужно выбрать на странице «Регистрация» Пакет участника №6. Там при заполнении формы в поле «промокод» нужно указать «ТПП». После заполнения всех полей нажмите кнопку «Регистрация и оплата по счету» – счет выставлен не будет.

Прямая ссылка на бесплатную регистрацию по пакету № 6:

https://realcongress.ru/congress/package_six.html

Также члены ТПП могут зарегистрироваться по платным пакетам участия № 1-5 со скидкой 15%.

В платные пакеты входят:

1. Обеды (все пакеты кроме № 2);
2. Участие в двухчасовых мастер-классах **17 октября**;
3. Возможность участия в одном из бизнес-тренингов специальных гостей или хедлайнера **17-19 октября**;
4. Участие в выездных мероприятиях (бизнес-турах) **20 октября**.

Подробное описание опций по каждому из пакетов участия указаны на странице регистрации:

<https://realcongress.ru/congress/registration.html>

Чтобы получить 15% скидку на пакеты участия № 1-5, членам ТПП нужно выбрать на странице «Регистрация» понравившийся Пакет участника. Там при заполнении формы в поле «промокод» нужно указать «ТПП».

До встречи на Конгрессе!

**Полный перечень мероприятий,
которые могут посетить члены ТПП РФ по бесплатному для них пакету участия № 6:**

МЕРОПРИЯТИЯ ДЛЯ ЧЛЕНОВ ТПП РФ ПО БЕСПЛАТНОМУ ПАКЕТУ																	
16 ОКТЯБРЯ (ПОНЕДЕЛЬНИК)																	
9.00-13.30	Женский клуб Конгресса							14.30-16.30	Клуб инвесторов				14.30-19.00	Клуб загородной недвижимости			
11.30-13.30	Клуб брокеров Elite Estate							14.30-16.30	Клуб ипотечных брокеров				17.00-19.00	Клуб брокеров Commercial Real Estate			
11.30-13.30	Заседание Совета организаторов мероприятий							14.30-16.30	Real Estate HR Club				17.00-19.00	Клуб спикеров Конгресса			
11.30-13.30	Заседание Совета руководителей профессиональных объединений							14.30-19.00	Российский Совет руководителей риэлторских компаний				17.00-19.00	Клуб юристов			
17 ОКТЯБРЯ (ВТОРНИК)																	
МАРКЕТИНГ / ЗАЛ ДОМКЛИК / 9.00-19.00						Конференция «HomeStaging: инструменты, кейсы, тренды»						HEADLINER / ЗАЛ САМОЛЕТ ПЛЮС / 9.00-18.30					
МАРКЕТИНГ / АВИТО/ 9.00-19.00						Переговорные игры. Кубок Конгресса.						PARTNERS / ЗАЛ А / 11.00-19.00					
												КВН: Конгресс веселых и нестандартных					
												Партнерское мероприятие					
18 ОКТЯБРЯ (СРЕДА)																	
09.00-12.30 / ЗАЛЫ АВИТО+ЦИАН+ДОМКЛИК / ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ «РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ: ЧЕРЕЗ ТЕРНИИ К ИННОВАЦИЯМ»																	
11.30-13.30 / ЗАЛ РСК	Конференция «Комплексное развитие территорий: вызовы рынка и тренды»							11.30-13.30 / ЗАЛ ФЛИП	Партнерское мероприятие МОЦ «Моя Ипотека»								
11.30-13.30 / ЗАЛ UNIKOR	Клуб управляющих компаний							11.30-13.30 / ЗАЛ ТПП РФ	Семинар «Первые шаги в профессии: чему и как обучать агентов-стажеров?»								
Партнерское мероприятие компании «Этажи»																	
13.30-14.00 / Перерыв																	
ЛИНИЯ 1	ЛИНИЯ 2	ЛИНИЯ 3	ЛИНИЯ 4	ЛИНИЯ 5	ЛИНИЯ 6	ЛИНИЯ 7	ЛИНИЯ 8	ЛИНИЯ 9	ЛИНИЯ 10	ЛИНИЯ 11	ЛИНИЯ 12	ЛИНИЯ 13	ЛИНИЯ 14	ЛИНИЯ 15	ЛИНИЯ 16	ЛИНИЯ 17	ЛИНИЯ 18
НОВОСТРОЙКИ	НОВОСТРОЙКИ	НОВОСТРОЙКИ	ELITE ESTATE	ЗАГОРОД	КОММЕРЦИЯ	ИНВЕСТИЦИИ	ИПОТЕКА	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	ТЕХНОЛОГИИ	ТЕХНОЛОГИИ	НН	НН	МЕНЕДЖМЕНТ	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ
ЗАЛ	ЛАДОГА	ЛАДОГА-2	РСК	КРАУН 1	ФЕДЕРАЦИЯ ИЖС	ДВИНА	ИНТРИМ	ФЛИП	ПРЕСС ЗАЛ	МЕТР КВАДРАТНЫЙ	АДВЕКС	ТПП РФ	БАЙКАЛ	UNIKOR	ТОЧНО	ДОМКЛИК	ЦИАН
14.30-16.30	Конференция «Конкуренция жилых комплексов: как стать первым среди равных?»	Клуб девелоперов	Конференция «Цифровизация жилищного строительства: от проектирования дома до эксплуатации»	Семинар «Агент на элитном рынке: как начать работать в премиальном сегменте?»	Конференция «Проекты ИЖС: законодательство, финансирование, риски»	Конференция «Трансформация рынка коммерческой недвижимости: тренды, кейсы, деньги»	Конференция «Инвестиции в зарубежную недвижимость: спрос, тенденции, перспективы»	Дискуссия «Ипотека с господдержкой: убрать нельзя оставить»	Конференция «Нотариат в сфере недвижимости: законодательные новеллы и актуальные вопросы»	Партнерское мероприятие компании «Метр квадратный»	НАЧАЛО В 09.00 Конференция «Межрегиональные сделки на рынке недвижимости»	Конференция «Система профессионального образования и подготовки кадров на рынке недвижимости»	Семинар «Рекрутинг агентов-новичков: найти и адаптировать»	НАЧАЛО В 11.30 Конференция «Брокерская компания: эффективные модели управления»	Семинар «Стратегии личных продаж: уникальные лайфхаки агентов»	Партнерское мероприятие компании Домклик	Партнерское мероприятие компании Циан
16.30-17.00 / Перерыв																	
17.00-19.00	Семинар «Клиентский сервис застройщика: от практики до романтики»	Конференция «Проектирование девелоперского продукта: архитектура и квартирография»	Конференция «Цифровизация жилищного строительства: от проектирования дома до эксплуатации»	Семинар «Поиск клиентов на элитном рынке: технологии и кейсы»	Дискуссия «Медведи и бобы на загородном рынке: кто, что и куда тянут цены?»	Конференция «Трансформация рынка коммерческой недвижимости: тренды, кейсы, деньги»	Конференция «Инвестиции в зарубежную недвижимость: спрос, тенденции, перспективы»	Конференция «Ипотечные программы: запросы клиентов и ответы рынка»	Конференция «Безопасность сделок на рынке недвижимости: механизмы снижения рисков»	Семинар «Искусственный интеллект в работе риэлтора»	Конференция «Квартирные цепочки на вторичном рынке: проблемы и технологии»	Конференция «Система профессионального образования и подготовки кадров на рынке недвижимости»	Семинар «Создание управленческой команды в агентстве: от РОПа до гендиректора»	Дискуссия «Детская болезнь левизны в риэлторском бизнесе»	Дискуссия «Это сладкое слово комиссия: аппетиты и диетические рецепты»	Партнерское мероприятие компании Домклик	Партнерское мероприятие компании Циан
19 ОКТЯБРЯ (ЧЕТВЕРГ)																	
7.00-8.30 / ОСЕННИЙ МАРАФОН																	
ЛИНИЯ 1	ЛИНИЯ 2	ЛИНИЯ 3	ЛИНИЯ 4	ЛИНИЯ 5	ЛИНИЯ 6	ЛИНИЯ 7	ЛИНИЯ 8	ЛИНИЯ 9	ЛИНИЯ 10	ЛИНИЯ 11	ЛИНИЯ 12	ЛИНИЯ 13	ЛИНИЯ 14	ЛИНИЯ 15	ЛИНИЯ 16	ЛИНИЯ 17	ЛИНИЯ 18
НОВОСТРОЙКИ	НОВОСТРОЙКИ	НОВОСТРОЙКИ	ELITE ESTATE	ЗАГОРОД	КОММЕРЦИЯ	ИНВЕСТИЦИИ	ИПОТЕКА	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	ТЕХНОЛОГИИ	ТЕХНОЛОГИИ	НН	НН	МЕНЕДЖМЕНТ	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ	HEADLINER
ЗАЛ	ЛАДОГА	РСК	ЛАДОГА-2	КРАУН 1	ИЖС	UNIKOR	ИНТРИМ	СЕЛЕНА	ПРЕСС ЗАЛ	МЕТР КВАДРАТНЫЙ	АДВЕКС	УРАЛ	БАЙКАЛ	НЕВА	ТОЧНО	ДОМКЛИК	САМОЛЕТ ПЛЮС
09.00-11.00	Конференция «Цена репутации девелопера: сколько стоит доверие?»	Конференция «Не метром единым: роль инфраструктуры в продажах»	Конференция «Особенности проектного управления: кейсы девелоперов»	Конференция «Первичка, вторичка, загород: особенности продаж в премиум-сегменте»	Семинар «Работа агента на загородном рынке: лучшие кейсы и технологии продаж»	Семинар «Поиск, найм и обучение брокеров по коммерческой недвижимости»	Конференция «Российская доходная жилищная недвижимость: новостройки, вторичный и загородный рынки»	Дискуссия «Ипотечные платформы и сервисы: проблемы, тренды, развитие»	Семинар «Проверка собственника и объекта: методы и технологии»	Конференция «Электронная регистрация сделок на рынке недвижимости»	Семинар «Эксклюзивный договор: как заслужить доверие клиента»	Семинар «Методы обучения управленцев: актуальные компетенции руководителей»	Семинар «Корпоративная этика: создавать, внедрять, развивать»	Семинар «Открытие агентства: от бизнес-плана до первой прибыли»	Семинар «Холодные звонки: современные методы и приемы»	Конференция «Технологии привлечения и обслуживания клиентов»	Партнерское мероприятие компании «Самолет Плюс»
11.00-11.30 / Перерыв																	
11.30-13.30	Конференция «Тренд-ин 2023: инструменты, сделки, конверсия»	Конференция «Элитные новостройки: архитектура, инфраструктура, квартирография»	Конференция «Финансовые модели девелоперских проектов: вопросы планирования и реализации»	Дискуссия «Продажа элитных новостроек: девелопер vs риэлтор. Борьба за комиссию»	Конференция «Маркетинг коттеджных поселков: какие инструменты работают сегодня?»	Семинар «Особенности маркетинга и психологии продаж в коммерческой недвижимости»	Конференция «Эффективные вложения в коммерческую недвижимость»	Семинар «Квартиры ипотечников: схемы продаж и риски покупки»	Семинар «Безопасные расчеты в сфере недвижимости: как избежать ошибок?»	Дискуссия «Покупка имущества на торгах по банкротству: техника инвестирования и особенности работы»	Семинар «Риск-будущее: перспективы от оптимистов, реалистов и пессимистов»	Семинар «Нестандартные техники обучения персонала: новые практики»	Семинар «Поколения Y и Z: особенности управления молодыми сотрудниками»	Семинар «Малое агентство на волнательном рынке: курс по выживанию»	Семинар «Продвижение риэлторской услуги в социальных сетях: от классических приемов до нейросетей»	Семинар «Переговоры с клиентом: способы влияния и убеждения, работа с возражениями»	Конференция «Маркетинг, реклама, PR в недвижимости: что изменилось и как работать?»
13.30-14.00 / Перерыв																	
14.30-16.30	Конференция «Тренды в маркетинге девелоперов: от концепции проектов до продажи»	Дискуссия «Коммерческие помещения в новостройках: продавать или сдавать в аренду?»	Конференция «Отдел продаж девелопера сегодня: управление и развитие»	Семинар «Фактор новизны: роль личного бренда в продажах элитных объектов»	Дискуссия «Клиенты на загородном рынке: кто покупают и что будут покупать?»	Семинар «Работа с собственниками коммерческой недвижимости: от поиска до вознаграждения»	Дискуссия «От доходных домов до апарт-отелей: тренды, критерии эффективности, форматы»	Дискуссия «Гадание на кредитных ставках: кто ждет ипотеку и как на рынке жилья ответить?»	Семинар «Сделки с недвижимостью в семейном праве: от маткапитала до брачного договора»	Конференция «Покупка имущества на торгах по банкротству: техника инвестирования и особенности работы»	Семинар «Клиентский сервис в агентстве: до, во время и после сделки»	Семинар «Из купюры вторички в щедрые сегменты: методы подготовки агентов»	Конференция «Оценка эффективности работы агентов: критерии и результаты»	Семинар «Автоматизация бизнес-агентства: разбор кейсов»	Семинар «Продающие объявления: от столбов до агрегаторов»	Семинар «Эффективные скрипты продаж на меньшем рынке»	Конференция «Личный бренд риэлтора: soft skill для достижения успеха в профессии»
16.30-17.00 / Перерыв																	
17.00-19.00	Итоговая дискуссия «Что будет с ценами на рынке новостроек: столичные и региональные тренды»	Семинар «Управление многоквартирным домом: от сдачи объекта до эксплуатации»	Семинар «Подбор, адаптация и мотивация кадров в девелоперской компании»	Семинар «Упаковка премиального объекта: как преподнести, чтобы продать?»	Семинар «Земельное право на рынке недвижимости»	Дискуссия «Коммерческий брокеридж будущего: на что теперь делать ставку?»	Конференция «Альтернативные инвестиции: от ЗПИФ до цифровых метров»	Дискуссия «Ипотечные брокеры, риэлторы и банки: конкуренты или партнеры?»	Семинар «Мощники на рынке недвижимости: схемы обмана и меры предосторожности»	Семинар «Налогообложение в сфере недвижимости»	Конференция «Риэлтор на рынке новостроек: взаимодействие с застройщиком и технология продаж»	Дискуссия «Чему сейчас учиться опытному риэлтору? Советы продвинутым агентам»	Дискуссия «Профессиональное выгорание и прокрастинация: причины, симптомы, терапия»	Семинар «Риск-менеджмент: антикризисное управление агентством»	Семинар «Бизнес частного маклера: от поиска клиентов до оптимизации налогов»		Партнерское мероприятие компании «Самолет Плюс»
PARTNERS / ЗАЛ А / 11.00-19.00																	
Партнерское мероприятие PTP																	
REALCONGRESS.RU																	